北京格灵深瞳信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

(2022年3月)

	☑ 特定对象调研	☑ 分析师会议
投资者关系活	□媒体采访	□业绩说明会
动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑ 其他 (电话会议)	
	申万菱信、信达澳银、盘	t京投资、汐泰投资、和谐汇、致顺
	投资、西藏合众易晟资产	三、东方证券自营、衍航投资、鸿道
参与单位名称	投资、博时基金、诺德基	金、高毅资产、建信金融资产、广
及人员姓名	州金控资产、峰岚资产、深圳望正资产、长江养老保险、Power	
	Pacific Coporation Limited、海通证券、国泰君安证券、	
	华泰证券、华创证券、东海证券	
时间	2022年3月	
地点	电话会议	
	董事会秘书 王政	
上市公司接待	董事会秘书 王政	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 王政	
	董事会秘书 王政 一、公司就企业经营情况	
		R等方面做了介绍。
	一、公司就企业经营情况	
人员姓名	一、公司就企业经营情况 二、主要问答如下: 1、公司如何展望智慧金	
人员姓名 投资者关系活	一、公司就企业经营情况二、主要问答如下: 1、公司如何展望智慧金答:公司金融领域的主要	融领域业务?
人员姓名 投资者关系活 动主要内容介	一、公司就企业经营情况二、主要问答如下: 1、公司如何展望智慧金答:公司金融领域的主要度公司成为农行合格供应	融领域业务? 客户为农业银行,自 2018 年第三季
人员姓名 投资者关系活	一、公司就企业经营情况二、主要问答如下: 1、公司如何展望智慧金答:公司金融领域的主要度公司成为农行合格供应	融领域业务? 客户为农业银行,自 2018 年第三季 ā商后,销售订单快速增长。公司已
人员姓名 投资者关系活 动主要内容介	一、公司就企业经营情况 二、主要问答如下: 1、公司如何展望智慧金 答:公司金融领域的主要 度公司成为农行合格供应 覆盖包括农业银行总行在 分支机构。	融领域业务? 客户为农业银行,自 2018 年第三季 ā商后,销售订单快速增长。公司已
人员姓名 投资者关系活 动主要内容介	一、公司就企业经营情况二、主要问答如下: 1、公司如何展望智慧金答:公司金融领域的主要度公司成为农行合格供应覆盖包括农业银行总行在分支机构。 2021年,公司持续开	融领域业务? 客户为农业银行,自 2018 年第三季 Z商后,销售订单快速增长。公司已 E内的 30 个省、市、自治区的上千家
人员姓名 投资者关系活 动主要内容介	一、公司就企业经营情况 二、主要问答如下: 1、公司如何展望智慧金 答:公司金融领域的主要 度公司成为农行合格供应 覆盖包括农业银行总行在 分支机构。 2021年,公司持续开 融产品及解决方案,并于	融领域业务? 客户为农业银行,自 2018 年第三季 Z商后,销售订单快速增长。公司已 E内的 30 个省、市、自治区的上千家 E发应用在更多银行业务场景中的金

平台,建设银行成为继农业银行之后公司成功开发的下一个大型商业银行客户。

基于与银行客户深入的合作,我们在银行场景会有比较强的先发优势,能够透彻理解银行客户的需求,我们提供的产品和方案功能丰富,能够满足银行智能化安全管理和运营等多方面需求。

2、智慧金融的营收占比增长较快,但是毛利率比城市管理领域的要低一点,原因是?

答:城市管理领域毛利率更高是因为软件收入占比较高。 2019年以来智慧金融领域毛利率较为稳定且持续提升,主要 是因为优化了产品结构。公司在智慧金融领域提供的产品较 为标准化,未来更具规模效应。

3、未来哪一年净利润会在表观上实现盈利?

答:公司 2020 年和 2021 年都实现了经营层面的盈利,即不考虑股份支付已经实现盈利了。基于我们招股书披露的前瞻性信息的数据,我们预估是 2023 年能够实现表观的盈利。但这个存在前提假设条件,比如不产生新增的股份支付。

4、轨交运维领域是检测车还是轨道?

答:目前是检测车,支持多款动车、高铁及地铁车型的故障 诊断任务,涵盖 30 余种故障类检测以及超过 15,000 个的检 查点。公司已经与中车电气建立了合作伙伴关系。未来的研 发目标是覆盖车辆、轨道、隧道、桥梁等多个复杂场景的智 能分析算法;开发出能在复杂环境中自主工作的机器人和无 人机等智能运维产品。

5、被列入实体清单对公司经营的影响?

答:被列入实体清单对公司经营不存在重大不利影响。公司的收入主要来自国内客户,日常对外销售和客户拓展等业务经营基本不会受到影响。原材料采购方面,由于主要供应商及对应的最终供应商基本为境内厂商,只要原材料中"受

EAR 管制"的物项低于一定比例,符合《美国出口管制条例》相关规定,供应商仍可以正常向公司供货。因此,公司被列入"实体清单"不会对公司的原材料采购产生重大不利影响。

早在公司被列入"实体清单"前,公司已经和国内人工智能芯片厂商展开业务合作,例如华为、瑞芯微、寒武纪、比特大陆等,并基于国内厂商的芯片开发了全系列的产品及解决方案。

6、AI 行业里面三维视觉识别应用的渗透率如何? 是不是未来竞争也会比较激烈?

答:我们认为三维视觉识别技术的应用场景比较丰富,例如我们布局的银行、轨交、体育等方向,目前渗透率还不高。 其中在银行、体育主要应用人体姿态和行为识别技术,轨交应用三维物体识别技术。我们认为这些方向的三维视觉识别都有刚需,同时客户的买单能力比较强,市场空间比较广阔,有规模效应。长期来看,市场的竞争是一定会存在的,但是我们领先布局所带来的先发优势是比较强的,先发优势可以助力我们对接比较优质的客户,可以和客户形成较好的粘性,形成一定粘性之后,客户的转换成本较高也缺乏动力。

7、是否有布局自动驾驶领域?

答:公司在 2016 年通过战略投资自动驾驶公司驭势科技的方式对自动驾驶领域进行了产业布局,目前对驭势科技的持股比例超过 8%。

8、公司对未来 AI 的发展怎么看?

答:过去 AI 更多的是跟大数据相结合,比如公司目前收入的主要来源,城市管理、智慧金融和商业零售领域。未来 AI 会在机器人和人机交互领域发挥更大作用,例如我们已经开始应用且未来会加大投入的轨交运维和体育健康领域。我们相信未来 AI 会像 PC、互联网、移动互联网,成为推动 IT 革命

F	
	性发展的重要浪潮,渗透和改造多个行业,有巨大的发展空
	间。
附件清单(如	无
有)	
日期	2022年3月21日-2022年3月31日