

云维股份参加“2022年云南辖区上市公司投资者 网上集体接待日暨集体业绩说明会”活动情况的实录

云维股份于2022年5月19日下午参加了由云南省上市公司协会、深圳全景网络有限公司共同举办的“2022年云南辖区上市公司投资者网上集体接待日暨集体业绩说明会”活动。公司的董事长蔡大为先生、董事会秘书李斌先生、财务总监唐江萍女士通过网络在线交流形式与投资者就2021年年报、公司治理、发展战略、经营状况、融资计划、股权激励和可持续发展等投资者关注的问题进行沟通。具体召开情况实录如下：

1.问：请介绍一下2021年公司产品的产量和销量以及盈利情况。

答：感谢您对公司的关注，全年累计实现产品总采购量116.86万吨，其中煤炭74.72万吨，焦炭8.78万吨，钢制品20.4万吨，铁矿石11.59万吨，硅石1.35万吨，木炭0.02万吨。全年累计实现产品销售122.83万吨，其中煤炭80.7万吨，焦炭8.77万吨，钢制品20.4万吨，铁矿石11.59万吨，硅石1.35万吨，木炭0.02万吨。各项工作开展顺利，全年实现销售收入16.97亿元，较上年增长23.42%；累计实现扣非净利润729.84万元，较上年度162.2万元大幅增长350%。报告期末，资产总额为4.92亿元。完成了董事会年初预定的目标任务。

2.问：2020年报，中审众环会计师事务所出具了带强调事项段，其他事项段或与持续经营相关的重大不确定性段的无保留意见的审计报告。2021年报，中审众环会计师事务所出具了标准无保留意见的审计报告。为什么2020年的强调事项的2021年报中被取消，请解释。

答：感谢您的关注，公司2016年重整后通过贸易业务保持公司运营，自2017年至今，已连续实现盈利，公司建立了稳定的采销渠道，经营业绩稳步增长，具备持续经营能力。2021年会计师事务所为公司出具了标准无保留意见的审计报告。

3.问：请问蔡董事长，云南省能源投资集团有限公司聚焦绿色能源、现代物流、数字经济三项主业，公司注入的资产会是其中之一吗？云维在集团的发展定位、主责主业是什么？谢谢！

答：感谢您的关注，公司控股股东云南省能源投资集团有限公司是云南省属重点骨干企业，按照省委、省政府在省属企业改革发展中“对能投集团明确的‘打造世界一流‘绿色能源牌’主力军和实施绿色能源战略国际化排头兵、现代物流产业龙头企业、数字经济产业一流企业、服务国家‘一带一路’建设和面向南亚东南亚辐射中心领军企业’战略定位，坚持党的全面领导，推动国企改革提速增效，加快国际化发展争创一流，聚焦绿色能源、现代物流、数字经济三项主业，协同发展能源金融和能源建设板块，奋力实现高质量发展。集团资产质量、资本实力和核心竞争力不断增强，为云南打好世界一流“绿色能源牌”和经济社会跨越发展提供有力支撑。云维股份作为上市公司是能投集团旗下重要的产业及资产证券化平台。

4.问：你好。公司今年有没有什么盈利目标，今年对于半年、整年的目标预计。谢谢。

答：感谢您的关注，公司今年将按照“稳发展、优结构、强管理、控风险”的工作基调持续优化经营理念，调整贸易结构，坚持底线思维，强化风险管控，力争实现更好的经营业绩。

5.问：请问公司三年改革任务有哪些内容？预计在什么时候完成？公司资产注入是否在三年国改计划之内，目前公司是否对资产注入有一个初步的预案？最后就是公司目前有没有明确的注入对象和时间？

答：感谢您的关注，公司国企改革三年行动任务主要涉及完善中国特色现代企业制度、健全市场化经营机制、加强党的领导和党的建设等方面多项工作任务，预计完成时间为 2022 年 6 月。资产注入是公司重整计划的要求，也是公司现实需要，公司将围绕符合国家产业政策及云南省产业发展定位，审慎选择标的资产，做好充分的市场研究与尽职调查，规划好后续整合和协同发展方案，努力协调相关各方，力争尽早完成《重整计划》要求的资产注入工作，以促使公司实现转型升级、高质量发展。

6.问：董事长您好，在国内疫情冲击下，公司如何克服困难实现业绩增长的？

答：感谢您对公司的关注！2021 年在疫情的冲击下，公司紧紧围绕年度经营业绩目标，积极开展贸易经营工作，克服了疫情及能耗双控影响、煤焦钢市场价格波动较大及内外部经营环境变化等困难，积极转变经营思路，优化调整贸易结构，优化经营模式，拓展贸易业务渠道；加大市场调研力度，完善风险管控措施，市场应对能力进一步加强，贸易更加多元化，全年贸易业务平稳有序开展，经营业绩稳定增加。

7.问：请问贵公司，云能硅材是否已经验收合格？

答：感谢您的关注，云能硅材是能投集团二级子公司能投化工实施的省级重点项目，相关进展情况敬请向能投化工咨询了解。

8.问：公司对比其他同行业企业的经营优势是什么？

答：公司积极努力开展煤焦化、钢贸等产品贸易业务,不断拓展新的贸易市场，在区域内具备一定贸易优势,具体分析如下：

(1) 经营优势: 经营优势:公司多年从事煤焦钢产品经营贸易，培养了一批成熟的技术人才和管理队伍，在从事煤焦钢产品贸易时，市场分析研判能力强，市场行情波动情况把握能力强，能充分把握市场波动契机，同时能够结合上下游优质客户需求情况，通过技术分析，组合化采购，做出合理优化的服务方案，与上下游客户形成更紧密的合作伙伴关系，确保客户资源的长期稳定；2021 年贸易业务量明显提升；

(2) 采销渠道优势:通过多年的积累，公司拥有一批优质的采购供应客户渠道，对产品的市场情况和指标性能较好地掌握，能及时应对外围市场变化，区域内销售客户渠道稳定，且能够及时获取相应渠道客户准确的生产经营状况，加之公司规范的内控体系，通过安排现场管理人员严格执行库存管理，能最大限度确保公司的资金和货权不受损失，能够有效防范经营风险同时，对客户需求做出快速响应。

(3) 资金优势：公司 2016 年以来，经营业绩稳中有升，拥有的自有资金逐年得到补充，营运资金相对充足，为公司经营贸易活动提供了资金保证。

9.问：管理层目前状态是公司稳定经营，维持下去就好，公司发展还是需要集团

决策，是这种情况吗？

答：感谢您的关注，公司管理层一方面做好日常经营管理工作，力争实现较好的经营业绩，同时也积极谋求公司转型高质量发展。

10.问：2021年公司对债务融资方面做了哪些沟通和措施？

答：感谢您对公司的关注！2021年，公司积极与各金融机构进行协调，努力沟通恢复公司金融机构债务融资功能。公司重点加强与光大银行贷款落地的协调沟通，实现了光大银行3,000万元票据融资，补充了公司流动资金，对公司金融机构融资功能恢复具有较为重要的意义，后续公司将继续加强与金融机构的沟通和协调，满足公司贸易业务拓展资金需求。

11.问：公司2021年管理费用和销售费用同比增加，主要原因是什么？

答：感谢您对公司的关注，销售费用本年发生额较上年发生额同期增加，主要为本报告期公司职工薪酬及劳务费增加。管理费用本年发生额较上年发生额同期增加，主要为本报告期公司计提内部退养人员的辞退福利。

12.问：公司2021年财务费用同比大幅增加的原因是什么？

答：感谢您对公司的关注，公司2021年财务费用同比增加的主要原因有两点，第一，2021年公司资金用于贸易业务产生的银行存款利息减少；第二，2021年银行票据贴现费用增加。

13.问：关于2022年一季度业绩增长，公司主要做了哪方面的工作？

答：感谢您对公司的关注，我们紧紧围绕集团下达的经营业绩指标，按照“稳发展、优结构、强管理、控风险”的工作基调，主动转变经营思路，持续调优贸易业务结构，加大集团内部企业协同力度，稳步拓展新业务，公司一季度实现“开门红”，为完成全年经营目标打下坚实的基础。

14.问：公司在资金方面有什么优势？

答：感谢您对公司的关注，公司至2016年以来，经营业绩稳中有升，拥有的自有资金逐年得到补充，营运资金相对充足，为公司经营贸易活动提供了资金保证。

15.问：蔡董事长，前任董事长的工作实绩有目共睹，你作为现任董事长，有何工作目标？目前公司重点（中心）工作是做好普通贸易还是资产注入？谢谢！

答：感谢您对公司的关注。公司管理层一方面积极努力做好当前经营，力争实现较好的经营业绩，另一方面积极谋求公司转型高质量发展。2022年，公司将按照“稳发展、优结构、强管理、控风险”的工作基调持续优化经营理念，调整贸易结构，坚持底线思维，强化风险管控。一是在现有贸易业务的基础上，确保风险可控前提下，持续加大市场拓展力度，实现业务增值增量突破；二是稳定经营业绩的前提下，论证业务结构合理性，创新业务拓展思路，全面深入梳理和甄选优质合作伙伴，充分利用各种资源和优势，积极争取大型企业项目需求订单，对公司经营业绩形成有力和稳定的支撑。三是积极主动，强化财务管理，严格预算管理，严控五项费用，提升资金使用效率，进一步提升经营质量。

16.问：2021年公司经营范围得到了哪些发展？

答：感谢您对公司的关注，2021 年公司紧紧围绕年度经营目标，稳抓稳打，在原有产品经营贸易的基础上，将业务逐步拓展到电煤、焦丁、硅煤、硅石、木炭等产品，实现增量业务突破，经营业绩进一步得到提升。

17.问：目前看，注入资产是集团内资产还是外部资产？注入资产后会致公司改行？

答：感谢您的关注。公司将围绕符合国家产业政策及云南省产业发展定位，审慎选择标的资产。根据标的资产的情况，注入资产后可能导致公司主营业务发生变化。

18.问：你是云维公司的老人了，你如何看待公司多届前任领导被纪检委查处？

答：感谢您的关注，公司部分前任高管被查处，其违纪违法行为不会对公司正常经营和未来发展造成不利影响。