

证券代码：601187

证券简称：厦门银行

厦门银行股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-05

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	平安基金等 18 家机构、20 人次参加线上调研
时间	2022 年 11 月 25 日 10:00 - 11:30
地点	厦门银行 C619 会议室（电话会议）
公司接待人员	副行长兼董事会秘书陈蓉蓉、副行长庄海波、副行长兼首席风险官谢彤华及相关部门负责人
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、厦门银行 2021-2023 年三年战略规划提出“做大零售、做强对公、做深两岸、做优资金”业务战略，目前各方面成效如何？</p> <p>本行 2021-2023 年三年战略战略规划已实施过半，本行在对公、零售、两岸和金融市场四大业务上，分别从客群、产品和渠道方面重点提升，各项关键能力进步明显：</p> <p>（1）坚持大零售转型，深化客群分层分类经营，实施差异化的经营策略；大力发展财富管理，组建总行专业财富顾问（FA）团队，协助支行提升财富管理专业技能，新三年战略规划实施至 2022 年 9 月的一年多时间 AUM 年日均增长近 50%；有序布局个人信用消费贷款，推出线上化产品 E 秒贷、数字信用卡；增设下沉网点，2021 年至 2022 年 9 月期间，新增 32 家支行，实施网点标准化空间视觉建设和智能化改造，率先推出柜面版智能柜台（ITP）等，升级手机银行 app，持续优化 app 界面设计和功能模块，手机银行签约客户数增长近 50%。</p> <p>（2）对公业务方面，推进对公综合化经营，完善涉政类业务服务模式，构建“商行+投行”服务体系；优化普惠金融信贷工厂，推出多</p>

款普惠贷款产品，支持普惠金融和实体经济发展；积极发展绿色信贷，推出光伏贷、碳排放权质押贷款等绿色信贷产品，发行绿色金融债券支持绿色低碳转型；大力发展交易银行，组建总行专业交易银行产品销售（PS）团队，上线4大现金管理解决方案和供应链金融系统；培育银团和并购贷款，提升投行服务能力。

（3）坚持“做深两岸”特色，成立总行一级部门台商金融部统筹两岸金融业务发展，优化总分支两岸金融营销体系，推出薪速汇以及台商流水贷、台商税易贷、台农贷等台企专属贷款，成为福建省内台企授信户数最多、台胞信用卡发卡量最多的银行。

（4）金融市场业务方面，提升自营和代客业务能力。自营方面，调整团队架构、深化团队专业能力建设，提高作业效率、防范业务风险；持续提升资产负债管理水平，丰富业务品种，提升盈利能力；加大数字化建设投入，提升量化交易占比；代客方面，组建总行专业代客 TMU 团队，代客交易量同期显著提升。

二、今年前三季度金融市场投资收益大幅增长，但 10 月以来，尤其是近期利率大幅上行，投资收益和公允价值变动损益产生波动，对贵行影响如何？投资策略上如何进行调整？

11 月以来，受银行间市场资金利率抬升、优化疫情防控工作措施出台、房企融资环境改善等因素影响，债券市场出现短期明显调整行情。本行债券交易账簿占比较低、组合久期短，风险可控，面对本次市场调整，本行及时积极应对，交易性债券资产进一步压降，将债券利率风险控制在合理范围，本次债券市场调整对本行影响可控。后续本行将继续坚持稳健的投资风格，根据市场行情灵活调整交易部位和久期，同时调整资产配置结构，提高票息策略投资占比，多方面降低市场波动对投资收益的影响，保持稳健向好的投资业绩表现。

三、厦门银行增设下沉网点方面计划和目前进度如何？新增网点选

址有哪些考量？

本行始终坚持“您身边的银行”的客户服务理念，在近三年内加速新网点建设，补充空白区域，深入社区、融入商圈，实现金融服务下沉，为更多居民提供便利的金融服务。截止 2022 年 9 月末，本行营业网点数量为 100 家，相较 2021 年末的 86 家，新增了 14 家营业网点。在选址考量方面，一是宏观层面，本行充分考虑行政区域经济数据、同业设立情况、分行经营状况和建议等因素，锁定新增网点目标行政区域，并定期更新相关数据，校准规划目标；二是微观层面，本行从“财富聚集”、“可见度高”、“客户动线便利”三大原则出发，收集房屋产权、租赁等信息，实地勘察室内结构，周围环境、广告位、停车位等情况，最终寻得符合本行要求的合适店铺。

四、结合内外部环境，厦门银行未来息差趋势如何？

在银行业积极响应让利实体经济，LPR 利率下行政策背景下，行业息差普遍有所收窄，本行今年净息差较上年有所收窄，但下行趋势逐渐放缓，保持一定韧性。本行后续主要采取以下措施稳定息差：在资产端，本行持续提升贷款定价能力，积极优化信贷结构，随着经济复苏加快，零售信贷恢复增长也将有助于提升贷款收益率；在负债端，本行着力优化负债结构，压降高成本负债占比，努力提高低成本活期存款占比，以降低负债成本。通过资产端与负债端双向优化，预计未来本行息差水平能够维持稳定。