

证券代码：688132

证券简称：邦彦技术

邦彦技术股份有限公司

接待投资者调研活动记录

一、机构调研情况

调研时间：2022年12月01日-2022年12月31日

调研形式：线上交流、现场调研

参与交流来访的机构投资者：

宝盈基金、行健资本、景顺长城基金、博时基金、中融基金、华夏基金、安信证券、创富兆业金融管理、平安基金、天风证券、华商基金、长城证券、宽裕资产、银华、国泰、国投、太平养老、太平洋资产、中银三星、太平资产、平安资产、仁桥资产、浙商自营、建信保险资管、东方红、中加基金、天弘基金、海通证券、江信基金

接待人员：

董事长、总经理 祝国胜；董事会秘书 邹家瑞

二、调研纪要

1、请问公司是否具备一定的技术先发优势？

公司具有紧扣需求创新的快速反应能力及技术先发优势。公司一直坚持有计划地深入一线开展客户需求调研，了解产品使用情况和客户最新需求，主动开发针对性产品，并组织对方案进行交流汇报。一旦产品得到客户明确认可后，公司在客户采购订单计划批复前即开始投入资源开展技术创新和产品开发工作。

2、请问公司主要收入及利润来源来自什么类别产品？

定型产品及含有定型产品的集成项目为公司主要收入及利润来源。

3、请问公司集成项目的生产模式有何特点？

公司集成项目一般以系统级产品形式交付客户，尽管存在部分外采成品设备，但其中核心设备一般为公司自产的非定型产品或定型产品，运用于集成项目中的非定型产品或定型产品的生产模式与公司非集成项目中销售的非定型产品或定

型产品无异。

4、请问公司的安全电话通信平台有怎样的优势？

安全电话通信平台主要用于对内部电话通信安全性要求较高的应用场景，采用系统级、设备级和接口级三重安全防护，可有效避免了蓄意攻击、恶意窃听、传输泄露等安全隐患，提高了电话系统的安全性。该平台支持多种通信信令、语音编码和物理接口，可适配全球大部分运营商网络。目前，该产品已部署在 30 多个国家和地区。

5、请介绍公司是否有调整销售业务拓展战略。

2016 年随着军队编制体制改革的启动，公司预期改革落地后军工市场将有较大发展，因此针对新市场、新产品进行了一系列的提前布局。但随着改革落地速度与预期存在出入，公司及时进行了销售业务拓展战略的调整，对原提前布局的产品研发进行了全面的收缩，转而聚焦型号科研和项目交付所必须的产品上。此次调整具有针对性，具备可行性，且取得较好的效果。

6、请问公司列装产品销售周期一般有多长？

根据公司列装产品的销售情况，列装产品的销售周期一般为 5-10 年，少部分列装产品的销售周期受到政策或设备迭代更新加快等影响会短于 5 年。

7、请问公司是否参与过行业标准的制定？

公司参与制定了编号为 GJB8908-2017 的国家军用标准《车载式机动指挥所上装设备集成通用要求》，及某综合网络系统工程的一系列一体化信息传输标准规范。

8、请介绍下公司募投项目中，融合通信产品技术升级项目的经济效益。

该项目计算期为 12 年，其中：建设期 2 年，运营期 10 年。计算期第 3 年开始投产。项目产品为融合通信产品，设计产能为年产 3,500 套网元及配套终端。项目所得税后的静态投资回收期为 7.22 年（含建设期），内部收益率（基准收益率=12%）所得税前为 21.10%，所得税后为 18.46%；所得税税前现金流量净现值为 17,234.15 万元，所得税税后净现金流量净现值为 11,884.77 万元，内部收益率及净现值较高，项目收益较好。

9、能否介绍下募投项目与公司现有主要业务、核心技术的关系？

公司本次募集资金投资项目均围绕主营业务开展。其中，融合通信产品技术

升级项目、舰船通信产品技术升级项目及信息安全产品技术升级项目均属于公司基于现有客户合作的基础上对原公司产品的进一步升级；研发中心项目是在公司现有核心技术的基础上，进一步提升公司技术研发及试验检测能力，为新技术与新产品的开发提供研发平台。

10、请问对公司股票未来的走势如何判断？

公司股票走势受到众多因素影响，不仅有公司生产经营业绩等内在因素，也包含市场、行业等国际国内等外在因素，因此较难做出准确判断。但是，公司一定会兢兢业业，努力经营，回报各位股东。