

证券代码：688345

证券简称：博力威

## 广东博力威科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	共 7 家机构，德邦基金、华泰柏瑞、东证宏德、泰临基金、国海证券、东北证券、申万宏源
会议时间	2023 年 3 月
会议地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：魏茂芝 证券事务代表：王娟
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、公司业务情况介绍</b></p> <p>首先，轻型动力电池是公司目前的核心业务，主要产品包括电踏车和电摩电池，这块业务的收入要占一半以上。其次，储能业务是公司的重要业务，主要产品包括便携储能和户用储能，近年来储能市场发展迅猛，公司在把握行业发展的基础上，优先服务和开展好现有的核心客户，逐步稳健开拓新客户，储能业务占比也在不断增加。电芯主要包括小电芯和 34145 大电芯，大电芯预计会在今年量产。消费类电池目前不是公司重点业务，但是会作为公司链接行业的窗口。</p> <p><b>2、问答环节</b></p> <p><b>问：公司储能业务的主要客户、市场分布、业务占比、收入结构、生产模式及未来规划。</b></p> <p><b>答：公司储能主要包括便携储能与户用储能。便携储能的市场主要分布在美国，Goal Zero 是公司便携储能的重要客户。户用储能的市场主要分布在非洲南部。其中便携储能的收入占比较大。但是预计户用储能收入占比</b></p>

会不断增加。公司储能业务处于快速发展中，业务占比不断增加。未来公司的便携储能和户用储能都会重点做，会在行业发展的基础上服务好现有客户，并稳健开拓新客户。

**问：两轮车电池的业务结构。**

答：电踏车电池占大部分。受到欧洲宏观环境的影响，短期内，电踏车电池压力较大，从行业看，中长期应当没有问题；估计电摩电池业务占比会增加。

**问：公司电踏车电池与电摩电池的发展情况。**

答：由于材料涨价、欧洲通货膨胀和地缘政治等因素，短期欧洲电踏车市场受到了影响。从中长期看，行业和产品本身应当没有问题。电摩电池主要是面向国内市场提供的定制化电池，还涉及东南亚等海外市场。主要客户包括小牛、五羊本田、虬龙等电摩厂商。这块业务发展速度较快。总体上，全球电动两轮车的市场规模足够大，公司目前所处的赛道不错，这是公司必须把握的市场。

**问：目前公司的电芯产能和自供率。**

答：公司去年的小圆柱电芯产值3个亿左右，总体上一半自用一般外售。去年对小圆柱电芯生产线进行了适当优化，但变化不会太大。目前公司电芯还是以外采为主，未来电芯自供率的提升关键要看公司的大圆柱电芯能否得到市场认可。

**问：公司产品的定价模式，是否存在对客户的价格传导？电芯厂商向公司是否存在价格传导机制？**

答：公司与电芯厂商有长期合作关系，除非原材料价格发生很大的变化，电芯价格相对稳定。公司是定制化生产，根据不同市场、不同客户和不同产品跟客户具体协商定价。原材料价格变化，我们会向顾客传导部分价格，同时公司会通过技术平台迭代等方式进行内部成本消化。

	<p><b>问：公司 34145 大圆柱电芯的生产状况、产能规划与应用场景。</b></p> <p>答：目前大电芯的生产线设备已投产。大圆柱电芯预计会最先使用到电摩电池和储能电池。具体的产能和应用场景受到产能爬坡，市场接受度和原材料价格等多种因素的影响。</p> <p><b>问：公司 34145 大圆柱电芯的研发团队。</b></p> <p>答：公司有自己的研发团队，同时与中南大学长期以来保持密切的合作。</p> <p><b>问：公司如何看待及把握钠电池的发展？</b></p> <p>答：锂电池原材料的价格还处于高位，钠电池在特定的应用场景，应当有其市场。目前，钠电的产业化或者说商业化还未完全成熟，公司将持续关注与把握钠电池的行业信息与发展趋势。</p>
附件清单（如有）	
日期	2023 年 3 月