

证券代码：688655

证券简称：迅捷兴

## 深圳市迅捷兴科技股份有限公司

### 2023年5月投资者关系活动记录表

编号：202305

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（中期策略会） |
| 参与单位名称及人员姓名   | 李伯语-民生电子；吕天赐-民生电子；黎晓楠-上海混沌投资<br>陈晓晨-国融基金；张阳-国泰基金；沈繁呈-光大永明资管；刘<br>海啸-海富通；禹军-建信理财；朱依凡-湘财基金；张浩佳-东吴<br>基金；邢少雄-天弘基金；孙浦哲-中再资管；彭柏文-惠升基金；<br>李泽昱-汇添富；雷俊成-中信证券；罗悦菲-长江电子；彭辉-华<br>美国际投资集团；通过上证路演中心网络互动平台参与公司<br>2022年度业绩暨现金分红说明会的投资者  |
| 时 间           | 2023年4月28日<br>2023年5月8日<br>2023年5月12日<br>2023年5月18日<br>2023年5月25日  |
| 地 点           | 深圳星河丽思卡尔顿酒店、西安香格里拉酒店、公司会议室   |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事长马卓、董事会秘书吴玉梅   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 主要内容整理如下：<br><b>问1：PCB市场竞争这么激励，公司是如何应对的？</b><br><b>答：</b> 尊敬的投资者，您好！公司的发展路线是坚持走特色化、<br>规模化的发展路线，我们以服务客户研究开发试制阶段需求为<br>主，聚焦样板小批量市场，并持续布局从客户产品研发到批量<br>生产一站式服务模式，实现从样板生产到批量板生产的无缝对   |

接，助力客户研发效率的提升，加快客户从产品研发到批量生产的速度，减少中间环节时间和资源的浪费，降低订单转移带来的品质风险。感谢您的关注！

**问 2：样板、小批量市场容量有多大？**

答：尊敬的投资者，您好。根据 Prisma 的数据显示，样板产值规模约占 PCB 整体产值规模的 5%，小批量板产值规模约占 PCB 整体产值规模的 10%-15%，预计 2025 年中国 PCB 产值规模可达到 461.2 亿美元，那么年中国 PCB 样板、小批量板产值规模合计约在 69 亿美元至 92.24 亿美元之间。随着下游各类电子产品日益丰富，产品迭代速度日益加快，消费者个性化需求日益增长，样板、小批量板市场规模将得到快速增长。感谢您的关注！

**问 3：随着人工智能的火爆发展会给贵司带来什么样的机遇？贵司产品是否可以应用于人工智能领域？**

答：尊敬的投资者，您好！公司会积极关注人工智能的发展趋势和机会，在各个领域投入更多的研发技术力量。目前公司可涉及人工智能终端产品应用如智能安防、移动机器人、机器视觉、智能家居等等。公司也会加快 AI 服务器市场方面客户开发。感谢您的关注！

**问 4：公司是否涉及光通信产品应用？**

答：尊敬的投资者，您好！凭借快件样板特色，公司有光模块相关产品技术经验和储备客户，公司将聚焦市场需求，加快客户开发和导入。感谢您的关注！

**问 5：请问贵公司在储能方面有何布局？**

答：尊敬的投资者，您好！碳达峰碳中和是国家政策，新能源领域光伏储能是未来大方向，也是公司重点布局市场之一。凭借样板小批量优势，公司在储能领域也积累了相关产品经验和客户；2023 年随着智能化工厂产能逐步释放，规模效应显现，公司将加快光伏储能等大客户批量订单导入。感谢您的关注！

**问 6：通信与人工智能快速发展给 PCB 产业带来明确的增长**

**前景，公司在通信的布局是怎么样？有什么竞争优势？**

答：尊敬的投资者，您好！公司技术能力全面，产品种类丰富，交期快速是公司核心竞争力之一。未来，公司将聚焦 5G 通信、光模块、高端服务器、人工智能、医疗电子等高附加值产品，加快客户导入，进一步提高高附加值产品领域市场份额，促进业绩提升。感谢您的关注！

**问:7：请问公司在汽车领域产品主要应用在哪些领域？未来是否有较大增长预期？**

答：尊敬的投资者，您好。目前，汽车电子智能驾驶域、智能座舱域、激光雷达等产品领域成为公司汽车电子产品核心业务。

2023 年，公司将积极瞄准汽车电子智能驾驶和智能座舱发展带来市场机遇，凭借与北斗星通、速腾聚创等客户合作经验积累和技术沉淀，将加快渗透智能座舱和自动驾驶领域大客户，提高市场份额。为积极推进高阶汽车 PCB 批量订单导入，并拓展汽车车身控制安全系统、动力引擎控制系统等重要安全部品，公司打造的汽车相关失效实验室将于 2023 年上半年投入使用；公司汽车电子领域市场份额将得以进一步提升。感谢您的关注！

**问 8：很多制造业企业都大力开展数字化，请问公司布局数字化方面有取得什么成效吗？**

答：尊敬的投资者，您好。公司积极践行智能制造转型升级，募投项目打造的自动化、智能化、数字化信丰二期工厂具备“高质量、短周期、低成本”的制造交付能力，大大提升了公司产品市场竞争力。珠海一期标准化样板工厂项目已于 2023 年 1 月实现封顶，公司将加快推出互联网接单平台等，提供便捷的服务模式引导客户设计思维，试图形成行业标准化的模版，实现样板产品批量化生产，开辟样板、小批量中高端客户新的经营模式。珠海迅捷兴互联网+智慧型工厂项目值得大家期待。感谢您的关注！

**问 9：公司未来产能扩充计划是怎么样的？珠海产能规划是怎么样的？**

答：尊敬的投资者您好！公司2023年产能新增募投项目信丰迅捷兴智能化工厂一期产能25000m<sup>2</sup>/月；截至目前现有产能有深圳工厂、信丰一厂和信丰智能化工厂。

目前正在打造珠海互联网+智慧型工厂一期项目已于今年1月完成封顶，公司将加快推出互联网接单平台等，为珠海项目投产做好铺垫。感谢您的关注！

**问10：对于市值管理方面有什么打算？**

答：尊敬的投资者您好！目前公司以业绩为主，不断增强核心竞争力、提高产品附加值，促进业绩提升；同时，加强与投资者沟通和交流，传递公司价值。感谢您的关注！

**问11：募投项目目前进展如何？**

答：尊敬的投资者，您好！募投项目有序开展，产能逐步提升中，一期释放 25000 m<sup>2</sup>月产能，计划年底前完成 50000 m<sup>2</sup>月产能全部投产。感谢您的关注！

**问 12：请问去年业绩下滑主要原因？**

答：尊敬的投资者，您好！公司营业收入减少1.19亿元，其中安防电子客户营业收入减少1.08亿万元， 2022年主要是受到了下游安防电子领域客户需求调整影响，导致报告期公司产能利用率不高。因产能利用率不足，工厂固定折旧、人工、水电成本分摊压力仍然较大；同时，第四季度新增募投项目转固并计提折旧摊销459.41万元，对期末利润影响较大。公司将多措并举提升研发技术能力、成本管控水平等强化产品竞争力，努力推进业务稳增长。感谢您的关注！

**问 13：股权激励业绩考核指标设定较高，公司业绩增长点在哪里？**

答：尊敬的投资者，您好！ 2023年激励计划业绩考核指标的设定充分考虑了公司目前经营状况以及未来发展规划等综合因素，经过合理预测并兼顾本激励计划的激励作用，指标的设定

|          |  |
|----------|--|
|          | <p>合理、科学，具有一定的挑战性，同时有助于调动员工的积极性，确保公司未来发展战略和经营目标的实现，为股东带来更高效、更持久的回报。</p> <p>2023年，随着公司产能逐步释放，以及特殊产品过程管控能力持续提升、汽车相关失效实验室投入使用，公司将加快智能安防、汽车电子、通讯、新能源领域批量订单导入，促产能爬升，实现规模效应另外将通过不断优化产品结构，聚焦5G通信、光模块、高端服务器、人工智能等重点领域中的中小批量、HDI高附加值产品，进一步提高高附加值产品领域市场份额，促进业绩提升。感谢您的关注！</p> |
| 附件清单（如有） |  |