

证券代码：688207

证券简称：格灵深瞳

北京格灵深瞳信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

(2023年5月)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	东吴基金、长盛基金、浦银安盛基金、兴银基金、博时基金、富安达基金、华宝基金、安徽国富产业投资基金、东方证券自营、陕西省成长性企业引导基金、上投摩根、富国基金、长城基金、诺安基金、新华基金、野村基金、建信基金、中信保诚基金、宏利基金、长信基金、朱雀基金、中信证券、华金证券、西部证券、平安证券资管、中粮资本、开源证券自营、上海南土资管、南银理财、上海趣时、上海复胜资管、上海高毅资管、上海环懿私募基金、珠海世豪私募基金、申万宏源证券、西部证券、东方证券、上海斯米克材料科技、大连道合投资、东方阿尔法、厦门金恒宇、中国人民养老保险、东方马拉松、国寿养老、国新证券、银叶投资、秦创原、民生理财、金元证券、海通证券资管、山西证券资管、华安资产、东恺投资、七匹狼控股集团、招商证券资管、博鸿投资、瑞信致远、KB ASSET、混沌投资、广东溢嘉私募基金、广东惠正私募基金、成都如山资本资产管理、深圳幸福时光私募基金、德毅资产、申万菱信、长江证券自营、浙商证券、Point 72、Grand Alliance Asset Management、Open Door Capital、UBS、Bin Yuan Capital、Strategic Vision Investment、Triata、Triata Capital、Heartland Capital Investment Consulting、Ocean Link、Keywise、中邮证券、

	江信基金、地泽投资、中加基金、合众投资、南方天辰投资、天津伟信阳光企业管理咨询、深圳猎投资本、远望角投资、上海金犇投资、长江资管、原点资产
时间	2023 年 5 月
地点	电话会议、线下调研
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 王政
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司就经营和业务情况等方面做了介绍。</p> <p>二、主要问答如下：</p> <p><b>1、请公司介绍在大模型领域的研究和投入情况？大模型可以给公司的技术带来哪些提升？</b></p> <p>答：最近几年，公司已经在视觉识别领域开始研发大模型并在业务场景中尝试应用。公司数据平台支持多源多模态数据的自动收集和清洗归类，通过构建自动化处理为主、人工标注为辅的标注体系，形成海量增长的标签数据池，有效节省标注成本，提高了算法模型的研发效率。同时，公司利用自研的底层 AI 技术平台深瞳大脑对数十亿训练数据进行清洗，并基于大规模数据训练大模型，在海量数据下，研发了基于多模态弱监督的大模型训练算法，节省了大量数据标注资源，公司已在业务中利用该大模型提升少样本场景的准确率，进一步验证了该大模型在下游任务中的泛化能力。未来公司将加大人工智能领域的技术研发投入，围绕擅长的垂直领域重点投入，开发自主可控的多模态大模型和全新形态的复杂 AIGC 系统，以新的形态和能力持续加强公司基础技术能力的大规模可复制性和通用性，既能缩短产品开发和交付周期，又能提升产品性能、降低边际成本和改善用户体验，还有可能开拓出新的商业模式和创造更大的商业价值。</p> <p><b>2、大模型如何改变 CV 领域的竞争格局？公司在 CV 领域的竞争优势？</b></p>

答：公司人工智能模型以计算机视觉为主，未来计划做的多模态大模型和全新形态的 AIGC 系统，目标是既能结合图像理解、NLP、三维重建技术等多模态任务与数据，利用参数量更大的模型能力，提高系统对场景的重建能力和人员行为的理解能力，并结合大语言模型的归纳推理能力，为用户输出更准确优质的内容，又能在模型训练完成后，结合业务进行知识蒸馏，得到可在实际业务中提供实时服务能力的模型并服务于多条产品线，使大模型与公司业务场景紧密结合实现可观的商业价值，以达成较高的长期投资回报。

格灵深瞳在技术路径、应用场景、经营理念等方面具备一定的差异化优势。公司在技术路径上一直主打行为姿态识别和三维物体识别方向，具有一定的先发优势；且公司会持续深耕差异化的落地场景，比如智慧金融、轨道交通、体育健康和元宇宙等目前尚属相对蓝海的市場，这些场景的 AI 相关产品渗透率不高，市场空间大，且具备打造 AI 标准化、产品化、规模化商业模式的机会。

通过开发自主可控的多模态大模型和全新形态的复杂 AIGC 系统，公司将相关技术应用在智慧金融、城市管理、商业零售等大数据平台类产品上，可以在提升视觉感知和认知效率的同时，提供更加高效优质的数据服务；应用在轨交运维等机器人类产品上，能够提高交互水平与智能程度，在工作场景中更高效更优质的完成任务；应用在体育健康与元宇宙等人机交互类产品上，可显著提高交互质量，动态提供更优质、更丰富、更真实的内容，提升体验沉浸感和丰富度。

### **3、如何平衡盈利和投入？**

答：公司寻求收入规模的稳定健康增长，寻求高质量业务，这保证了公司较高的毛利率水平以及未来健康持续发展，且公司本年度确认的股份支付金额将进一步下降。同时，公司始终坚持以技术研发为核心驱动力，将继续保持大规模

的研发投入，不断进行先进技术的前瞻性探索与研发创新，将在已有的领域知识和数据积累基础上，开发自主可控的多模态大模型和全新形态的复杂 AIGC 系统，持续提升长期竞争力。

#### **4、金融业务农行项目对收入的影响，项目的可复制性？**

答：目前智慧金融业务对公司收入贡献较高。我们与农行合作多年，并且已经与其他大型国有银行开始合作，同时也在筹备将智慧金融产品拓展到更多银行。目前我们为银行提供的产品所处市场的渗透率还较低，随着银行的相应场景趋于智能化和数字化，以及公司在智慧金融领域多年的积累和持续提升，相信无论是基于产品粘性形成的原有客户复购，还是对潜在客户的新增覆盖，都有较高的可行性。

我们目前交付的智慧金融产品标准化度较高，未来随着客户数量增加、行业经验积累和行业认知提升，公司的智慧金融产品会愈加标准化，并在扩大业务时会更具规模效应。

#### **5、体育健康领域的商业前景？**

答：传统的校园体育教育教学普遍存在学生缺少信息反馈与评价、教师缺少科学指导依据、管理者缺少数据统计与分析工具等痛点，公司适时推出的深瞳阿瞳目智慧校园体育解决方案，既有能支持自动化分析学生动作，精准判断学生动作问题的人工智能产品，也有支持教研分析、区域级大数据统一纳管的人工智能系统，于学校层面，助力学校按标施训、按标施考，于学生层面，寓教于乐，激发学生运动兴趣。深瞳阿瞳目体育训考系统、深瞳阿瞳目体感互动系统、深瞳阿瞳目体育大数据系统，致力于打造学、练、赛、评一体化智慧校园体育解决方案，促进学校体育教育数字化变革。随着国家各种政策的出台，各地体育中考分值纷纷提升，体育课程时长也增加至跟主科相当的水平，体育教育的重要性显著提升，2022 年我国共有各级各类学校将近 52 万所，体育

	<p>健康领域市场前景广阔，同时公司也具备向 C 端市场拓展的可能性。</p> <p><b>6、未来几年的人员规划？</b></p> <p>答：未来几年，公司在不断巩固和提升公司在智慧金融、城市管理、商业零售和轨交运维领域技术水平和市场口碑的同时，公司将重点推进轨交运维、体育健康和元宇宙领域的研发和商业化落地工作，寻求收入规模的稳定健康增长。公司将在开发自主可控的多模态大模型和全新形态的复杂 AIGC 系统方向的研发人员，以及公司拟重点开发产品相关岗位的人员做针对性的增加。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 5 月 9 日-2023 年 5 月 31 日