

北京福元医药股份有限公司投资者关系活 动记录表

编号：2023-14

投资者关系活 动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	中信建投医药 魏佳奥 齐健 中银基金 王方舟 聚鸣投资 涂健 汐泰投资 董函
时间	9：30-11：00
地点	福元医药股份有限公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 李永 证券事务代表 郑凯微 董秘助理 姜钰
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>1. 公司新产品布局情况如何？ 回答：公司坚持“首仿+快仿”的多品种战略, 打造多样化的产品线。</p> <p>2. 公司医疗器械板块贡献的收入以及优势？ 回答：公司 2022 年度医疗器械营业收入为 198,000,059.02 元。公司医疗器械业务以加湿吸氧装置为主，主要产品包括一次性使用吸氧管等，在细分市场形成一定竞争优势。公司建立了医疗器械氧疗技术平台，依托技术平台，形成了多项核心技术，并将其应用在公司的主营产品上，为产品提供了较为有力的技术支持。</p> <p>3. 公司如何应对因为集采下滑的量以及对应的增量？ 回答：自国家带量采购政策实施以来, 公司先后 14 个品种进入集采目录, 共有 11 个品种中标国家带量采购。2019 年至 2022 年, 公司营业收入均稳步增长。公司未来会巩固集采中标产品领先优势, 并依托募投项目扩大产能匹配快速增长的产品需求。</p> <p>4. 现在有很多公司都这样做仿制药，快速仿制快速过评，仿制药预计生命周期缩短，公司销售可能会出现青黄不接的年份吗？ 回答：一、公司产品品类丰富, 市场竞争力较强, 多样化的产品线使公司拥有多个利润来源；二、公司研发实力较强, 在研储备丰富；三、公司搭建了较为全面的销售网络, 以产品为中</p>

	<p>心,组建了专业、高效的销售队伍进行市场深耕,打造了一支专业化的销售团队,同时规模不断壮大。</p> <p>5. 公司目前创新药项目的情况如何? 回答: 截至 2023 年 6 月 30 日,创新药在研项目共 4 个。2023 年上半年内,重点进行小分子核酸药物研发并完成 7 个专利申请,推进 13 个靶点核酸药物的成药性评价,推进蛋白降解类和化学小分子类创新药研发并完成 2 项专利申请。</p> <p>6. 和其他公司相比,公司优势是体现在成本、研发还是销售能力? 回答: 成本方面,公司持续完善“原料药+制剂”一体化布局,确保成本可控及供应稳定;研发方面,公司研发实力较强,在研储备丰富,持续增强在已有优势的产品及治疗领域的投入,加强技术与产品的积累;销售方面:公司搭建了较为全面的销售网络,以产品为中心,组建了专业、高效的销售队伍进行市场深耕,打造了一支专业化的销售团队,同时规模不断壮大。</p> <p>7. 资本开支好像不多,对公司未来成长性影响大吗? 回答: 公司中短期布局以仿制药和国内市场为主,专注于现有领域和模式,做到高效、领先。同时,公司将进一步发展医疗器械等领域,逐步拓展国际市场,力争发展成为国内领先、国际知名的大型医药健康企业。</p>
附件清单 (如有)	
日期	2023 年 12 月 20 日