

证券代码：603173

证券简称：福斯达

杭州福斯达深冷装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	参与公司2023年度暨2024年第一季度业绩说明会的广大投资者
时间	2024年5月6日13:00-14:00
地点	上海证券交易所上证路演中心 (https://roadshow.sseinfo.com/)
上市公司接待人员姓名	董事长：葛水福先生 董事兼总经理：葛浩俊先生 独立董事：刘春彦先生 财务总监：冯庆生先生 董事会秘书：张远飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、主要交流问题及答复 问题1：海外业务是公司的强项，注意到公司海外市场竞争力清晰彰显，请介绍下2023年公司在海外业务取得的进展和成绩。 回复： 尊敬的投资者，您好！公司深耕国内市场，积极响应国家“一带一路”、装备制造业“走出去”等国家政策，海外战略实施成效显著。海外业务方面，公司针对不同地区、不同客户实施个性化方案，公司专业的团队和灵活的服务方式赢得客户忠诚度和满意度，逐渐打响海外市场口碑。报告期内，

公司海外在继续巩固中东、东南亚、日韩等传统优势市场上，积极聚焦新市场、新渠道拓展，成功新开拓多个国家和地区市场，签订公司多个新产品项目。其中签订首个出口海外用于大型液化天然气装置的绕管换热器项目、公司首套 9 万等级特大型空分设备、海外日产 50 万方/天 LNG 项目等。公司在海外深冷装备行业的市场影响力进一步得到巩固。感谢您的关注！

问题 2：当前“新质生产力”成为产业发展的主旋律，而新质生产力就意味着对研发和创新的重视。请问，公司 2023 年在研发创新层面有哪些成绩和突破？

回复：尊敬的投资者，您好！在“创新”理念的引导下，结合市场需求，持续强化研发投入，积极培育市场竞争新优势，报告期内研发费用 9,806.00 万元，同比增长 8.75%。公司技术创新、产品创新和工艺创新等方面成果不断涌现，产品性能得到持续优化，进一步强化公司竞争力和市场地位。感谢您的关注！

问题 3：2023 年经营业绩不错，营收和净利实现双增，请问达成这一成绩的主要原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！公司营业收入实现同比增长，主要系公司在手订单充足，订单项目正常交付确认收入。公司净利润实现同比增长，主要系公司海外收入同比大幅增长，在营业收入中占比提高，且海外项目平均毛利率较高，导致公司整体毛利率较去年同期增加，另外本报告期内公司首次公开发行股票的募集资金到位后，财务费用中的利息支出减少，利息收入增加，这些因素导致公司净利润增长。感谢您的关注！

问题 4：作为民企空分设备龙头，请问你们 2023 年整体的订单情况如何？

回复：尊敬的投资者您好！公司在 2023 年度新签订单再创历史新高，全年新签合同订单约 41 亿元（含税），同比增长 8.6%。报告期内，公司海外在继续巩固中东、东南亚、日韩等传统优势市场上，积极聚焦新市场、新渠道拓展，成功新开拓多个国家和地区市场，签订公司多个新产品项目。其中签订首个出口海外用于大型液化天然气装置的绕管换热器项目、公司首套 9 万等级特大型空分设备、海外日产 50 万方/天 LNG 项目等。谢谢您的关注！

问题 5：技术优势是实现高质量发展的加速器，请阐述下公司的技术优势！谢谢。

回复：尊敬的投资者，您好！公司核心技术涵盖空气分离设备技术、天然气处理及液化技术、化工冷箱技术、撬装模块化技术、设备及焊接技术、智能化技术与启动控制技术 etc 深冷装备多个技术领域。公司已获得国家级高新技术企业、浙江省专精特新中小企业、浙江省科技小巨人企业、浙江省企业技术中心、省级企业研究院等资质，公司产品多次被评为国家火炬计划项目、浙江省级高新技术产品、浙江省“领雁”研发攻关计划项目、浙江省科学技术进步奖、浙江省首台套、杭州市科技进步奖等。报告期内，公司“基于 8 万 5 大型空分智能制造关键技术研发”获得中国机械工业联合会和中国机械冶金建材工会全国委员会颁发的 2023 “临平杯”第三届全国机械工业设计创新大赛产品组铜奖。截至 2023 年底，公司及其下属子公司拥有专利 73 项，其中发明专利 15 项，实用新型专利 58 项。谢谢您的关注！

问题 6：公司的海外订单项目的毛利率是否要比国内项目高呢？

回复：尊敬的投资者，您好！公司的海外市场开拓成果显

著，海外项目订单一般来说毛利率相对国内客户要高，货款回收情况也比国内项目要好，预计会给公司带来更好的经营成果。感谢您的关注！

问题 7：海外竞争力自然是你们的优势，我想了解的是，你们 2023 年国内市场这块有何突破和进展？

回复：尊敬的投资者，您好！国内业务方面，面对国内日益激烈的竞争，深入实施“铁粉”战略，切实有效提高客户粘性，加强新客户开拓，2023 年公司成功拓展了产品在玻璃纤维、碳纤维、钠离子电池等多个新行业领域应用，在液化天然气冷能利用液体空分装置、二氧化碳捕集综合利用（CCUS）冷箱等新技术领域取得业绩突破。公司在传统行业领域继续保持竞争优势地位，报告期内签订了煤化工行业 6 万等级空分成套项目，钢铁行业 6 万等级空分成套项目，有色金属行业 7 万等级空分成套项目（两套 3.5 万等级），石化行业 4 万等级空分成套项目，并于 2024 年一季度中标石化行业两套 5 万等级空分成套装置，为公司继续深耕传统优势行业及高端石化行业大型空分设备领域夯实基础。这些订单的取得为后续公司在大型特大型空分设备领域的业绩提供了强有力的支撑，能够进一步稳固公司市场地位，保障公司高质量可持续发展。感谢您的关注！

问题 8：半导体、新能源及氢能等战略新兴行业的蓬勃发展，会给深冷装备行业带来新的机遇和行业增长点吗？

回复：尊敬的投资者，您好！天然气、煤化工、石油化工、冶金、核电等国民经济基础性行业处在较快的发展期，以及航空航天、半导体、多晶硅片、新能源电池、氢能源等战略新兴行业的蓬勃发展，为本行业今后的发展打下了坚实基础。感谢您的关注！

问题 9：公司考虑外延式并购吗？

回复：尊敬的投资者您好！公司未来将继续秉承精益求精的态度做好产品的研发工作，以优质的产品和技术来持续保持竞争力，夯实内生性发展的基本盘；当然如果有优质的并购标的，公司也不排除通过外延式并购的方式获取更好的发展。感谢您的关注！

问题 10：请问公司在投资者关系管理这块会有何打算和规划？

回复：尊敬的投资者您好！我们长期致力于提升公司价值最大化，积极回报投资者，一直是公司重点工作之一。随着 A 股市场化、法治化、国际化程度不断提升，上市公司投资者关系管理意识在逐步增强。公司始终高度重视投资者关系管理，有相应人员负责投资者关系管理；除证监会指定信披报刊和网站的信息披露公告外，公司通过电话、电子邮件、官网、“上证 e 互动”等互动方式保持与投资者的日常沟通。未来，我们会牢牢持续树立起尊重投资者的理念，提升投资者关系管理工作的专业性和规范性，从而推动公司价值表现和高质量发展。感谢您的关注！

问题 11：公司现在已经上市基本快两年了，请问募投项目现在进展咋样呢？

回复：尊敬的投资者，您好！公司募投项目“年产 15 套大型深冷装备智能制造项目”已于 2023 年 1 月投入试生产。新工厂在部分产品生产工艺上实现了国内行业首创铝制筒体自动化流水生产线、首个数字化拍片技术的应用和公司首条精馏内件生产线，全面提升公司智能化制造能力，有效提高公司生产效率，节约能耗，响应国家“双碳”政策，增加生产成本

优势。新工厂在报告期内获得“杭州市绿色工厂”荣誉，另外公司募投项目“研发中心建设项目”的设计方案进行了一些优化调整，项目实施进度推后，目前公司正在积极推动研发中心的实施。感谢您的关注！

问题 12：高端装备制造领域需要技术储备，请问你们在技术储备这块有何具体展现，请领导介绍下。

回复：尊敬的投资者，您好！报告期内公司在研发上完成了多项技术储备，如 10-12 万等级空分装置、稀有气体精制装置，氢液化工艺包及储运技术，成功完成多项技术工艺开发，并应用于公司产品，包括配套大中型液化天然气的核心部件、公司最大撬装空分冷箱（出口北美 2.3 万等级空分冷箱）、公司首台套 50 万方全撬块液化天然气装置、液化天然气提取高纯甲烷、液化天然气冷能利用制液体空分、液化天然气冷能利用制乙二醇水溶液、天然气制氢冷箱、深冷法制取超纯氧装置、基于内压缩制氧提取贫氮氩装置、贮槽液氧提取贫氮氩装置、3 万 m³ 全容罐等。新技术的开发和应用，新产品的研发和制造，有利于优化产品结构，扩大生产经营，增加公司盈利能力。感谢您的关注！

问题 13：大型设备制造领域挺考验厂商的成本控制能力，你们能在深冷赛道崭露头角、脱颖而出，应该跟成本优势密不可分吧？

回复：尊敬的投资者，您好！公司大中型空分设备、液化天然气装置等产品在技术和质量方面已达到国内先进水平，与国际同行的技术差距较小，但成本较国际同行偏低，因此公司产品在国际市场竞争中，无论是中东、东南亚、中亚、南美洲、中东欧等国家或者地区，还是欧美等发达国家均有较强的竞争优势。感谢您的关注！

	<p>问题 14: 公司 2023 年报和 2024 一季报都实现了业绩增长, 请财务总监说说一季报增长的原因。</p> <p>回复: 尊敬的投资者您好! 公司 2024 年第一季度实现营业收入 3.52 亿元, 同比增长 3.53%; 实现归母净利润 6568 万元, 同比增长 86.33%。主要系营业收入及毛利率较上年同期有所增加, 同时报告期收回长账龄应收账款、转回坏账准备, 以及债务重组收回长账龄应收账款。感谢您的关注!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 5 月 6 日