

湖南科力远新能源股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话交流会）
参与单位名称	上海益和源资产管理、金股证券投资咨询、恒越基金、西藏长金投资管理、淡水泉(北京)投资管理、青岛双木投资管理、万象创业投资基金、晨翰私募基金、长城财富资产管理、上海汇正财经顾问、鸿运私募基金管理、国投证券、上海乾惕投资管理、上海雷钧私募基金、北京泰德圣私募基金、中国民生信托、才华资本管理、HUAFU SECURITIES CO.,LTD.、上海朴信投资管理、北京鸿道投资管理、百川财富(北京)投资管理、三峡资本控股、兰馨亚洲投资香港有限公司、上海丰仓股权投资基金、西藏合众易晟投资管理、中国人寿养老保险、涌德瑞烜(上海)私募基金、上海保银私募基金、广东正圆私募基金、民生证券、重庆市金科投资控股、北京禹田资本管理、东方财富证券、点石汇鑫投资管理、银河证券、旌安投资管理、嘉实财富管理、中航证券、粤民投(广州)金融投资、上海递归私募基金、博时基金、上海翀云私募基金、三鑫资产管理、新华基金、才誉资产管理、苏州高新私募基金、惠升基金、华安证券、广东瑞天私募基金、深圳市尚诚资产管理、东吴基金、江苏第五公理投资管理、北京富智阳光投资管理、宏利基金、西部利得基金、海南鑫焱创业投资、上海同犇投资管理、北京致顺投资管理、中兵财富资产管理、中庚基金、汇安基金等 72 名投资者
时间	2024 年 5 月 6 日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	总经理：潘立贤 董事会秘书：张飞 财务总监：李清林 财务部长：吴兰 证券事务代表：汤锐 投资者关系主管：李小涵
投资者关系活动主要内容介绍	董事会秘书张飞女士先就公司 2023 年年度业绩情况及 2024 年第一季度业绩情况做出简要说明，内容如下： 2023 年，在外部环境不稳定、绿色壁垒加强、碳酸锂行情巨幅波动、新能源增速放缓、储能严重内卷等复杂多变的大环境下，公司经营也受到了一定影响。2023 年实现营业收入 37.11 亿元，归母

净利润为-6814 万元。

2024 年，公司将全力激活传统业务的存量价值、引进外部合作，加速锂矿开发和材料生产的先进化改造，同时把握储能和换电市场机遇，以实现稳步增长。

2024 年一季度，公司实现营业收入约 6.37 亿元，实现扣非后净利润 2908 万元，同比增长 12.64%，单季度环比实现扭亏为盈。同时，公司发布第一季度利润分配预案公告，每 10 股拟派发现金红利人民币 0.15 元（含税），派发现金红利约 2498 万元。本次利润分配预案在保证公司正常经营的前提下，积极响应相关号召，同时兼顾了公司股东的合理投资回报和公司的中远期发展规划，我们相信，只有做好主营业务，积极回报股东，才是市值管理的正确方向。

最后在投资者交流互动环节，由公司参会人员就公司近期经营发展情况与投资者进行了深入密切的交流，主要内容如下：

1、请介绍一下锂矿今年的出货和单吨盈利预期

回复：公司已完成宜春四座地下锂矿全额股权收购，具体内容可以参考公司已发布的公告。总体进展方面，四座矿中目前同安矿已实现稳定出矿，在正常生产经营中；党田矿也正加快推进主体巷道工程施工，力争早日建成投产；另外两座矿正在详勘，后续的矿山建设和扩产工作也在紧锣密鼓的推进中。根据已有的详勘报告和预测，我们所拥有的四座锂矿矿石资源储量预测不低于 1200 万吨，结合地下矿石锂元素含量更高的特点，四座矿总储量折合碳酸锂当量约 40 万吨。

目前公司锂矿产能为 20 万吨，计划扩产到 80 万吨，可满足 2 万吨碳酸锂的生产需求。此外，公司依托先进材料国家工程中心与中南大学合作，在洞采矿的选、冶技术上加速技术改良，预期该技术产业化应用后，锂云母精矿冶炼过程锂的浸出率提高 8%以上，碳酸锂生产后的渣量将减少 50%以上。目前子公司金丰锂业的碳酸锂产能为 1 万吨，计划今年出货量在 8000-10000 吨，盈利情况将根据自有矿开采扩建以及技术改进进展而定。具体请见后续公告。

2、请问公司今年在镍氢电池的发展上有哪些规划，未来是否会切入 Evtol？

回复：镍氢业务是公司基石业务，包括泡沫镍、镍氢电池、极片、镀镍钢带等，也是公司主要利润来源，目前给丰田订单稳定，将根据丰田 HEV 车市场情况，供货量 36-42 万台套为区间；同时也将加强镍产品在新领域的应用开发，如储能用镍锌、镍碳电池材料，镍-氢气电池电极材料，制氢设备电极材料等，是公司在镍电板块中布局的第二增长曲线业务。都将在未来贡献业绩；消费类电池由于新市场的顺利开拓，今年收入和利润也有望实现大幅增长。目前公司产品主要应用于储能市场、HEV 动力电池、电池材料、碳酸锂产品等市场领域，当前公司并未有低空经济电池相关的研发及合作，但公司时刻关注行业动态、技术发展等不断探索前行，综合公司产品市场渠道、研发潜能等多方面因素公司也将适时开拓新的产品市场，寻求合适的合作伙伴。

3、请介绍一下公司在储能板块的整体布局？

回复：预计今年是公司储能板块业务爆发的元年。在获得上游锂矿资源的基础上，公司在过去一年中，公司在储能产业创新联合体和储能产业基金推进方面取得了较大进展，公司牵头组建的储能产业基金，目前已完成母基金的成立和备案；同时正在推动子基金的成立，计划于6月份实现首期10亿规模的基金组合，以更好地赋能公司储能产业发展。在储能技术和生态模式等方面也都有较大创新，公司混储示范项目即将进行安装调试。在市场订单方面，公司目前意向订单有5GWH，预计全年完成不低于2GWH的交付。作为正式接单第一年就实现此规模，也充分证明了公司储能战略布局和策略措施得到了市场的认可。

4、请问公司领导，公司未来分红计划如何？

回复：公司前期主要聚焦战略转型与新业务拓展，未来将加强投资者回报，在业绩指标满足分红条件时全力安排分红。2023年由于归母净利润为负，未达到分红条件。2024年一季度实现盈利，公司已发布分红预案，拟向全体股东每10股派发现金红利人民币0.15元，充分表达公司落实分红制度、加强回报投资者的决心。未来将根据分红政策条件，积极安排分红计划。

5、请问领导新国九条对公司有没有什么影响？

回复：新国九条的出台对资本市场高质量发展整体是利好消息，它明确了发行上市制度迭代升级、要求退市监管强化和明确促进新质生产力发展等，有利于建设一个长期健康发展的资本市场，从而有利于提振资本市场中长期的表现，重建投资者信心。新国九条的出台并未对公司产生负面影响。根据相应的“分红新规”自查，公司不涉及ST及退市风险。2024年一季度，公司业绩明显改善，经综合考虑公司目前经营盈利状况，在兼顾股东合理投资回报和公司中远期发展规划相结合的基础上，并在保证公司正常经营业务发展的前提下，向股东派发现金分红每10股0.15元。我们将继续努力改善业绩，加大投资者回报力度。

6、公司在固态电池方面是否有布局呢？

回复：有的。公司认为固态电池的技术路线将成为下一代能够解决或者替代当前业态下三元锂电池和磷酸铁锂电池为主导地位的方向。基于这样的战略认知，公司主要针对固态电池的核心零部件，以干法电极的技术创新为主，该技术可应用于固态、半固态、液态电池的正、负极片生产，将有效提升固态电池产品性能品质。该项技术目前在研发阶段，预计今年内完成中试，未来将根据客户需求推进产业化落地。

7、2024年，碳酸锂价格低迷，公司如何保障自身的盈利能力？

回复：①通过提升自有矿源供给率，公司目前4座地下矿，储量1200万吨，碳酸锂当量约40万吨。通过加快矿山建设和开采进度，提升自有矿供给率，从而提升盈利水平。

②研发创新技术，公司正在研发改良硫酸法提锂技术和洞采矿选矿技术，用于降低生产过程中的能耗成本、提升锂收率、减少尾渣量，从而提升盈利能力。

	<p>③开展套期保值，公司依托碳酸锂现货产能计划，在期货市场开展部分套期保值，根据行情趋势提前锁定部分收益。</p> <p>8、公司一季度数据同比增长主要的原因是什么？这是否意味着公司今年整体的业绩将有所释放呢？</p> <p>回复：公司一季度财务数据同比增长的主要原因包括：①消费类电池（3C 产品）的毛利增长，主要原因为原材料成本下降从而降低了生产成本；②客户结构发生变化，公司主动减少利润率较低的订单，转而承接更高盈利水平的订单。③增值税加计抵减带来的收益。这些因素共同导致了一季度报告数据较去年同期有所增长。今年将依托成熟镍电业务稳定的业绩水平、碳酸锂业务产能释放以及储能业务规模突破，带动全年整体业绩提升。</p>
附件清单	无
备注	交流过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。