

证券代码：601065

证券简称：江盐集团

江西省盐业集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	中信创业投资（上海）有限公司、湖南迪策投资有限公司、方源资本（亚洲）有限公司、国海创新资本投资管理有限公司
时间	2024年5月7日（星期二）
地点	江西省南昌市红谷滩区庐山南大道369号江盐集团会议室
上市公司接待人员	董事长胡世平先生、副总经理吴波先生、董事会秘书黄雪女士、证券事务代表张露女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>向投资者简要介绍公司基本情况，就投资者重点关心的问题具体交流如下：</p> <p>问题一：公司近几年业绩大幅增长的原因？</p> <p>回答：主要系纯碱二期、小苏打等项目相继投产，相关产品产能规模扩大，同时受下游光伏、锂电产业快速发展，拉动上游纯碱、工业盐等重要原料需求增长，行业景气度持续向好，量价齐升，推动业绩大幅增长。</p> <p>问题二：公司2023年年报和2024年一季报显示营收均略有下降，但利润同比上升，主要原因？</p> <p>回答：主要来自内外部因素共同作用。外部，公司密切跟踪原材料市场动态，积极加强与供应商的战略合作，有效降低煤炭、</p>

石灰石等原材料采购成本的波动风险；内部主要系公司拥有配套自备电厂，生产电力与蒸汽用于日常生产运营，少量外售，生产成本有效控制。同时，公司持续加大设备维护和改造升级投入，推动企业数字化转型落地，保障了设备高效稳定运行，生产效率显著提升。此外，公司亦实施了系列节能减排技术改造项目，降碳降耗效果明显。

问题三：公司在行业内主要竞争优势有哪些？

回答：1、优质资源优势。公司井矿盐资源丰富，埋藏千米以下，品位纯净优质，同时拥有安全性、密闭性等功能良好的盐穴资源，具备强大的造腔能力；2、产销一体优势。公司拥有 2000 余亩盐与盐化工生产基地，建有遍布江西全省城乡的商贸流通网络，是中国南方区域盐产品主力供应商。同时出口业务逐年加大，产品销往港澳台等地区，以及东南亚、英国、沙特、新西兰、阿联酋等国家和地区，食盐出口量占全国出口总量比例超 30%，居全国领先地位；3、绿色循环经济和综合成本优势。依托完备的公用工程，通过采取井上井下循环盐钙联产制碱工艺，实现废水、废渣等资源的闭路循环和综合再利用，形成了极具竞争优势的低成本循环经济模式和环保模式；4、市场区位优势。江西宜春、新余是全国重要的锂电材料生产基地及光伏产业集聚地，系公司纯碱产品重要的销售市场。此外，与江西省接壤的广东、福建、浙江等省份是国内化工原材料最大消费区域之一，公司产区临近下游消费市场且区域市场竞争对手较少，市场区位优势明显。

问题四：公司当前和未来 2-3 年的产业转型与业绩增长点？

回答：公司年产 60 万吨盐产品智能化技术升级改造工程、樟树医药化工产业园区热电联产集中供热工程以及年产 5.5 万吨高强硫酸钙综合利用工程等项目，预计将于今年陆续投产运营，均有助于形成短期业绩增长点。

公司还将重点推动两个战略业务重心的转移：一是做大盐作为百味之祖的功能，打造传统业务的第二增长曲线。组织实施内

	<p>部盐产品事业部“横向一体化”整合，做大制盐与流通板块，形成稳定现金流业务，平滑化工板块周期性风险；二是开辟双新（新能源、新材料）赛道，加快一批原创技术及合作研发项目的转化落地，推动盐穴储能（储气）、卤水提锂、二氧化碳综合利用等双新项目的建设，按照发展新质生产力的要求，推动传统产业深度转型升级。</p> <p>问题五：关注到公司计划实施盐穴储能项目，现在项目进展如何？</p> <p>回答：有关盐穴储能的技术成熟性已于江苏金坛、湖北应城等地项目得到验证。公司已完成现有盐穴资源测腔等前期技术可行性论证。2024年4月，公司与中国能建数科集团签订战略框架协议，拟共同在压气储能、科研及标准化、综合能源项目开发、数字化等方面开展合作，目前相关工作正在推进中。后续如涉及项目重大进展将按信息披露有关规定及时公告。</p>
附件清单	无。
日期	2024年5月7日