

证券代码：603738

证券简称：泰晶科技

## 泰晶科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参加湖北辖区上市公司 2024 年投资者网上集体接待日活动的投资者
时间	2024 年 5 月 16 日 14:30-16:00
地点	全景路演（ <a href="http://rs.p5w.net">http://rs.p5w.net</a> ）网络平台
上市公司接待人员姓名	董事兼总经理：王金涛先生 副总经理兼董事会秘书：黄晓辉女士 财务总监：马阳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为进一步加强与广大投资者的互动交流，公司于 2024 年 5 月 16 日 14:30-16:00 参加由湖北证监局指导、湖北省上市公司协会主办、深圳市全景网络有限公司承办的“提质增效重回报”—2024 年湖北辖区上市公司投资者网上集体接待日活动，通过网络文字互动方式与广大投资者就公司 2023 年度业绩、公司治理、发展战略、经营状况和可持续发展等投资者关心的问题进行沟通与交流。具体交流情况如下：</p> <p>1、关于贵司的回购，有两个疑问：第一，回购整体平均价格在 15 元以上，比目前的市场价还要高，请问回购策略是什么，为什么造成这个结果。第二，总计划 1.5 亿元的回购，至今只差几万元就完成了，却拖了两个月，迟迟不肯完成，是作何考虑？是否酝酿加码继续回购？</p>

答：您好，感谢您的提问！公司基于对未来发展的信心和对公司价值的认可，综合公司经营状况、财务状况、发展战略、未来盈利能力等因素，以自有资金回购公司股份，在回购期限内根据市场情况等择机做出回购决策并予以实施。谢谢！

**2、请问晶振行业 2024 年整体情况如何，通用尺寸的价格企稳了吗，小尺寸/高频率的价格有没有上涨的预期。**

答：您好，感谢您的提问！当前市场价格相对稳定，MHz 去年保产值和销量，通用尺寸有一定的降价。当前通用尺寸的价格在行业中已面临成本压力，价格再下降难以保障收益来源，公司凭借成本优势有能力进一步提升份额。MHz 产品未来朝着更高频率演进，同时在 5G、Wi-Fi7、GNSS 等高端场景有比较好的应用，公司对小尺寸/高基频 MHz 产品价格有信心。谢谢！

**3、请介绍重庆晶芯频控的情况，目前总共有几期？23 年产能利用率？24 年产能规划如何？是否在当地配套长安和塞力斯？**

答：您好，感谢您的提问！重庆晶芯频控通过前期产能的整合和资源嵌入，发挥该系列产品综合竞争优势，23 年产能利用率 85%以上，公司将围绕市场形势，结合整体战略和产能分布规划，稳步推动该区域建设规划！谢谢！

**4、公司去年汽车电子业务的实质性进展有哪些？**

答：您好，感谢您的提问！车规目前在进行独立产线和 CNAS 实验室的筹备建设，也持续客户沉淀和产品料号储备，已开发 1000 余款产品料号，并为多家主机厂和国内外知名 Tier1 企业配套，覆盖了 MHz/kHz、无源/有源（含 TCXO、SPXO、RTC 等）等全系产品。配套场景主要在座舱、车身、智驾等领域，并逐步拓展到底盘、动力相关应用场景。谢谢！

**5、当前产品价格如何？公司怎么应对价格波动？**

答：您好，感谢您的提问！当前市场产品价格逐步趋向稳定，公司始终坚持技术创新和产品差异化、多样化，提升市场竞争力，围绕更小尺寸、更高频率、更稳定性产品的结构化升级，保障国内大客户高端料号的持续研发配套及需求的稳定供给，提升高附加值产品占比，同时，积极采取措施降本增效，合理成本控制和存货管理，对冲部分产品价格下滑影响。谢谢！

**6、请问泰晶今年新增产能大约是多少，主要产品是那种规格的晶振芯片，单个价值量如何？**

答：您好！感谢您的提问！公司有源 TCXO 产品规模已扩大一倍，产能达到 1200 万只/月，正逐步产生效益中，车规产线按照 3000 万只/月的产能做规划，同时，公司结合市场需求，推动高基频高端高附加值产品的开发配套，产品技术难度大，单个价值量也更高！谢谢！

**7、请问贵司今年在哪些业务上，有十分明显的增长机会？从第一季度的业绩看，贵司想要实现 2024 年的业绩指引，还具有很多挑战，贵司如何应对。**

答：您好，感谢您的提问！公司将继续贯彻占市场、保交付、保销量的经营发展策略，以技术创新和产品差异化、多样化，进一步提升市场竞争力。未来市场需求一定会结构化升级，即更小尺寸、更高频率、更稳定性产品需求量的提升。一方面，增加通用料号的竞争，出清部分供给产能，发挥成本优势，保障高品质产品的销量，让国内晶振市场能有更好的供应环境，特别是当前国内大客户量级的增长，泰晶先拔头筹保障好国产品牌的产品品质和售后。另一方面，保障高端料号的研发，当前很多高端产品是有需求和订单的，研发端持续配合，确保高端需求的稳定持续配套供给。高端产品结构优化升级，新兴产

业如光模块、BMS、AI，重大市场如 kHz 面向电力、物联网模组、智能三表等，终端客户加快培育，市场占有率进一步夯实扩大。谢谢！

**8、在手机市场，直供客户的新产品，是否仍和贵司保持过去一致的合作？该客户有很多应用的场景，比如汽车、基站、机器人，请问贵司在这些场景是否已经合作？**

答：您好，感谢您的提问！随着国产化进程深入，公司积累了一批优质重点客户，包括手机市场，且合作关系稳定。公司通过和各行业头部终端客户的紧密合作，有效掌握行业动态及行业需求的发展方向，积极拓展汽车电子、工业控制等领域配套服务，把握相关领域结构性增长机会。谢谢！

**9、贵司介绍光模块产品已经测试转量产，请问和哪几家光模块公司合作？是否已经接到正式订单？2024 年在光模块产品上的销售目标是多少？**

答：您好！因涉及相关商业信息，恕不便回答。谢谢！

**10、公司回购还剩余几万元就到达上限，为何拖了两个月，迟迟不肯完成回购？是否有进一步回购的打算？**

答：您好，感谢您的提问！公司回购计划期限为自公司董事会首次审议通过回购股份方案之日起 12 个月内，将在回购期限内根据市场情况择机做出回购决策，予以实施，并根据回购股份事项进展情况及时履行信息披露义务。感谢您的关注。谢谢！

**11、请介绍贵司博士后工作站的情况，首席科学家是谁，科研队伍构成如何，近 3 年取得哪些科研成果？**

答：您好，感谢您的提问！公司博士后科研工作站于 2023 年 3 月份正式授牌，是随州 3 个国家级博士后科研工作站之一。

	<p>公司在石英晶片技术开发上，重点推进高基频光刻晶片产业化，实现多频点的定制研发；推动特殊应用场景包括车规级（高安全等级）、RTC（高精度、可靠性、高稳定性）晶片、工业级（高宽温要求）等高性能晶片的研发和产业化。在成品研发上，实现光刻 kHz 小尺寸特性优化，超高频以及超小尺寸产品稳定量产；低功耗、高精度、低相噪、高稳恒温器件产线扩产增效；实施独立车规产线建设及 CNAS 实验室的筹建，车规系列、钟振、RTC 等系列产品产能提升。同时，研发和改进现有石英晶体频率元器件生产的工艺及相关设备，不断提升和改进半导体光刻工艺、激光调频、离子刻蚀、检测及图像识别等技术应用，提高产品品质和生产效率，各项创新成果落地生花，公司核心竞争优势进一步增强。谢谢！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024 年 05 月 16 日