

湖南方盛制药股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（电话交流会）
参与单位名称	2024-019 场：华西医药 1 人 2024-020 场：招商证券、国融证券、泰康资产、健顺投资、中华保险 6 人
时间	2024 年 5 月 17、20 日
上市公司接待人员姓名	董事会秘书何仕、证券事务代表曾博茹
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要交流内容：</p> <p>1、公司研发方面的规划具体是怎样实施？</p> <p>近年来，公司创新药与仿制药双擎发力，落实创新转型，持续加大技术创新的投入。2023 年，公司研发支出 10,792.57 万元，同比增幅达到 53%。公司的创新药物研究立足于解决未完全满足的临床需求为目标，结合未来竞争态势和公司产品管线优势，以终为始，围绕新开发平台、新合作机制、新药物发现、新作用机制、新疗法开发来思考研发方向、执行研发工作。</p> <p>结合实际情况，公司设立的研发目标为力争 3-5 年内申报 1-2 个在研项目的药品注册申请。在前述规划下，公司已立项多个创新中药研发项目，如研发进展顺利，预计将于今明两年陆续取得临床批准。目前，公司已经有多个品种处于临床前不同研究阶段（详见公司 2023 年度报告中“公司药（产）品研发情况”）；在中期研发规划中，公司将根据在研项目的研发进展、拟研发产品市场竞争格局每年立项一定数量的项目并以此推进，但药品研发具有周期长、高投入、高风险的特点，且药品注册审批具有较大不确定性。感谢您对公司的关注，敬请注意投资风险。</p> <p>2、公司未来的销售费用率预计如何？</p> <p>随着公司依折麦布片、头孢克肟片、藤黄健骨片、奥美拉唑肠溶片等产品相继进入集采范围，以及部分院内成熟产品销售渠道扩展至院外，预计公司销售费用的支出将随之下降。</p> <p>3、藤黄健骨片集采执行后，销售情况如何？</p> <p>2024 年一季度，藤黄健骨片销售收入同比 2023 年一季度下降 12.66%，但销售量同比增长 16.12%；该产品集采中标省份区域部分为公司集采前未充分开发的省份区域，集采后有利于在原有的销售</p>

区域之外深度开发销售市场、扩大市场占有率，提升产品竞争力，预计藤黄健骨片的实物销售量全年有望实现一定增长。

4、藤黄健骨片有什么特色？

藤黄健骨片源于名老中医刘柏龄教授多年临床经验方，适用于补肾，活血，止痛。用于肥大性脊椎炎，颈椎病，跟骨刺，增生性关节炎，大骨节病。主要为肝肾亏虚引起的退行性骨关节病，全身性骨关节。

5、公司未来会调整营销战略吗？会调整营销人员吗？

医保统筹之后，随着患者的消费习惯发生改变，公司未来将在兼顾院内院外市场的基础之上，更加注重基层医疗机构的开发。

公司 2024 年将根据最新提出的“强团队，增业绩，建标准，提质量，重创新，促发展”的十八字方针，加强营销团队建设，加大团队投入。

6、公司 338 产品矩阵的产品是固定不变的吗？

公司将抓住中医药复兴的关键时刻，力争在 5-10 年时间内，完成“338 工程”目标。此外，“338 工程”重点是要打造一个由不同量级构成的具备竞争力的产品群，各量级的产品打造规划也会根据市场竞争格局、产业政策环境以及公司新产品推出的时间来动态调整。

7、佰骏医疗暂未归还的欠款预计什么时候可以全部归还？

根据最新进展，各方将于 2024 年 6 月 16 日前签订《方盛股东贷款协议》的补充协议对佰骏医疗偿还公司贷款本金事项进行约定，截至 2024 年 3 月 31 日，贷款未偿还本金为人民币 155,188,251 元，应计利息为人民币 76,531.19 元，贷款利率下调至 4.60%，到期日延长至股权转让交割日（为股权转让协议项下各方签署的《交割证明》载明日期）后五周年的最后一个工作日；但《方盛股东贷款协议》的补充协议签署的具体时间及各方是否能够达成一致具有不确定性，此外，因佰骏医疗未来的经营情况仍具有一定的不确定性，故按照签署后的《方盛股东贷款协议》的补充协议归还公司借款亦具有一定的不确定性；如发生导致佰骏医疗无法按照相关协议还款的情形，公司将按照相关法律法规及合同约定采取相应措施，以保障公司权益不受损害。

若《方盛股东贷款协议》的补充协议无法签署生效或最终协议（《和解和框架协议》、《合并协议》、《可转债协议之补充协议（四）》、《增资协议》、《股权转让协议》、《经修订和重述的股东协议》、《经修订和重述的佰骏医疗章程》、《方盛股东贷款协议》的补充协议及相关确认函等）中任一协议无法执行，则本次一揽子交易（德维塔公司债转股、受让康莱健康持有的佰骏医疗股权等交易事项）将无法完成，除非各方另有替代方案，届时将根据实际情况履行相应的审批程序及信息披露（相关风险详见：公司 2024-044 号公告）。

如上述一揽子交易完成后，德维塔公司将持有佰骏医疗 66.73% 的股权，成为佰骏医疗控股股东；德维塔公司为 DaVita Inc.（纽约证券交易所上市，股票代码为 DVA，财富 200 强企业，专注于为

	<p>肾衰竭及末期肾脏疾病病患提供肾脏透析服务，其业务已拓展至亚洲、欧洲、中东和拉美等地区) 间接持股的子公司，德维塔公司控股佰骏医疗后，佰骏医疗的资本实力将大幅增加，有利于优化佰骏医疗资产结构，提升其综合实力。</p> <p>8、公司的分红政策是什么？</p> <p>公司上市后，制定并严格执行了积极、稳定的现金分红政策，在平衡业务发展所需资金的前提下，每年均进行了不同比例的现金分红。后续公司也将积极回报投资者，根据实际情况每年进行 1-2 次分红。</p> <p>9、公司 2024 年业绩预计是怎样的？</p> <p>公司在切实执行“归核化”的发展战略之下，2024 年，公司将围绕渠道下沉与提质增效下功夫，同时，推动品牌建设，高质量拓展集采产品群市场占有率。此外，公司也将抓住中医药发展的时代大机会，抓紧推进创新中药在一终端的覆盖，做好学术与品牌的推广，着力打造创新中药大产品，为公司培育新的利润增长点。综上所述，公司对 2024 年整体经营情况较为乐观，管理层将在董事会的领导下，力争创造优异的成绩来回馈全体股东。2024 年主要经营目标为：实现营业收入同比增长不低于 5%（考虑公司部分产品已经进入国家集采，产品降价因素影响）、归属于上市公司股东的净利润同比增长 20%至 35%。（风险提示：公司的经营计划目标及产品销售规划能否实现取决于市场状况、经营环境、行业政策等多种因素，存在较大不确定性，部分前瞻预计不代表公司对 2024 年度的盈利预测及对投资者的业绩承诺，请投资者对此保持足够的风险意识，并注意投资风险。）</p>
附件清单	无
备注	交流过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。