

证券代码：688210

证券简称：统联精密

深圳市泛海统联精密制造股份有限公司

投资者关系活动记录汇总表

(2024年5月21日-5月22日)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长江证券 罗悦菲 泰康基金 卞学清 方正证券 钟琳
会议时间	2024年5月21日、2024年5月22日
会议地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 黄蓉芳 证券事务专员 吕一波
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍</p> <p>公司专业从事高精度、高密度、形状复杂、外观精美的精密零部件的研发、设计、生产及销售，致力于成为世界领先的 MIM 产品制造商和多样化精密零部件综合解决方案提供商。自成立以来，公司聚焦金属材料的应用，不断围绕能力边界进行技术延伸和业务拓展。目前，公司 MIM、CNC、激光加工、线切割等精密制造工艺的研发及制造能力均已经获得了国内外一流客户的认可。</p> <p>公司产品主要应用于折叠屏手机、平板电脑、笔记本电脑、台式电脑、智能触控电容笔、智能穿戴设备、航拍无人机、运动相机等新型消费电子领域，服务的客户包括苹果、荣耀、亚马逊、安克创新等国内外知名消费电子品牌及其 EMS 厂商。此外，公司也在持续布局非消费电子领域业务，如医疗器械及汽车电子等。</p>

## 二、相关问题解答

### 问题一：公司塑胶制品在给哪些客户供应？

答：目前，公司用于精密注塑工艺生产的相关产品主要供给国内客户，在非 MIM 业务中占比较少。

### 问题二：公司 2024 年第一季度收入同比增长的原因是什么？

答：2024 年第一季度主要经营数据较上年同期相比，主要在以下三个方面发生变化：

1、2023 年第一季度受消费电子行业需求波动影响，产品需求较为低迷，整体营业收入规模较低，2024 年第一季度，整体行业及产品需求较为平稳，公司研发项目有序投入量产，营业收入为 1.3 亿元左右，规模较上年同期上升 88.03%；

2、报告期内，随着需求的有序释放，公司产能得以有效利用，毛利率水平较上年同期有所上升；

3、报告期内，公司持续加大对新产品、新工艺的研发，研发费用同比增长 360.16 万元，基于报告期营业收入同比增长幅度较大，研发投入占营业收入的比例有所降低。

### 问题三：公司未来的业务拓展策略是怎么样的？

答：公司一直以来都坚持“服务大客户”和“做深做透大客户”业务拓展策略，我们致力于为国内外优质客户提供高效高质量的服务。在稳定合作关系的前提下，公司将继续通过工艺创新，深度挖掘现有客户需求，增强与其的合作粘性，不断拓展相关业务的广度和深度。同时，我们也会继续走“技术攻关”路线，不断寻求与国内外其他优质客户的合作机会，构建并完善公司“跨领域、兼内外、多层次”的客户体系，实现客户多元化布局。

### 问题四：公司的研发投入主要是根据客户的节奏进行吗？

答：公司的研发模式主要包括两种，一种是自主驱动研发，

公司基于对行业发展趋势，以及对新型、前沿技术的分析、判断，并结合对客户、市场需求变化的理解，对产品、技术和工艺进行研发和创新，不断提升技术、工艺水平，满足或创造市场需求，维持技术水平的先进性。另一种是客户需求驱动研发，主要指根据客户不断迭代的创新性的产品设计、开发需求进行定制化产品研发，最终实现稳定量产满足客户需求的产品。

**问题五：公司认为人工智能未来的发展趋势如何？**

答：在大模型技术的推动下，消费者对更高性能的应用需求不断涌现，一个新的产品创新周期可能即将到来。各大消费电子品牌积极探索将人工智能与电子产品融合带来的新机会，投入大量资源进行自主研发，探索新产品，包括 AI 手机、AI PC、XR/MR/AR/VR 等。行业的革新也许会迎来新的发展契机。

**问题六：相比于 2023 年，今年公司对折叠屏铰链产品的增长有何预期？**

答：2023 年，基于对公司铰链 MIM 精密零部件量产经验不足的考虑及下半年产能相对紧张的考虑，公司在铰链 MIM 精密零部件业务的拓展节奏相对保守。2024 年，公司在拓展折叠屏铰链业务的策略会发生变化。一方面，经过过去一年与客户的磨合以及技术上的打磨，公司与客户的信任度提升、合作粘性增强，也积攒了量产经验。另一方面，随着公司长沙 MIM 生产基地的竣工验收完成，MIM 精密零部件产能扩充短期内受场地限制的可能性比较小。因此，相对 2023 年，公司今年会更加积极地去争取与现有客户的相关业务的合作机会。

**问题七：公司关于汽车的部分业务今年的进展节奏情况？**

答：目前，在汽车领域，公司通过应用在吉利汽车上的一款换挡旋钮取得了 TS16949 的生产资质认证，仍处于业务布局阶段。

根据市场需求的变化，公司也会在相关领域的业务拓展节奏上做相应调整。

**问题八：3D 打印技术和 MIM 工艺相比优劣势分别是什么？**

答：公司一直紧密关注行业内前沿技术的发展，早几年前，公司在探索未来技术发展方向的时候，就开始关注并研究 3D 打印技术。

通过研究，我们发现，在很多特殊材料的应用上，比如说钛合金，MIM 和 3D 打印技术都可以应用。两者的差别在于：3D 打印技术适用于异形复杂的结构的产品，如中空、镂空等，MIM 工艺受限于模具无法满足，3D 打印技术却可以实现。此外，3D 打印技术可以适用外观面要求高光效果的产品，而 MIM 工艺则更适合要求有哑光、拉丝等外观效果的产品。但是在量产性和综合比较成本等方面，MIM 工艺比 3D 打印具有比较优势。因此，3D 打印技术和 MIM 工艺在满足客户不同的产品需求的基础上互为有效补充的关系。

**问题九：公司湖南 MIM 生产基地选在长沙建厂的原因？**

答：首先，在 MIM 领域，有“北科大、南中南”的说法，中南大学的材料科学与工程学院及粉末冶金研究院的研发及技术水平在全国处于领先地位。因此，在长沙建设研发中心和 MIM 生产基地，有利于把握行业前沿技术的发展动态及引进行业内优秀人才。

其次，中部地区高校林立，有丰富的人才资源，尤其理工科背景人才，与公司走工程师队伍的人才发展路线相契合。加之长沙这个城市整体幸福指数较高，综合生活成本较低，有利于长期留下认同公司文化和价值观的优秀人才，推动公司人才梯队的建设。

再次，相对于深圳及其周边地区而言，长沙的土地成本相对

	<p>较低，这也是重要的考虑之一。</p> <p>最后，我们的产品尺寸较小，运输费用占比小，生产基地落在长沙，额外可能增加的费用可控。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年5月21日、2024年5月22日