

# 苏州科达科技股份有限公司

## 2024年5月投资者互动记录

### 一、 主要活动形式

- 特定对象调研（详见附表）      机构策略会      路演活动  
电子邮件      电话沟通      电话会议      投资者留言板

### 二、 投资者关心的主要问题

#### 1、 公司研发部门构成及研发投入过高的原因？

答：公司设立创新中心负责公司研发，创新中心下设相关研发事业部、产品线及软件技术中心等研发部门负责公司研发。

公司所处的视频应用领域是以技术竞争为核心的，技术研发能否跟上行业发展的步伐，能否处于行业领先地位，是决定公司未来能否实现高质量发展的重要因素。在国内相对充分的竞争环境和国际环境不确定的背景下，保持高强度的研发投入能够有效帮助提升公司产品 and 解决方案的竞争优势，为公司高质量发展夯实基础。如公司推出的基于深度学习的AI技术的KD-GPT大模型，包括多模态大模型、AIGC图像大模型和行业大模型等已经初具雏形，为公司将来的业务发展打开了更加广阔的行业空间。

虽然较高的研发投入与当期利润等产出情况出现了一定的偏差，对公司短期的经营业绩带来了较大压力，但是公司通过高强度的研发投入所取得的技术和产品方面的成果和进展，对公司当前维持较高的毛利率水平和后续的业绩增长奠定了坚实的基础。

#### 2、 公司2023年净利润亏损的主要原因是什么？

答：2023年度，公司实现归属于母公司股东的净利润为-2.64亿元，虽然还未实现盈利，但与上年同期相比减亏了3.19亿元。2023年，公司一方面受到国内宏观环境的不利影响，下游客户需求的短期不足使得公司的业务恢复未及预期；另一方面，为确保现金流安全，公司在国内部分行业或区域采取了较为稳健的营销策略，对应收账款的规模进行了适度控制，主动放弃了部分可能会带来应收账款回款风险的项目。此外，2023年度公司的人员规模有一定程度的下降，虽然费用仍较为刚性但近几年已呈现出持续下降趋势。

3、公司未来业绩增长点主要在哪几个方向？

答：在公司后续业务发展方面，公司将紧跟数字中国建设和国内信创产业发展的战略方向，持续探索音视频领域特别是人工智能等前沿技术，并不断推进产品和解决方案的优化与迭代，着力提升公司整体运营效率，实现高质量的可持续发展。具体业务层面，随着产品与解决方案跟客户现有业务的结合更加紧密，特别是大模型和多模态等人工智能技术的快速发展，使得公司产品和解决方案能够覆盖的应用场景在变多；其次，随着后续智慧城市建设和各行业数字化转型的逐步推进，以及国内市场信创的深刻影响，公司视频会议及安防监控后端的优势将逐步得以体现；在海外市场方面，公司正逐步将海外市场的发展重心转移到一带一路方向，通过与优质合作伙伴联合开拓海外市场，后续这块业务值得期待；交通方面，随着大中城市人口和汽车保有量的持续增加，各地的交管部门将面临更大的压力，公司已经推出了智能化电警卡口、行人管控、智慧路口、全域一体化等产品和解决方案，并持续看好智能交通市场。

4、公司海外业务是否有进一步布局？

答：2023年以来公司紧跟“一带一路”倡议，依托公司完善的音视频产品和解决方案，以及在新型智慧城市建设、数字政府建设和行业数字化应用方面的成功经验，积极参与海外相关国家的平安城市及信息化建设。2024年，公司将在非洲和南美洲各新增一个分支机构，同时规划建设海外工厂，进一步加快海外市场的布局。

5、公司的KD-GPT大模型进展如何，是否有实际应用？

答：公司的KD-GPT大模型应用领域具有较明显的行业属性，当前主要面向公共安全、智能交通和应急等特定的行业领域。以交通场景为例，公司的KD-GPT大模型利用交通行业数据进行再训练，以实现交通场景下的异常行为识别能力，通过快速检测突发事件从而帮助交管部门提高处置效率。目前公司大模型仅在个别现有重点行业客户先行试用。公司将保持在音视频领域相关的基础技术和人工智能、机器学习等前沿技术的持续性投入，进一步提升垂直行业大模型的基础能力，不断完善新业态基础设施相关产品和解决方案以满足各种数字化应用的实战需要。

6、公司国产化、技术方面的优势体现在哪里？

答：公司紧跟市场需求和政策导向，坚决把国产化和自主可控作为主要目标，

快速推进元器件、软硬件产品、服务等国产替代工作。公司相继推出了国产化硬终端、软终端、平台等，目前已实现视频会议、视频监控全系产品的国产化。科达国产化视频会议解决方案，入选了工信部 2022 年信息技术应用创新典型解决方案名单。此外，公司拥有成熟商用的国密视频会议系列产品和量子网呈视频会议产品，是国内安防&视讯行业中首批获得 ISO/IEC 27001:2013 信息安全管理体系认证的视讯产品供应商和视频信息服务商。

**附：苏州科达现场接待记录表**

时间	来访机构简称	来访人员	公司接待人员	调研主题
2024 年 5 月 14 日	招商证券	姜*	董秘张文钧 证代曹琦	公司市场、业务、战略等。
	象树资产	胡**	董秘张文钧 证代曹琦	公司市场、业务、战略等。
	运希基金	高**	董秘张文钧 证代曹琦	公司市场、业务、战略等。