

证券代码： 603706

证券简称： 东方环宇

## 新疆东方环宇燃气股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号： 2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年6月14日（周五）下午 16:00-18:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长李明 副总经理李伟伟 董事会秘书周静 财务总监田佳
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司在报告期内是否面临过重大风险或挑战？公司如何应对？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司在生产经营过程中，将会积极采取各种措施，努力规避各类经营风险，感谢您的关注和提问。</p> <p>2、东方环宇领导你们好，想请问贵公司主营业务天然气，在新疆地区当地行业占比是多少，是否扩大规模提高市场占有率？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司未来发展将继续深耕于城市燃气供应、城市集中供热的公用事业服务商的定位，同时公司将着力把</p>

握天然气行业市场化改革机遇，积极拓展和延伸上下游产业链。  
感谢您的关注和提问。

**3、投资者应如何评估东方环宇的长期投资价值和增长潜力？有哪些关键指标可以参考？**

尊敬的投资者您好，评估公司长期投资价值和增长潜力时，投资者应考虑一系列财务和非财务指标，并结合公司的具体情况、行业动态和宏观经济环境。同时，投资者还应关注公司的战略规划、风险管理能力以及与其他竞争对手的比较。通过全面分析，投资者可以更好地评估公司的长期投资价值和增长潜力。主要指标为：净利润增长率、分红收益率、市盈率、市净率、行业前景等。感谢您的提问。

**4、东方环宇 2023 年总营收达到 12.03 亿元，同比增长 13.81%，请问增长的主要驱动力是什么？**

尊敬的投资者您好，公司 2023 年总营收达到 12.03 亿元，同比增长 13.81%。其中天然气销售收入 53,625.38 万元，同比增加 24.67%；供热业务收入 53,203.18 万元，同比增加 2.96%；天然气设施设备安装业务收入 11,165.85 万元，同比增加 14.93%。感谢您对公司的关注。

**5、有传言说公司有投资油田的考虑，并且已经有投资标的。请问传言是否属实**

尊敬的投资者您好，公司如有投资油田的计划，会按照有关规定及时进行披露。感谢您对公司的关注。

**6、公司上市后每年都高分红，也算是极其价值的投资公司，但是公司股票表现却没有体现出公司的价值。请问公司董事会没有什么措施扭转局面吗？**

尊敬的投资者您好，二级市场股价走势受政策、经济、行业、市场、板块热点、投资者偏好等多重因素影响，具有不确定性。公司目前经营一切正常，公司将密切关注资本市场形势，若有相关事项达到披露要求，公司将严格按照上海证券交易所的规定履行信息披露义务，感谢您的关注与支持。

**7、请问董事长，公司加气站有没有拓展到伊犁的计划**

尊敬的投资者您好，公司暂无此计划，感谢您的提问。

**8、公司在伊犁地区除了供热，业务计划开展其它业务**

尊敬的投资者您好，公司将根据发展阶段及自身经营模式以及公司盈利水平及资金需求等因素开展其它业务。谢谢您的关注和提问。

**9、东方环宇的资产负债率为 39.43%，同比上升 3.85 个百分点，公司如何管理其债务风险？**

尊敬的投资者您好，公司需要根据自身的业务特点和市场环境，采取适当的现金流管理策略，改善运营资本管理、控制资本支出等以确保能够有效地控制债务风险，同时支持公司的持续运营和长期发展。感谢您的提问。

**10、李总，您好！东方环宇长期以来有着稳定的业绩，作为一名投资者，我想知道，您作为企业的新生代、主力军，对企业今后的发展有什么看法，除了深耕行业上下游产业链外，有没有新的发展计划？**

尊敬的投资者您好，公司未来发展将继续深耕于城市燃气供应、城市集中供热的公用事业服务商的定位，同时公司将着力把握天然气行业市场化改革机遇，积极拓展和延伸上下游产业链。谢谢您的关注和提问。

**11、请问董事长，公司未来三年内有无扩大经营区域的计划，比如新疆其它城市**

尊敬的投资者您好，公司对未来三年扩大经营区域的计划保持积极的态度，公司将根据经营发展实际需求进行相关探索。若有相关事项达到披露要求，公司将严格按照上海证券交易所的规定履行信息披露义务，感谢您的关注与支持。

**12、公司之前都能够做到高分红，将利润的 80%左右拿出来分配，值得肯定。请问后面也能够继续保持这样的高分红吗？**

尊敬的投资者您好，公司的利润分配方案会考虑公司盈利能力、现金流情况、发展战略及行业状况等多种因素。谢谢您的提

问。

**13、公司的员工总数和人均创收、人均创利情况如何？相比上年有何变化？**

尊敬的投资者您好，2013 年度员工人数 777 人，2023 年度人均创收、人均创利分别为 154.84 万元、25.41 万元，相比上年分别增加 22.04 万元和 8.19 万元。感谢您的提问。

**14、公司未来的发展战略和扩张计划是什么？**

尊敬的投资者您好，在国家“双碳”战略政策的引领下，天然气行业处于能源结构调整、内生性需求巨大、进口替代的战略机遇期。公司借助国家经济发展、产业政策支持以及资本市场助力，通过深耕现有经营区域及并购优质城市供热项目实现了快速发展，在燃气经营、燃气安装、集中供热、用户服务等方面逐渐形成规模化、品牌化优势。公司将利用好燃气经营和用户服务等方面形成的规模化及品牌化优势，提升经营管理水平，做强存量业务，开发增值服务，扩充燃气服务外延。同时，公司将着力把握天然气行业市场化改革机遇，积极拓展和延伸上下游产业链。以良好的业绩及分红回报广大中小股东，用实际行动回馈社会。感谢您的提问。

**15、公司加气站有没有拓展到伊犁的计划**

尊敬的投资者您好，公司暂无此计划，感谢您的提问。

**16、公司对未来几年行业发展趋势有何预测？将如何应对这些趋势？**

尊敬的投资者您好，行业未来几年发展趋势，公司不好预测的。请您关注国家统计局和能源部门的相关数据和文献，或者第三方专业机构的预测。感谢您的提问。

**17、鉴于公司业绩的显著增长，公司是否计划提高产能或扩大业务范围？**

尊敬的投资者您好，公司对提高产能或扩大业务范围保持开放和积极的态度，公司将根据经营发展实际需求进行相关探索。若有相关事项达到披露要求，公司将严格按照上海证券交易所的

规定履行信息披露义务，感谢您的关注与支持。

**18、公司的研发投入主要集中在哪些领域？未来有何研发计划？**

尊敬的投资者您好，公司 2023 年度研发投入主要集中在可燃气体泄漏自动报警及紧急切断技术、厂站安防数智能化监测技术、加臭系统在线检测及预警技术、高精度管网智能巡检技术、基于 GIS 的管网仿真定位以及安全评估技术等项目的研究与运用，旨在提高城市燃气系统的安全系数，减少燃气泄漏事故的发生，保护公共安全。厂站数智化监测技术系提高燃气厂站的安全防范水平，实现全天候、全方位的智能化监控，通过智能化技术，提升燃气网络运行效率，降低运营成本，强化数据采集、分析和应用能力，确保燃气服务质量和安全性。利用大数据、人工智能等技术建立数据集成平台和预测监控系统，结合线下及时调配管理，实现数据整合、优化资源配置。未来公司研发方面的投入计划会基于公司业务需求、经营发展和财务状况等多种因素的综合考虑进行。感谢您的提问。

**19、公司的股东户数和前十大股东持股情况如何？持股比例有何变动？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司应在定期报告中披露截至报告期末的股东人数和前十大流通股股东持股情况。敬请关注公司在《上海证券报》《证券时报》和上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的定期报告。此外，股东可前往公司进行现场查阅。

**20、公司的财务费用变动幅度为-69.24%，主要原因是什么？**

尊敬的投资者您好，财务费用变动原因主要系子公司伊宁供热外币汇率变动致使汇兑损益减少所致。感谢您的提问。

**21、公司 2023 年的销售毛利率和净利率分别是多少？与上年相比有何变化？**

尊敬的投资者您好，公司 2023 年度销售毛利率和净利率分别为 28.85%、16.41%，与上年相比分别增加 3.63 个百分点和

3.44个百分点。感谢您的提问。

**22、东方环宇在天然气和供热行业的市场竞争地位如何？有哪些竞争优势？**

尊敬的投资者您好，公司目前主营业务分为城镇燃气供应与城镇热力供应，二者分别获得昌吉市行政区域范围内的燃气特许经营权和伊宁市规划供热范围内的特许经营权，在特许经营区域范围内，公司相关业务不存在竞争情形，且具有绝对的市场占有率。目前，公司凭借自身的安全、平稳的供应和优质的服务，满足更多客户对用气、供暖的需求。随着环保标准日趋严格、城区范围不断扩大，经营区域范围内每年都有新增客户。同时，公司也在关注行业、业务及上游产业的变化，以便及时作出相应的调整，确保公司业绩稳中增长。感谢您的提问。

**23、公司的主营业务中，天然气销售业务、供热业务、天然气设施设备安装业务和其他业务的营收占比和增长情况如何？**

尊敬的投资者您好，公司2023年度主营业务收入117,994.41万元，其中：天然气销售占比45.45%，同比增长24.67%；天然气安装业务占比9.46%，同比增长14.93%；供热业务销售占比45.09%，同比增长2.96%。

**24、天然气销售业务收入同比增长24.67%，请分析这一高速增长的原因？**

尊敬的投资者您好，公司2023年度天然气销售业务收入同比增长24.67%，增长的原因主要为车用气及工商用气业务同比有较大增长所致。

**25、公司2023年年度利润分配预案为拟向全体股东每10股派9元（含税），请问这一政策是基于什么考虑？**

尊敬的投资者您好，公司一直致力于城镇燃气及供热的安全平稳供应，做好用户优质服务，同时根据自身团队能力和多年经验不断拓展城市其他公用事业服务的范围，或培育发展新业务来提高公司盈利能力。公司根据相关法律法规与指引制定了相关的股东利润分配制度。从发行至今，公司每年坚持实施利润分配，

利润分配方案会考虑公司盈利能力、现金流情况、发展战略及行业状况等多种因素，通过利润分配回报各位投资者。感谢您的提问。

**26、公司的研发费用总额为 330 万元，占营业收入的比重为 0.27%，请问公司在研发方面的投入计划如何？**

尊敬的投资者您好，公司在研发方面的投入计划是基于公司业务需求、经营发展和财务状况等多种因素的综合考虑，具体研发投入计划和内容详见公司定期报告，感谢您的提问。

**27、归母净利润 1.97 亿元，同比增长 43.99%，这一显著增长的原因是什么？**

尊敬的投资者您好，公司 2023 年归属于上市公司股东的净利润同比增长 43.99% 受益于天然气销售量、供热面积增加等因素影响，公司天然气和供热业务经营收入相应增长，天然气业务及供热业务营业毛利润同比增加所致。

**28、经营活动产生的现金流量净额同比增长 74.02% 至 4.53 亿元，请问这一大幅增长的主要来源是什么？**

尊敬的投资者您好，公司 2023 年年度报告经营活动产生的现金流量净额变动原因主要系本年销售商品、提供劳务收到的现金较去年同期增加所致。感谢您的提问。