

证券代码：688697

证券简称：纽威数控

纽威数控装备（苏州）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	“我是股东-银泰证券走进上市公司” 银泰证券投资顾问：周伟、朱若愚、张洪民、魏斯隽、郑峰、浦兆灿、 易艳、薛瑶、王桢翀 个人投资者：柴剑虹、曹建平、王慧丽、谈国春、郭海峰、孙亚新、贾 洪平、管建华、罗静波、江月英、姜民、赵文选、顾虎楠、乔天骋、黄 骏
会议时间	2024年06月18日
会议地点	苏州高新区通安浔阳江路69号公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事长：郭国新 董事会秘书、财务总监：洪利清 证券事务代表：常华江
投资者关系活动 主要内容介绍	一、公司董事长介绍公司发展历程及基本情况 二、问答环节 问题一：公司所处行业的市场前景如何？在中高档数控机床研发生产方面，公司是否具备一定的竞争优势？ 答：1、机床行业的市场前景 1) 国家对制造业的高度重视和大力支持，数控机床行业得到了政策层面的有力保障。

2) 市场需求持续增长，尤其是在汽车、航空航天、半导体等高端制造领域，对数控机床的需求呈现出稳定增长态势。

3) 随着人工智能、物联网、大数据等新一代信息技术的不断发展，数控机床行业正逐步实现智能化、自动化和数字化。

4) 国内企业技术实力的不断提升，高端数控机床国产化进程正在快速推进，产品的性能和品质不断提高。

5) 环保意识的不断提高，绿色制造已经成为数控机床行业发展的趋势。国内企业纷纷加大在环保技术、节能减排等方面的投入力度，推动数控机床行业的绿色化发展。

综上所述，数控机床行业的发展前景十分广阔。在政策支持、市场需求、技术创新、国产化进程、绿色制造等多方面因素的共同推动下，数控机床行业将迎来更好的未来。

2、公司的竞争优势

1) 技术优势

公司长期致力于中高档数控机床的研发、生产和销售，重视研发投入和技术创新。

公司掌握机床精度与保持领域、机床高速运动领域、机床故障分析解决领域、操作便捷领域、复杂零件加工领域和功能部件自主研发领域 6 大领域核心技术，从而实现公司数控机床产品的高精度、高效率和高可靠性。

2) 高效的综合服务能力

公司深耕本土市场，建立了经验丰富、技术实力较强的售前、售中、售后服务团队与体系，以快速响应提升客户体验。

在售前，公司配备专门应用工程师深入了解客户需求，为客户提供定制化需求解决方案；在售中，公司为客户提供现场设备安装、调试服务；在售中，公司为客户提供现场设备安装、调试服务；在售后，公司通过自主开发的 CRM

系统，实时收集、跟踪产品信息，针对出现的故障进行高效响应；

公司通过综合客户服务，不仅可以增强了客户粘性与满意度，还可以更深入地了解下游行业动态、产品存在问题等信息，有利于公司的业务决策及产品研发改进。

3) 部分核心功能部件自产优势

公司经自主研发，已开发出了大扭矩电主轴、高精度数控转台等部分机床核心功能部件。实现了该等核心功能部件供应自主可控、提高了功能部件与整机的匹配度，并有效降低了产品成本，从而提高了公司产品的市场竞争力。

4) 产品型号丰富优势

公司已推出大型加工中心、立式数控机床、卧式数控机床等系列 200 多种型号的机床产品，公司能为各类客户提供满足其需求的产品，并能为有多种机床采购需求的客户提供一站式产品供应。

5) 营销网络优势

公司已建立了较完善的数控机床销售网络。公司以下游客户较为集中的长三角地区为重点销售区域，同时销售网络已拓展至全国大部分省市和地区。公司还建立了专门海外销售网络，报告期内公司产品销售至 50 多个国家或地区。

6) 智能化加工自动线交钥匙工程

公司有专业的智能化加工自动线研发团队，根据行业或客户的智能化总体方案需求，为行业或客户提供智能化加工自动线，为行业或客户制定全套技术解决方案-交钥匙工程。公司每年有近百条智能化加工自动线的交钥匙工程交付给最终客户，提供了从售前的自动线布局，产品加工工艺设计至设备交货后的产品加工调试的全套 360° 的服务。

问题二：公司三期项目目前是否已全部达产，公司的四

期项目目前进展情况怎样？

答：公司募投项目三期已于 2022 年 7 月正式投产，2023 年底已达到设计产能的 75%，预计 2024 年底全部达产。

四期项目进展顺利，公司与苏州科技城管委会于 2023 年 11 月 29 日签订正式用地协议后已正式开工建设，预计 2024 年底主体工程建成，2025 年投产。

问题三：公司今年在研发和销售方面是否有新的举措？

答：1、研发方面

公司将继续以中国智能制造发展趋势为导向，以自主研发、技术创新为驱动力，借助中国制造业加速转型机遇，在产品类别上向复合化、多轴化、加工自动线方向发展，在产品性能上向高速度、高精度、高效率方向发展，并积极进行上游配件技术研发，降低核心部件对于进口采购的依赖及对于产品竞争力的影响，持续关注行业技术发展趋势，提升研发能力，通过标准化、模块化设计思路进行产品升级换代，努力发展成为全套切削技术解决方案提供商，逐步实现进口替代的目标，产品全面达到国际优秀梯队水平。

2、销售方面

公司将正确把握市场发展趋势，进一步开拓国内高端数控机床市场及海外数控机床市场，并建立覆盖全国的营销服务网络。公司将进一步加强各销售区域技术支持力量的建设，深入业务场景了解客户需求，提供一体化解决方案。

问题四：内销毛利率受国内市场竞争毛利率承压下行，请问公司在除公司内控管理改善外有没有其他措施和打算以提升内销毛利率？

答：因受国内市场竞争激烈，部分产品的毛利率承压下行，公司已采取以下措施提升毛利率：

	<p>1) 技术创新和产品升级</p> <p>新产品开发方面，不断开发具有高附加值的新产品，提高产品的技术含量和市场竞争力。</p> <p>产品技术迭代方面，加快技术迭代速度，及时更新产品，对系列产品优化配置及结构，降低成本、提升产品性能，以适应市场需求。</p> <p>2) 成本控制和效率提升</p> <p>原材料采购方面，在保证材料质量的前提下，优化原材料采购渠道，降低原材料成本。</p> <p>生产效率方面，提高生产效率，降低生产成本，通过精益生产等管理方法提升效率。</p> <p>3) 规模效应提升</p> <p>2023 年底公司三期项目已达到设计产能的 75%，预计 2024 年底全部达产；包括大型加工中心、立式数控机床、卧式数控机床产品共计 2,000 台的产能，规模效应将进一步提升。</p>
附件清单（如有）	无