

深圳市三旺通信股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2024年6月)

证券简称：三旺通信

证券代码：688618

编号：2024-015

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会）		
参与单位名称及人员姓名	博时基金	李帅	
	前海开源基金	魏淳	
	先锋基金	曾捷	
	长安汇通（深圳）投资	廖泽略	
	恒健远志投资	周洁	
	长江证券	黄天佑	
	个人投资者	陈洪涛、李高祥	
时间	2024年6月18日、19日		
地点	深圳		
公司接待人员姓名	董事会秘书：熊莹莹 证券事务代表：邹榕容		
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题1：请问公司的销售模式是怎么样的？主要是采用直销还是代销？</p> <p>回复：公司所处行业为技术密集型行业，由于客户需要更多的服务与技术支持，公司在国内市场采取以直销为主、经销为辅的销售模式。公司海外业务采用直销和代理商经销相结合的模式，海外代理商连接公司与海外终端客户，有助于公司深入了解当地客户需求、有效开拓当地市场。</p> <p>问题2：公司在智慧矿山领域的应用场景？主要是在井上还是井下？</p> <p>回复：公司在智慧矿业领域的应用场景包含煤矿、非煤矿山井下自动化、地面监控、尾矿库监测、矿山智能化、智慧矿山、井下六大系统、万兆网络改造、5G 融合、智能化采掘系统、精准人员定位系统等。井上一般是项目型的企业做的比较多，我们的客户也会配套公司品牌，但是我们更强调井下，因为我们是做现场级设备的，不是做信息化接入设备，当然我们有做井上信息化接入设备的能力，但其实井上竞争更激烈，因为井上的通用性更</p>		

	<p>强，公司更多地还是做现场级。</p> <p>问题 3：一般情况下，公司订单的交付周期大概有多长？</p> <p>回复：公司主营业务订单交付时间周期一般较短，从执行到回款最快 2-3 个月，主要视客户项目及行业场景不同而有所差异，具体交付时间与客户项目时间有关。</p> <p>问题 4：能否谈谈公司产品在光伏领域的应用情况如何？</p> <p>回复：公司为光伏行业不同应用场景提供解决方案，包含分布式及集中式光伏监控管理、箱变监测、储能、周界监控系统等。公司在光伏行业的数字化市场已经初具规模，从终端应用往中游延展。</p> <p>问题 5：能否介绍一下公司 HaaS 平台具体是什么产品？</p> <p>回复：HaaS 平台本质是把工业领域的不同行业、不同场景的数字化互联需求进行统一，形成一个标准化的工业互联平台，连通 IaaS、PaaS、SaaS 等各层工业互联网平台，打破传统连接壁垒，创造数据价值，解决工业高度定制化及软硬件互通成本高的问题。HaaS 平台更关注整个社会工厂和行业整体化的结构应用，由于各行业领域的要求不同、场景迥异，构建标准化的平台可以实现成本较低、快速互通、客户接受快，落地更高效的目的。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024年6月19日</p>