中国北方稀土(集团)高科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-004

投资者关系 活动类别	☑ 机构投资者调研 □个人投资者调研 □分析师会议 □现场参观
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□其他
参会单位	国泰君安证券、景林资产、鹏扬基金、千合资本
时间	2024年6月5日
地点及形式	公司办公楼 906 会议室
公司接待人 员	公司董事、董事会秘书、首席合规官吴永钢,公司证
	券部(法律事务部)、规划发展部、安全管理部(环保
	管理部)、市场营销部、子公司内蒙古包钢稀土国际贸
	易有限公司等人员。
	问:公司 2023 年度的经营状况,以及 2024 年的
	经营计划?
	答: 2023 年, 公司生产冶炼分离产品 17.49 万
投资者关系	吨,同比增长24.21%,占国家稀土总量控制指标的
活动主要内	2/3 以上; 生产稀土金属 3.08 万吨, 同比增长
容	26.79%; 生产功能材料 7.79 万吨, 同比增长
	15.67%;磁性材料、储氢材料和抛光材料的产量和市
	场占有率保持行业领先。2023 年度实现营收 334.97
	亿元, 利润总额为 31.32 亿元, 归母净利润为 23.71

亿元。公司经营业绩在稀土行业内连续多年保持领先。2023年,公司投资建设稀土绿色冶炼升级改造项目,致力于打造全球规模最大、技术最优、环保最好、成本最低、数字化水平最高的原料基地。其他分、子公司项目也在持续推进中。2023年,公司获得了国家知识产权示范企业,第五届中国质量提名奖,内蒙古自治区制造业单项冠军企业,内蒙古自治区技术创新示范企业及自治区数字化转型示范标杆企业。公司被国务院国资委确定为创建世界一流"专精特新"示范企业,是本年自治区唯一入选的区属企业。

关于 2024 年发展规划,公司将坚持"做优做大稀土原料,做精做强稀土功能材料,做专做特终端应用"的发展思路,加快专业化整合,强化科技创新,加快产业高端化、数字化和绿色化转型。生产经营主要目标已在 2023 年度报告中披露,即公司生产冶炼分离产品 192050 吨,二次资源利用 3600 吨,稀土金属 26200 吨,功能材料 100070 吨。不发生一般及以上安全事故,工亡事故(含相关方企业)为零,千人负伤率≤1.00‰。各单位污染物排放满足国家、地方污染物排放标准。基建技改和合资合作项目投资 43.7亿元,全年项目开工率不低于 80%,投资完成率不低于 85%。"一利五率"等重点攻关指标较上年取得明显进步,研发投入强度达到 4.5%以上。稀土绿色升级冶炼改造项目取得实质性进展,计划年底完成一期建设。积极推动分、子公司数字化、智能化改造项目,

进一步优化产业布局。海外资源方面公司也在持续探索。

问:从下游需求及供给看,最近稀土价格有所回暖,如何看待后续稀土价格走势?

答:从供给端来看,海外矿的回收相对紧俏,国内稀土总量控制指标发布后,增速放缓。镨钕等主流产品的供需有望实现相对平衡,对价格有一定支撑。公司镧铈产品供应充足,需求稳定,后续价格预计将保持稳定态势。镨钕产品价格在成本和下游订单的支撑下,会随着当前市场形势有小幅的波动。预计镝铽产品价格将与镨钕产品同步调整。

问:从公司的角度看,设备更新或者电机能效提升对稀土的需求是否有一定提振?

答:今年3月份,商务部等14部门联合印发了《推动消费品以旧换新行动方案》,4月份又联合财政部等部门发布了《汽车以旧换新补贴实施细则》。上述政策刺激了磁材、抛光和储氢等稀土下游领域订单的释放,3、4月份磁材市场的需求也有一个放量,对稀土市场起到提振的效果。

问:公司库存基本上都是镧铈吗?关于镧铈的库存消化问题怎么看?

答:由于镧铈产品属于高丰度稀土元素,在包头白云鄂博稀土矿中的占比较大,相较其它产品存库较多。但从去年镧铈产品的销量来看,可以说是近些年的峰值,镧铈产品在市场上需求仍是呈现增长趋势,

且用量还有很大的开发潜力。

问:去年全年稀土价格持续下降,但在年底国家 又发布了第三批稀土总量控制指标,稀土行业的需求 怎么样?对国家下达的第三批指标怎么看?

答:从政策层面看,2023年国务院常务会议研究 推动稀土产业高质量发展,会议指出,要统筹稀土资 源勘探、开发利用与规范管理,统筹产学研用等各方 面力量,积极推动新一代绿色高效采选冶技术研发应 用,加大高端稀土新材料攻关和产业化进程,严厉打 击非法开采、破坏生态等行为,着力推动稀土产业高 端化、智能化、绿色化发展。接着国家发改委和工信 部出台了一些政策,国家下达了第三批总量控制指 标,这些在政策层面是关联的。

今年下游客户有了迅速回暖的过程,消费类的需求量增速较快,销量的增加对价格下降减利形成了一 定补充。

问:去年国家下达了第三批稀土总量控制指标增加,多生产的稀土产品以何种销售方式流入市场?如果没有第三批指标,稀土产品的供给是否会出现季节性缺口?

答:公司使用第三批稀土总量控制指标生产的稀 土产品向长协客户和零售客户都有销售。去年需求整 体比前年有所增长,在长协客户方面采用增量方式进 行销售,客户提出需求,公司销售。公司生产与市场 需求相结合,是整体协同的。

问:如何看待后期稀土产品价格走势?

答:稀土产品价格主要受供求关系影响。如果新增量较大,价格可能在一个区间内震荡上行;如果没有新的需求,可能会维持相对平衡。在一定时段内会出现错配,会引起价格波动。稀土产品价格近期下行,使下游更多用户采用或改回稀土产品路线。

问:从目前的生产情况分析,公司对于今年的稀土总量控制指标有预期吗?

答:从公司角度看,结合与下游客户调研,整体是向好的。比如新能源汽车等终端需求的长期增长趋势不会改变,仍然向好。下游磁材企业在稀土价格回落过程中接收了许多订单,市场整体是回暖的。近几年稀土总量控制指标在增加。决定因素仍然是市场供求关系。

问:公司对后续磁材产业的定位和规划?

答:关于磁材产业的规划主要分为两个方面,一方面是现有产线改造,主要通过技术升级改造来提升装备的自动化和智能化的程度,从而提高生产效率。另一方面是资本合作并购,公司对金属-磁材合金-磁体-永磁电机的产业链进行优化、补强。目前公司磁材合金的产能是全国规模最大的,同时计划在上游的金属和下游的磁体方面通过合资合作、项目建设提升产业链整体竞争力。所以公司拟从上游整合一些金属企业。在磁体方面,公司已经与安泰科技合作成立了磁体生产线,下一步还会与一些企业继续洽谈合作事

宜。关于客户方面,公司希望向中高端产品布局。

问: 抛光材料和储氢材料的下游终端或者应用前景是什么?

答: 抛光粉目前主要应用于手机盖板和光学产品的抛光。公司储氢材料和抛光材料产能产量和市场占有率在行业内表现较好。公司希望向高端产品发展,提升高端产品占比,如高端芯片抛光、高端抛光液等等,提升产品附加值。

问:公司在稀土绿色冶炼生产项目投资建设完成后,公司分红比例是否会有所提升?

答:公司高度重视对股东的合理回报,致力于以良好的经营业绩为股东创造持续稳定的投资回报,与股东分享经营发展成果。上市至今公司现金分红 21次,累计分红 54.19亿元,分红水平位居以稀土为主营业务的行业上市公司首位。2012-2021年度公司累计分红 37.75亿元,每年分红比例均超过当年归母净利润的 30%(其中 2019年度公司以股份回购形式分红)。公司依托良好的分红水平入选中国上市公司协会发布的"上市公司丰厚回报榜单"。2022及 2023年度公司分红比例低于当年归母净利润 30%,主要是由于留存未分配利润用于公司绿色治炼升级改造项目建设,该项目系新一代稀土绿色选治技术新质生产力的集成,项目建成投产后有利于提升公司经营业绩及整体市值,为股东带来长期回报。未来公司将一如既往的按照监管要求,积极实施现金分红,回报广大投

资者。

问:公司在环保方面做了哪些工作?

答:公司认真贯彻落实新发展理念,坚持走以生态优先、绿色发展为导向的高质量发展新路子,环保治理水平在稀土行业保持前列。2023年工业绿色发展大会中,二十大低碳技术中就有公司的"稀土碳酸盐连续化生产节能降碳技术",公司现在的主体生产线和新的绿色治炼项目都在使用这项技术。近几年,公司在信息化和智能化方面取得了显著进展,如在线自动监测服务、废水排放和固废物联网建设方面,公司走在行业前列。另外,公司致力于碳排放减量的工作,如水磁电机替换、分布式光伏项目建设等。公司布局钕铁硼废料回收产业,对未来绿色产业链的延伸发展及水磁电机的扩展有好处,有利于在资源循环利用方面提升企业核心竞争力,助推公司高质量发展。公司在环保治理和资源化综合利用方面取得较好成效,塑造了企业社会形象,彰显了企业社会责任担当。

问:公司未来将重点关注轻稀土领域?还是也有对重稀土的考虑?

答:白云鄂博稀土矿产出的稀土精矿中镨钕元素 约占20%,镧铈元素约占78%,其余部分包含有镝铽 等重稀土元素。虽然镝铽含量不高,但由于矿产总量 大,综合看重稀土的储量还是较大的。公司子公司京 瑞公司是中重稀土氧化物生产企业。近年来随着资源 循环利用的发展,公司加大了对中重稀土技术研发的 投入。2023年,公司首批中重稀土金属产品——金属 钆和钆铁合金在子公司瑞鑫公司实现规模化生产,填 补公司在中重稀土金属产业领域空白,助力精准强链 延链补链,拓宽资源价值边界。后续公司将加大对白 云鄂博稀土矿重稀土元素的资源利用,丰富产品结 构,提升资源综合利用水平。

附件清单

无

注:公司严格遵守信息披露法律法规与投资者交流,如涉及公司战略规划等意向性目标,不视为公司或管理层对公司业绩的保证或承诺,敬请广大投资者注意投资风险。