

安集微电子科技（上海）股份有限公司

投资者关系活动记录表

股票简称：安集科技

股票代码：688019

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称	施罗德、路博迈、LyGH Capital、红杉、Fullerton、国泰君安证券、Eastspring、贝莱德、UBS AM、国泰君安证券、瑞银等机构。
时间	2024年7月11日
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 杨逊 证券事务代表 冯倩 总经办专员 陆君怡
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍： 介绍公司近况及未来发展方向。</p> <p>二、问答环节主要内容：</p> <p>Q：公司抛光液在国内市场占比如何？抛光液针对的目标领域有哪些？</p> <p>A：目前公司抛光液在国内的市场占比暂无较为权威的统计数据。公司在化学机械抛光液方面已完成全品类产品矩阵，致力于实现应用于先进制程及成熟制程全品类产品线的覆盖，不断以创新驱动产品升级，开发新应用，开拓新兴市场领域。</p> <p>Q：客户今年的稼动率有所提高，公司在客户端是否随之有较大增量？</p> <p>A：公司产品在客户端的导入和上量均按计划推进中。公司对于产品的研发、销售及生产有长期规划，保证持续有不同产品在客户端不同程度的推广应用，从而保持公司营业收入稳健增长。</p> <p>Q：如何看待国内竞争对手，公司有何竞争优势？</p>

	<p>A: 面对竞争对手的出现, 公司还是会坚定专注于自身发展, 加大研发投入, 坚持客户至上的宗旨, 与客户保持紧密联系, 支持客户对于不同制程的需求, 通过良好、紧密的服务和稳定的供应保障能力进一步扩大自身的核心竞争力, 增加客户黏度。</p> <p>Q: 从客户下订单到公司确认收入需要多久?</p> <p>A: 公司与部分客户采用上线结算方式进行交易。上线结算是指公司根据客户的需求将货物发往客户指定的仓库, 客户将公司产品领用后进行结算的交易。对于上线结算的销售, 公司根据销售合同, 在客户领用产品时, 确认收入。对于除上线结算外的国内销售, 公司根据销售合同, 通常将产品运至约定交货地点由买方签收后, 确认收入。对于除上线结算外的出口销售, 公司根据销售合同, 通常将出口产品按规定办理出口报关手续并由买方签收后, 确认收入。不同客户向公司下单到上线结算的时间周期不等。</p> <p>Q: 公司电镀液及添加剂产品进展如何?</p> <p>A: 目前公司电镀液及添加剂正在按计划推进中, 开拓市场进展顺利, 多款产品实现量产销售。</p> <p>Q: 公司的定价机制如何? 应用于不同制程的产品定价是否相差较大?</p> <p>A: 公司产品的定价是结合产品成本、市场情况、商业规律等多方面因素决定的。公司的产品根据制程不同、应用工艺不同, 其价格区间范围较大。</p> <p>Q: 公司新产能投产, 固定资产折旧方面是否有所压力?</p> <p>A: 公司是根据实际情况及未来发展规划来布局产能建设的周期和节奏的, 所产生的固定资产折旧成本或费用也计划与公司发展的各阶段相匹配。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年7月11日