

证券代码：688499

证券简称：利元亨

转债代码：118026

转债简称：利元转债

广东利元亨智能装备股份有限公司

接待调研情况

编号：2024-07001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 利润说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	粤开证券、惠州大亚湾创新投资管理有限公司、惠州市私募基金业协会、广东叁和正恒私募、润邦投资、广州昱阳私募、立根租赁、广发银行、浙商银行、华兴银行及中小投资者代表，合计 44 位投资者。
时间	2024 年 7 月 11 日
地点	利元亨办公室
上市公司接待人员姓名	广东利元亨智能装备股份有限公司董事会秘书 陈振容 广东利元亨智能装备股份有限公司研究院院长 杜义贤
投资者关系活动主要内容介绍	<ul style="list-style-type: none">● 参观环节● 提问环节 <p>问题一：面对行业周期性放缓、下游内卷，公司将采取哪些措施提高造血能力？</p> <p>答：1、内部经营调整：在人员场地管控方面，公司通过开展管理人员及基层员工培训、强化考核和绩效管理、场地集约化管理等方式，降低相关费用，提高工作效率和产出。在项目管理方面，公</p>

司对项目分层次实施“五维四联”运行机制，通过质量改善手段，项目返工情况有所减少，有效提升公司项目运营效率，减少了项目成本支出。

2、新产品研发：公司积极与行业一线厂商合作进行新工艺、新技术路线方面的研发。紧跟行业发展新方向，把握下游客户创新研发需求，抓住新技术和新工艺的产业化应用催生的新设备需求。

3、应收账款回款：公司积极与主要客户进行沟通，并建立公司与客户高层间的常态化沟通机制。

4、现金流管理：一方面，公司加强了回款的管理；另一方面，公司积极与银行保持良好沟通，保障有充足的授信额度供公司日常生产经营使用。

问题二：公司是以什么契机介入智能仓储业务？

答：公司于 2017 年开始涉足智能仓储领域，但最开始是基于提高自身仓库周转效率及实现生产环节高效运营考虑开始进行 AGV 研发并搭建自身的智能仓储产线。随着智能物流及仓储产线的优势显现，并结合下游核心客户对智能化解决方案和智能仓储等项目需求，公司于 2022 年成立广东舜储智能装备有限公司，正式切入智能仓储赛道，提供智能仓储整体解决方案。**截至目前，公司智慧物流（自主移动机器人）与智能仓储项目已成功应用于新能源（锂电、光伏、氢能）多个领域，累计项目交付已超 20 亿！**

问题三：智能仓储行业发展前景如何看待？

答：物流仓储行业已有较大的技术成熟度，但仍存在一定提升空间，比如结合物联网技术、集成自动化、AI、大数据、人工智能等互联网新技术，实现信息集成、优化物流流程，促进企业智慧工厂各环节高效运营、降本增效。同时智能化设备的加入将为用户企业提供更高效的运输方式，在节省人工成本的同时，提高仓库周转效率。

另外，实现生产制造全流程信息化已成全球制造业发展的主流趋势，各个领域高端客户不仅要求设备供应商提供独立设备，还要求产线自动化水平和配套支持服务能力。因此智能仓储业务不仅可以形成新的盈利增长点，而且有利于深度绑定客户，维护与客户的良好关系，市场前景相对广阔。

问题四：公司在固态电池领域的技术储备？研发布局规划？

答：利元亨固态电池领域的工艺和装备技术研发工作现已取得了进展性突破。目前在全固态电池设备开发方面，完成干法电极、固态电解质压制转印、锂铜复合设备样机开发，极片绝缘胶框成型设备、高压化成分容设备研发达成阶段性进展。在全固态电池工艺开发方面，完成具有 -50 露点干燥环境要求的全固态实验室搭建，并已开展关键工艺验证。

问题五：固态电池应用场景？行业发展情况？

答：固态电池在电动汽车、AI 笔记本/手机及低空飞行器等领域展现出广泛的应用潜力。在电动汽车领域，其高能量密度、快速充电能力和高安全性成为提升续航和保障行驶安全的核心技术。对于 AI 笔记本/手机，固态电池能显著提升性能，实现更轻薄的设计、更长的电池寿命以及更快的充电速度，极大改善用户体验。在低空飞行器领域，固态电池的高能量密度和高安全性特性能够满足飞行器对高可靠性和高安全性的严格要求。未来几年内，随着技术进步和市场需求的扩大，固态电池有望在电动汽车、AI 笔记本/手机及低空飞行器等领域实现规模商业化应用，为相关产业的发展注入新的动力。同时，固态电池技术的不断突破和成本的持续降低将进一步推动其在更多领域的应用拓展和市场普及。

问题六：公司订单收款方式、信用期情况如何？海外订单会有所不同吗？

	<p>答：公司订单结算方式主要为“客户下单-产品发货-客户验收-质保期结束”的分步收款方式。公司根据客户的订单规模、合作历史、商业信用和结算需求，以及双方商业谈判的情况，不同客户的付款条件可能会有所不同，一般在签署订单、发货时各收一笔预收款，合计金额占订单金额 40%-60%，验收后合计收取到订单金额的 80%-100%，存在质保金条款的订单或合同于质保期结束收齐尾款。海外订单在发货时收的预收款可能略高于国内，大概合计占订单金额 60%-70%。关于信用期方面，公司过去对于消费类锂电设备主要客户的信用期政策多数为 3 个月，而由于动力类锂电池设备对应生产产品多为新能源汽车，较消费类锂电池设备产品的销售周期更长，因此公司给予动力类锂电池客户的信用周期一般为 6 个月左右，较消费类锂电设备客户更长。</p>
日期	2024 年 7 月 11 日