

## 宏盛华源铁塔集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会/电话解读会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动/策略会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 投资者来访 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位	德邦证券
时间	2024年7月17日 10:00-12:00
上市公司接待 人员姓名	财务总监                      曾华华 董事、董事会秘书      仇恒观
投资者关系 活动主要问题	<p><b>问题 1：公司的主要产品是什么？</b></p> <p>答：主要产品为全系列电压等级的输电线路铁塔，包括角钢塔、钢管塔、钢管杆、变电构支架，公司还生产少量的通讯塔、工程机械钢构件等钢结构产品。此外 2023 年公司在电厂钢结构间冷塔、铁塔螺旋锚等新业务领域取得突破。</p> <p><b>问题 2：公司在行业中的竞争地位如何？</b></p> <p>答：宏盛华源是国内输电线路铁塔制造行业的“国家队”，所属生产单位分布于杭州、合肥、青岛、重庆、徐州、镇江、西安等多个区域。在产能、产量和收入规模方面，公司大幅领先于行业内主要竞争对手，是国内规模最大的输电线路铁塔供应商。</p> <p>公司在输电线路铁塔加工技术、输电线路铁塔新材料应用等方面的技术工艺水平在行业处于领先地位，公司作为主要参与单位参与了多项输电线路铁塔相关的国家标准、行业标准和团体标准的制定。</p> <p>自 2006 年我国首条 1000kV 晋东南-南阳-荆门特高压交流试验示范工程开工建设以来，公司参建了国内全部特高压工程建</p>

设，建设了包括世界第一高塔在内的绝大多数 300m 及以上高度大跨越塔输电线路铁塔，在业内树立了良好的口碑。

公司的主要客户为国家电网、南方电网等电网公司及电力用户工程。根据公开招标信息统计，2023 年公司在国家电网、南方电网总部输电线路铁塔招标采购的市场份额均达到 20%以上，大幅领先于行业内竞争对手。

**问题 3：公司如何控制原材料价格波动对利润的影响？**

答：（1）通过集中采购及采取“钢坯锁价”锁定采购成本

公司对角钢需求量较大，通过采取集中采购的方式直接向钢厂采购，减少了采购环节，降低了采购成本。

“钢坯锁价”是指公司为控制原材料价格波动风险同钢厂以钢坯（角钢由钢坯轧制）现货价格为基础签署远期角钢采购协议。该协议还是以公司同钢厂签署的采购框架协议为基础，主要是约定在锁定钢坯期间采购角钢定价所使用的钢坯价格为确定的固定价格，即锁价期间的钢坯价格遇涨不涨、遇降不降。公司主要是对招标批量较大、交期相对明确的重点工程，如特高压工程、国际工程等进行“钢坯锁价”，锁定原材料采购成本。

**（2）优化采购流程以缩短采购周期**

公司通过深化 SAP 等信息系统的应用，加强销售、生产和采购的联动，充分联动生产排产信息、市场订单落地转化信息和原材料库存信息，加强需求计划管理，缩短从订单转化到原材料采购备货周期，减少原材料价格波动风险。

**（3）加强对原材料市场行情的分析与研判，合理备库**

公司通过加强对钢材市场行情数据的收集和分析，深度汲取行业前沿专家的意见建议，将采购关口前移至投标前端，建立有相应的管理体系，依据原材料行情走势，结合需求敞口量和成本价格等情况，采用增加现货采购或进行“远期锁价”方式，合理备库。

**问题 4：公司近期的收入、利润情况如何？**

答：今年一季度营业收入 252,677.74 万元，与去年同期相比

	<p>增长 5.54%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 3,563.20 万元，与去年同期相比增长 24.48%。公司主要业务规模增长，持续加强对原材料市场行情的分析与研判，适度采取“钢坯锁价”，同时推进降本增效等工作，所以净利润同比增幅较大。</p>
--	---