

证券代码：688621

证券简称：阳光诺和

北京阳光诺和药物研究股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2024年7月)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	2024年7月23日 泰康资产（马步云）、中邮资管（蒋锦）、湘财基金（张泉）、弘毅投资（刘昕）、西藏信托（王汉卿）、广发证券（田鑫）、长江证券（郭心驰）、中邮基金（杨朋）
时间	2024年7月23日
参会方式	现场会议
上市公司接待人员姓名	阳光诺和董事、董事会秘书、财务总监：赵凌阳先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍环节</p> <p>公司是一家专业的药物临床前及临床综合研发服务CRO，为国内医药企业和科研机构提供全方位的一站式药物研发服务，致力于协助国内医药制造企业加速实现进口替代和自主创新。公司主营业务涵盖药理药效、临床研究、创新药开发、仿制药开发及一致性评价的综合研发服务，服务内容主要包括药物发现、药理药效、药学研究、临床研究和生物分析。</p> <p>2023年度，公司实现营业收入9.32亿元，同比增长</p>

37.76%，实现归属于上市公司股东的净利润和归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润分别为 1.85 亿元和 1.80 亿元，同比增长分别为 18.08%和 26.67%，基本每股收益为 1.65 元，加权平均净资产收益率为 19.22%。通过公司继续强化各项提质增效措施的执行，巩固运营管理成果和竞争优势。人均产值、主营业务毛利率稳步上升，其中 2023 年度人均产值达到 74.69 万元，较上年同期人均提高 14.60 万元；主营业务毛利率为 56.63%，较上年同期增加 1.15 个百分点。2023 年末公司总资产 18.63 亿，增长比例 27.28%；归属于母公司的所有者权益 10.40 亿元，增长比例 15.95%。

截至 2023 年期末公司立项自研 1 类创新品种共 11 项，主要聚焦于多肽类和小核酸类药物的研发，研发标的的来源均为自主立项，其中在研项目“STC007 注射液”主要用于治疗术后疼痛和成人慢性肾脏疾病相关的中至重度瘙痒适应症，目前该项目已进入临床 II 期试验。

2023 年公司参与研发和自主立项研发的项目中，共 3 项新药项目已通过 NMPA 批准进入临床试验，126 项药品申报上市注册受理，10 项一致性评价注册受理；取得 77 项药品生产注册批件；34 项通过一致性评价；11 项原料药通过审评获批。新药品注册分类法规实施之后，公司累计已有 19 项仿制药首家取得药品注册批件或首家通过一致性评价，公司取得生产批件的权益分成项目共 7 项。

2023 年荣获国家级专精特新“小巨人”企业、“中国医药行业最具影响力榜单研发公司 50 强”、“中国生物医药产业价值榜最具影响力 CRO 企业 TOP10”、“北京市知识产权试点单位”等荣誉。

公司规模逐渐扩大，研发人员团队持续增长。公司目

前在北京、上海、南京、无锡、成都、武汉均有子公司覆盖, 共计拥有 3.63 万平方米的研发实验室, 截止 2023 年, 已投入使用的实验室面积为 3.20 万平方米, 正在建设的实验室面积为 0.43 万平方米。截止 2023 年, 公司员工 1370 人, 其中研发人员 1155 人, 占员工总数的比例为 84.31%。

未来我们将坚定实施临床前+临床研究一体化战略, 从化学药向生物药、中药、医疗器械、宠物药等领域拓展, 实现横向扩张。同时, 积极推进品种自研储备战略, 完善技术成果转化事业部的建设, 加大自主立项的多肽创新药、改良型新药和特色仿制药的研发投入。这些研发投入将形成的技术成果, 在未来转化过程中为公司创造长期超额收益。

二、问答环节

1. 公司采用什么样的营销模式?

公司提供的药物研发服务主要采用直销业务模式。公司从事的药学研究、临床试验和生物分析服务关系紧密且具有联动关系, 公司营销采用“大商务”方式对母子公司业务进行统一管理, 即母子公司营销人员统一由公司下设商务信息中心进行管理, 商务信息中心进行项目拓展及客户关系维护。公司通过多种方式寻求业务合作机会。项目进入与客户洽谈阶段时, 商务信息中心人员与潜在客户进一步接触, 了解客户的研发需求, 必要时由研发部门协助洽谈, 为客户提供定制化解决预案; 项目进入方案制定及报价阶段时, 公司通过商务信息中心、项目执行部门和技术支持部门的协同工作, 以满足客户的定制化需求。

2. 公司成立了一家宠物药与经济动物药的 CRO?

北京诺和动保科技有限公司聚焦于 1 类、2 类、5

类新兽药的研发，同时注重人转兽产品以及比对目录产品的开发。这些研究方向的选择，旨在满足市场需求，提升动物药物的治疗效果，同时确保用药安全。公司服务链条涵盖了药学研发、临床研究、注册事务管理、药学研究项目管理、临床研究项目管理、数据管理与统计服务等多个关键环节，形成了一套完整的闭环服务体系,可以为客户提供从药物发现到上市后研究的全方位、一体化解决方案。

3. 公司人员有进一步扩张的计划吗？

CRO 行业属于知识密集型行业，公司始终将技术与管理人才的储备视为重要任务，致力于构建稳健的内部人才梯队。公司具备一批丰富国内外制药研发经验的科研骨干和人才团队，公司在人员拓展方面有明确的规划，包括加强人员规模、优化研发团队和研发流程等。2024 年公司人才体系会有针对性的补强，基于现有产品管线和适应症领域局部吸纳人才，人员规模预计将根据业务发展情况进行调整，同时持续优化组织架构和人才体系，落实各项人效提升措施，以适应外部大环境的变化。

4. 请介绍一下公司自研项目 STC008？

公司自研 1 类创新药 STC008 注射液拟用于治疗晚期实体瘤的肿瘤恶液质，临床试验申请已经获得国家药品监督管理局批准。公司研究开发的 STC008 注射液对在体外对 GHSR（生长激素促分泌素受体）受体具有较强结合力，在动物模型上取得较好的改善肿瘤恶液质效果，毒理学研究中未见明显的不良反应，且具有较大程度改善国外上市品种不良反应的潜力，展现了良好的成药性和安全性。目前国内无相关产品上市，本品的开发可满足患者临床需求，将带来较大的市场价值，有望成为 Best-in-Class 注 1 的肿瘤恶液质治疗药物，实现在该治疗领域国内零的突

	破。
附件清单（如有）	无
日期	2024年7月23日