## 北京福元医药股份有限公司投资者关系活 动记录表

编号: 2024-08

投资者关系活	√特定对象调研	□分析师会议	
	□媒体采访	□业绩说明会	
动类别	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	□其他( <u>请文字说明其他活动内容)</u>		
参与单位名称 及人员姓名	信达证券 史慧颖、唐第	全金 金信基金	谭智汨
	阳光保险资产 赵孟甲	拾贝投资	沈威宇
	鹏扬基金 王雪刚	湘财基金	张泉
	国联基金 陈浩	高毅资产	胡储辉
	天弘基金 郭相博	国泰基金	智健、姜英
	光大保德信基金 高睿姬	· 长盛基金	黄施齐
	东方红基金 江琦	长城基金	梁福睿
	天治基金 王漪昆	湘禾投资	林小伟
时间	13: 30-14: 30		
地点	腾讯会议		
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 李永		
	证券事务代表 郑凯微		
	董秘助理 姜钰		
投资者关系活动主要内容介绍	1. 心血管类产品作为营收占比最大的种类, 2024 年后半年预		
	计销售状况如何,会受到哪些方面的影响?		
	回答:公司产品品类丰富,不依赖单一品类及品种。公司 2024		
	年度公司生产经营目标为全年实现营业收入 36.70 亿元,实		
	现利润总额 4 亿元。本预算为公司 2024 年度经营计划的内		
	部管理控制考核指标,不代表公司 2024 年盈利预测,仅为公		
	司生产经营计划,能否实现取决于宏观经济环境、行业发展		
	状况、市场需求、公司管理团队的努力等诸多因素,具有不确		
	定性,请投资者特别注意。		
	2. 医疗器械这几年也营收状况也在稳步增长,24 年在医疗		
	器械这方面进行了哪些研发,未来这块业务有什么规划?		
	回答: 医疗器械领域以临床护理产品为主、家用医疗产品为		
	辅进行微创新,并在有条件基础上进行全方位创新。目前医		
	疗器械在研项目 4 个,未来产品研发事项,将根据相关规定		
	及时履行信息披露义务。		
	3. 23 年公司在国外的收入和成本相比于 22 年稳步提高,在		
	海外业务这方面公司具体有哪些布局和规划,24年预计还会		
	稳步增长吗?		

回答:公司海外业务主要是子公司安徽福元皮肤类等产品, 公司主要业务当前仍为国内市场,在加强国内市场的销售的 情况下, 寻求海外业务的稳步增长。 4. 公司不同业务的销售队伍人数大概分别有多少,未来队 伍规模和结构这些会发生变化吗? 回答:截至 2023 年 12 月 31 日,公司销售人员近千人,满 足当前发展需要,规模及结构不会产生重大变化。 5. 今年投资者的股息和分红大概是多少,未来会发生什么 变动吗? 回答:公司的股息和分红事项,将根据相关规定及时履行信 息披露义务。 6. 销售费用近几年都是下降趋势,主要原因? 回答:公司搭建了较为全面的销售网络,以产品为中心,组建 了专业、高效的销售队伍进行市场深耕,随着公司产品不断 增加,销售规模扩大,人均销售效率进一步提升。 7. 我们的产品的治疗领域相对来说比较分散,后续是继续 保持多领域布局的规划,还是会有意识的集中到某些领域? 回答:公司坚持"临床急需、仿创结合"的研发战略,仿制药 方面,坚持"首仿+快仿"的多品种战略,打造多样化的产品 线。

附件清单(如 有)

日期 2024年7月23日