上海柏楚电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-002

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活	□媒体采访	□业绩说明会
动类别	□新闻发布会	□路演活动
	 □现场参观	
	☑其他 (<u>电话会议)</u>	
	申万宏源证券有限公司、TE	EMASEK FULLERTON ALPHA PTE LTD \
参与单位名称 及人数	GIC PRIVATE LIMITED、中信证券股份有限公司、中信资本、中信建	
	投证券股份有限公司、易方达基金管理有限公司、交银施罗德基金、	
	睿远基金管理有限公司、南方基金管理股份有限公司、中欧基金管理	
	有限公司、上海瓴仁私募基金管理合伙企业(有限合伙)、工银瑞信	
	基金管理有限公司、华安基金、Point72、Blackrock、GAAM、Harding	
	Loevner , T. Rowe Price , Aeon Management , Causeway Capital	
	Management、OCTO Rivers、Schroder Investment Mangement Limited	
	等 228 家机构,共计 303 人	次。
时间	2024年8月20日 上午	13:30-14:45
地点	电话会议	
上市公司接待	董事会秘书:周荇	
人员姓名	证券事务代表: 周志禹	
投资者关系活	交流的主要内容:	
动主要内容介	第一部分:公司 2024 年半年度业绩基本情况介绍	
绍	 报告期内,今年上半年营	收约为8.84亿,公司实现营业收入

同比增长 33.65%,净利润为约 4.91 亿,同比增长 35.67%,主要系公司持续加大技术研发及市场开拓的投入,不断开拓新市场,进一步优化产品结构,激光加工控制系统业务订单量持续增长,智能切割头业务订单量大幅增长所致。

归属于上市公司股东的净利润同比增长 35.67%、归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润同比增长 38.13%,主要系本期营业收入增长带动收益增长所致。

第二部分: 提问与回答环节

1、公司目前主营产品的毛利率提升的原因?

答:主要原因包括规模化效应和产品型号的优化(部分硬件简化,如去除触屏等);产品型号向更高效能的方向发展,提升了出货量和利润水平。

2、第二季度增速较第一季度降速,如何看待今年终端行业景气度?

答: 主要原因是 2023 年第二季度营收基数较高。

3、目前看来第三季度内需情况如何?

答:第三季度相对是行业每年的淡季,具体业绩情况还要更进一步观察。

4、切割头后续价格策略?是否会降价?

答:公司主要关注产品技术指标与使用性能等方面的突破以 实现良好的使用性能和综合性价比,公司也不会去通过短期 价格调整来刺激销量。

5、目前公司智能焊接机器人控制系统业务发展情况?

答:目前智能焊接控制系统正在逐步推广,不少一二线的机器人本体厂商和集成商已在配套公司方案,去年到现在本体厂商和集成商且反馈不错。从行业端来看,公司目前聚焦在建筑钢结构,未来会向铁塔、桥梁等方面逐步拓展。公司已实现了部分批量交付,终端售后的服务量较低,发展状况良好。

关于本次活动	无。
是否涉及应当	
披露重大信息	
的说明	
日期	2024年8月20日