上海水星家用纺织品股份有限公司

投资者关系活动记录表(2024.08.28)

证券简称: 水星家纺

证券代码: 603365

| (111) | 血分門你: 小生多切 血分門時: 005505 | | | | |
|-------------|--------------------------------|-----|---------------|--------|-----|
| 投资者关系活 动类别 | □特定对象调研 | | □分析师会议 □媒体采访 | | |
| | □业绩说明会 | | □新闻发布会 | □路演活动 | |
| | □现场参观 | | ■其他(电话 | 会议) | |
| 参与单位名称及人员姓名 | 安信基金 | 张明 | | 混沌道然资产 | 黎晓楠 |
| | 东北证券 | 苏浩清 | 羊 | 申万宏源 | 求佳峰 |
| | 东方证券 | 朱炎 | | 太平洋证券 | 郭彬 |
| | 东吴证券 | 赵艺 | 原 | 泰康资产 | 徐占杰 |
| | 光大证券 | 朱洁 | 字 | 万丰友方 | 胡江宾 |
| | 光大证券 | 孙未为 | 未 | 兴业基金 | 蒋丽丝 |
| | 广发证券 | 糜韩杰 | | 兴业证券 | 赵宇 |
| | 广发证券 | 董建芳 | | 兴业证券 | 韩欣 |
| | 广发自营 | 杨博 | 林 | 循远资产 | 钦振娜 |
| | 国盛证券 | 王佳伯 | 韦 | 长江证券 | 柯睿 |
| | 国泰君安 | 赵博 | | 长江证券 | 雷玉 |
| | 华泰证券 | 朱南年 | 玉 | 招商证券 | 唐圣炀 |
| | 华西证券 | 李佳妮 | | 浙商证券 | 马莉 |
| | 开源证券 | 吴晨汐 | | 浙商证券 | 邹国强 |
| | 明河投资 | 姚咏絮 | | 浙商证券 | 詹陆雨 |
| | 平安基金 | 李景瀚 | | 浙商证券 | 周敏 |
| | 平安养老 | 唐宋媛 | | 中金资管 | 张敏琦 |
| | 平安养老 | 朱文 | | 中泰证券 | 邹文婕 |
| | 平安养老 | 唐宋纳 | 媛 | 中泰证券 | 吴思涵 |
| | 平安资管 | 孙驰 | | 中信建投 | 张舒怡 |
| | 山西证券 | 孙萌 | | 中银国际 | 杨雨钦 |
| | 山西证券 | 王冯 | | 中银基金 | 郝帅 |
| | 贵源投资 | 赖正何 | 建 | | |
| 时间 | 2024年08月28日 | | | | |
| 地点 | 上海市奉贤区沪杭公路 1487 号 | | | | |
| 公司接待人员 姓名 | 副总裁李婕、财务总监孙子刚、董事会秘书田怡、证券事务代表朱钰 | | | | |

Part1:公司介绍

2024年上半年消费品行业市场供需关系有所改善,但仍面临着市场需求不均衡等风险,在国内结构调整深化的背景下,家纺行业的消费结构逐渐变化,特别是第二季度以来,社零消费整体有所承压。二季度末,纺织行业也处于市场淡季,多数产品库存水平有所上升。

回顾 2023 年,家纺行业虽面临了复杂的市场环境和挑战,但是整体上保持了平稳发展的态势。公司 2023 年上半年实现营业收入17.96 亿元,同比增长 9.37%;归属于上市公司股东的净利润 1.70 亿元,同比增长 58.65%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.35 亿元,同比增长 66.74%,2023 年上半年的增长得益于 2022年积压的存量需求及政策利好释放,叠加较低基数影响。

投资者关系活 动主要内容介 绍 2024年上半年,公司在2023年高基数的背景下,实现营业收入18.06亿元,同比增长0.52%;归属于上市公司股东的净利润1.46亿元,同比下降13.89%;剔除政府补助等非经常性损益影响,归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润1.32亿元,同比略下滑2.72%。2024年半年度公司毛利率为41.87%,同比上升1.96%,通过改变产品结构,对产品差异化升级,同步营销策略落地,报告期产品毛利有所提升。凭借"好被芯选水星"品牌战略,强化核心品类优势,带动全品类发展。报告期延续"大单品策略",新品功能性提升,持续品牌热度。2024年上半年被芯类产品仍然在收入品类中占比最高,同比份额继续提升。报告期,公司完成消费者调研,跟踪市场和消费者需求变化,及时调整产品和营销策略;亦通过单品类被芯专项调研,为公司被芯战略及产品市场策略提供了支持。

消费者对于家纺制品的需求趋于个性化、多样化,也更注重品质和功能性。由于观念转变和品牌认同,消费者对于家纺制品,特别是知名品牌的家纺制品需求将有增长预期。

Part2: 互动环节

O: 7、8 月线上线下零售情况,如何展望未来发展?

二季度以来消费环境承压,业绩端有所体现。7、8月仍有一定压

力,目前公司线上、线下渠道精细化运营,通过大单品推广等更精准的产品策略匹配消费者,契合消费者诉求,以提高经营效果。

Q: 公司毛利率提升的原因是什么?

近年来公司一直在做产品结构升级, 带动了毛利率的提升。

O: 中报政府补助同比减少较多是什么原因? 未来会收到吗?

今年上半年政府补助减少较多,原因一是去年同期补助较多,基数较高;原因二是各地财政补助的政策发生了一些变化,今年收到的较少。下半年政府补助仍有待政策的进一步明朗,但因为去年下半年的基数较低,影响幅度将收窄。

O: 可转债目前进展?

可转债去年 12 月股东大会审议通过预案,后续会根据市场情况、 公司基本面和监管要求做下一步规划,具体以公告为准。

O: 全年分红预期?

22 年公司现金加上回购的分红比例为 71.64%; 23 年这一比例为 67.01%。公司近两年分红比例较高,且保持在相对稳定的水平。未来 公司将继续在考虑业绩、现金流安排、投资者回报等多重因素的情况 下制定分红方案,积极响应监管政策。

O: 最新门店情况? 未来开店计划?

目前公司门店数 2000+家,上半年新开 100+家,净开 70+家。 全年目标没有变化,预计新开 200+家,净开 100+家。

O: 全新水星门店形象店开了多少家? 跟上一代店铺差别?

这两年新开店都是新形象店,公司持续终端升级,"水星 Starz Home"形象发布后,线下门店不断优化,品牌统一管理、服务标准

| | 化。不仅在门店装修、产品陈列、平面设计等硬件上升级,同时还在 |
|-------------------------|--------------------------------|
| | 服务质量、店铺管理、客户维护等软实力方面进行强化培训,以实现 |
| | 门店形象的整体升级,传递品牌形象和价值观。 |
| 是否涉及应当 披露重大信息 的说明 | 不涉及应当披露的重大信息。 |
| 附件清单(如有) | 无 |