证券代码:688717 证券简称:艾罗能源

浙江艾罗网络能源技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号:2024-003

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议				
	□媒体采访 □业绩说明会				
	□新闻发布会 □路演活动				
	□现场参观				
	□其他 (请文字说明其他活动内容)				
参与单位名称	招商证券、鹏华基金、博时基金、富国基金、嘉合基金、长				
	江证券、财通证券、华创证券、德邦证券、中信建投证券等				
	约 100 家机构代表				
时间	2024年8月31日				
地点	电话形式				
上市公司接待	董事会秘书 盛建富、财务总监 闫强				
人员姓名	里等公依书 血足田、州方心血 円压				
投资者关系活动主要内容介绍	一、2024 年半年度概述				
	2024年上半年,储能行业竞争加剧,在面对严峻的市场				
	竞争环境下,公司始终坚持以技术创新为核心驱动力,持续				
	加大研发投入,积极拓展国内外市场,保持了主营业务的平				
	稳发展。				
	2024 年 1-6 月,公司实现营业收入 158, 361. 66 万元,				
	同比下降 53. 41%, 二季度环比一季度提高 31. 43%; 归属于上				
	市公司股东的净利润 10,300.67 万元,同比减少 89.44%,二				
	季度环比一季度提高 103.31%。公司综合毛利率为 38.26%,				
	较上期下降 1.34 个百分点。				
	市场开拓方面:在巩固原有德国、捷克、意大利等欧洲				
	市场的基础上,公司积极拓展新兴市场,在巴基斯坦、乌克				

兰、印度等区域市场均成功实现产品销售。同时,公司在美国、日本市场与松下电器、夏普能源等国际知名企业合作顺利,实现产品销售。

产品方面: 公司持续保持高研发投入,2024年上半年研发费用 2.38亿元,同比增长 98.73%。公司坚持产品创新和技术迭代,积极拓展产品门类。上半年推出了户用低压单相储能逆变器、低压储能电池、微型逆变器等产品,持续丰富产品线及产品应用场景。同时,公司积极布局工商业储能产品,上半年向市场推出了 AELIO、TRENE 系列工商业储能产品,并成功实现销售。

(2) 互动交流环节

Q1: 公司 2024 年的整体业绩目标规划是怎样的?

公司一季度营业收入 6.84亿,二季度营业收入 8.99亿, 环比提高 31.43%, 年内业绩逐季提升,全年营业收入目标 40 亿。

O2: 公司库存情况如何?

截至 2024 年 6 月 30 日,公司的存货金额为 10.94 亿元,原材料 3.48 亿元,成品 7.45 亿元。公司自身保持合理的库存水平,以满足海外区域客户要求的交付周期。

Q3: 24 年上半年的费用情况如何?

2024 年 1-6 月,销售费用 20,476.45 万元,同比增长 21.36%,主要原因系公司新市场拓展,加大市场投入;管理 费用 6,844.23 万元,同比增长 54.21%,主要原因系人员增长导致的费用增加;研发费用 23,786.06 万元,同比增长 98.73%,主要原因系公司为了满足新产品开发、技术创新、

产品迭代等战略发展需要持续引进研发人才,持续加大研发投入,同时营业收入同比减少,导致研发投入占比提高。

Q3: 公司海外市场情况?

欧洲市场情况:公司产品主要销往捷克、德国、英国等欧洲地区,6月份销售额相较于4、5月有明显提升,7-8月有假期影响,目前在正常的恢复中。针对欧洲市场,公司一方面挖掘新的市场,比如乌克兰、匈牙利等,另一方面是发掘欧洲市场的新的应用场景(工商业储能)。

新兴市场情况:公司在巴基斯坦、乌克兰、印度等地区加大了产品和渠道的投入,2024年上半年均成功实现销售。

Q4:公司工商业储能情况?

2024年1-6月,工商业储能销售收入不高,新产品刚刚开始形成销售,目前订单充足,预计Q3开始形成一定销售规模。市场需求已经起来了,欧洲的电力市场比较发达,工商业储能能够在动态电价,VPP,辅助服务(集中英国市场)等方向盈利,公司比较看好这个产品对未来的贡献。

Q5:公司的中长期规划?

全面布局储能市场,深挖每一类需求。

一是持续开发新品,储备增长点。二是加强欧洲之外 区域的市场开拓。

附件清单(如有)

无

日期

2024年8月31日