

## 上海毕得医药科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他(请文字说明其他活动内容)
参与单位名称	开源证券、海通证券、东方证券、东吴证券、财通证券、华创证券、中信证券、申万宏源研究、国金证券、民生证券、中泰证券、招商证券、华创证券、国海证券等多家机构
时间	2024年8月29日
地点	线上通讯方式
上市公司接待人员姓名	产品研发负责人：张锐豪博士 董秘兼财务总监：李涛先生 证券事务代表：於小虎先生
投资者关系活动主要内容介绍	1. 请介绍一下公司 2024 年半年度经营情况？ 回答：公司 2024 年上半年实现营业收入 5.32 亿，归母净利润 5,184 万，海外的收入持续高增长，海外收入的占比也持续提升。2023 年上半年公司海外收入为 2.66 亿，占比 50.83%，2024 年上半年公司海外收入为 2.99 亿，占比提升至 56.24%，2024 年上半年海外收入同比增长 12.68%，海外收入的毛利率连续

两个季度环比上升，公司整体毛利率也逐渐企稳。

公司通过战略分析，紧跟整个市场动态，相应进行价格政策的调整，预计公司后续的毛利率水平将会继续保持稳定。

## 2. 公司研发的投入情况？

回答：公司加大整体的研发投入，加强新颖的药物分子砌块及核心产品线的布局。截止今年6月底，公司现货产品种类超过了12万种，处于行业领先水平。公司所处的行业为新药研发的服务行业，具有高风险、高技术、高投入、长周期和精细化的特点。公司的业务跟全球新药研发的投入是密切相关的，根据统计，整个全球的药物分子砌块的市场规模预计到2026年将达到500多亿美元，而整个国内市场目前也正处在进口替代加速进行的过程中，从而也为公司提供了巨大的发展空间。

## 3. 请问公司催化剂和配体相关产品线的开拓情况，以及未来的发展战略。

回答：在催化剂和配体的这条产品线上，公司一直在持续的投入，这是公司一条比较重要的产品线，不管从催化剂和配体的品类，还是现货的保有率，公司在国内都是处于领先地位的。从市场的反馈，公司会继续保持持续增长的势头，同时也会继续加大投入。未

来公司研发部会从两方面着手，一方面是新的催化剂和配体的开发，另外一方面基于这条成熟产线上品类齐全多样化的特点，形成一个催化剂的筛选平台，这样可以把相应的产品和技术循环投入到新产品的开发中，也包括新的催化剂或配体，这种良性的循环有利于保持公司在这一条产线上的领先优势。

4. 公司后续是否会实施股权激励，实施节奏怎么样。

回答：通过公告可以看到，公司已回购1亿元左右的股票，这部分股票会用来做股权激励的，目前股权激励方案正在制定的过程中，这是为了公司现有的核心员工，以及对未来需要引进的高级人才做储备。

5. 公司在美国仓储基地要进行智能化的改造，目前改造的规划如何，包括预计会投入的金额以及目前的进度情况。

回答：公司美国的仓储智能化的布局会再进一步加强，目前正在推进过程中，预计投入金额为两三百万美金，这对于公司经营管理效率的提升会有较大的帮助，如果在美国的实施效果明显，未来会推广至其他区域中心。

6. 公司的存货跌价准备计提策略是什么样的？

回答：公司的存货跌价准备的计提主要有两个来源，第一是对于库龄在两年以上，且近一年没有销售的存

	<p>货，全额计提跌价准备；第二公司会定期将成本与可变现净值比较，如存在差额，差额部分计入跌价准备，计提政策是非常严格的。</p> <p>7. 公司整体经营战略是否有调整，包括公司短中长期的发展的规划是怎样的。</p> <p>回答：关于公司整体的经营战略，海外的需求和增速都较快，未来会继续加大海外的投入及布局，而国内的竞争格局较为激烈，未来在策略上会做一定的调整，在国内会更加关注毛利率及回款情况，也就是更加注重风险控制。与此同时，目前从中央到地方各个层面，针对创新药产业链，政府都出台了非常多并且很有力度的政策，未来国内的情况会越来越越好。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年9月2日