



2、 在国内宏观经济增速趋缓的影响下，公司为了扩大销售额，新增一定的经销商渠道，并给予经销商费用支持，使得整体利润有所下降；  
3、 公司对当下部分主流机型进行了新品迭代，对应的停产机型进行了促销。

上半年公司在产能建设方面取得了进一步进展，目前有三大基地：分别是沙门基地、普青基地、上海基地，各产能提升相关工作有序开展中。其中沙门基地是公司的募投项目，主要生产中大规格数控车床，以及负责公司新产品试制。2024 年上半年沙门基地完成产值同比增长 15%。沙门基地是公司产能建设的重心，也是公司后续赖以发展的核心增长点；普青基地的技术改造项目正式启动，该项目主要是提高普青基地的装备能力，扩大中小型规格数控车床的产能，总投资 1.62 亿元，预计 2026 年建成投产。该项目完成后，公司将新增中小型数控车床产能 1,000 台，销售收入 2.5 亿元。上海临港基地的主要职能是负责公司的产品开发和自动化产品生产和交付。临港基地的技术改造项目正在进行中，计划 2024 年 9 月完成搬迁，并投入使用。公司临港技术改造完成后，核心竞争力将得到进一步提升。

2024 年上半年，公司的产品结构得到进一步优化，公司产品结构依然是高端数控车床占主要收入，普及型数控车床逐年降低，仅占 10% 左右。高端数控车床主力机型的结构改型和升级工作取得突破，公司的信息化工作得到进一步完善，市场开发工作也取得进一步突破，省外区域实施代理销售政策的效果进一步显现，公司品牌影响力进一步提升。

## **二、公司研发取得什么新突破？是否有应用于机器人领域？**

答：公司一直重视研发创新工作，五轴技术、超高精密技术是现代数控机床的前沿技术，是公司实现核心技术自主化需要突破的重点领域，也是公司未来产品发展的重点方向之一。公司研制的五轴五联动的复合化机床进入了样机试制阶段，超高精密数控车床已完成设计方案评审并进入设计阶段。

机器人产业包含工业机器人和人形机器人。人形机器人目前作为

人工智能方向，是未来大的趋势，其关键零部件（如丝杠螺母、减速器）制造更适合车削工艺。公司已积极与下游多家企业进行了应用技术交流对接，已向有关企业供应过相关设备。现有产品高端机（车床及车铣复合加工中心）系列精度指标已达到了行业领先水平，未来将往更高精度突破，实现部分工艺“以车代磨”技术。

### **三、新能源汽车行业哪些零部件适用车床加工？**

答：新能源汽车零部件适合车床加工的主要零件有：动力总成、转向总成、传动总成、刹车总成、轮毂总成等。其中转向总成：轴套、油缸套、转轴等；传动总成：锥齿轮、差速器壳体等；动力总成：电机轴、齿轮、端盖等；轮毂总成：轮毂、轴承零件等；刹车总成：刹车盘等。另外新能源汽车需要大量传感器，这些也是典型的车削加工零件。总之新能源汽车上有大量非常适合车削加工的零件。国内如双环传动、比亚迪、五洲新春、贝斯特、格尔齿轮等知名企业都是公司大客户。

### **四、半年报中提到，上半年通过降价和促销出售了部分机型导致毛利率和净利率同比下滑，请问促销商品占比多少？待促销机型是否会继续影响下半年毛利？**

答：公司库存产品并不是全部都是促销机型，其中一部分包括因客户自身场地建设延迟等原因的待发货商品。促销机型主要是部分主流机型进行了新品迭代，对第一代产品进行促销。该部分产品的在制品生产预计延续到9月份，未来会逐步降低对业绩影响。同时公司积极开展各项降本增效工作，确保产品毛利率保持稳定。

### **五、外销主要市场是哪些国家？海内外收入占比以及未来增长情况？毛利率情况如何？**

答：公司通过国内市场的进口替代，提升了品牌知名度和信任度，2023年实现了海外销售快速增长，产品在欧洲、美洲、东南亚等地区得到了客户认可。

	<p>2024 年上半年，海外销售收入 9,481 万，占比超过了 25%，毛利率高于国内水平。由于国际政治经济大环境复杂多变，公司将根据公司产品在性价比和质量上的优势，适时调整相关营销策略，进一步拓展海外销售区域</p> <p><b>六、国家推动新一轮大规模设备更新以及消费品以旧换新的相关方案，目前是否有更多订单体现？</b></p> <p>答：国家推动工业领域设备更新以及消费品以旧换新的相关方案的实施，为高端数控机床实现国产化提供了良好的外部环境。目前陆续有部分客户根据自身转型发展更换设备，从长期来看，国产高端数控机床有很大的发展空间。</p> <p><b>七、公司订单情况如何？同期相比如何？</b></p> <p>答：目前公司在手订单饱满，截止到 8 月份，订单及发货均实现了预期增长目标。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 9 月 4 日