

## 天津美腾科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

## (2024 年半年度业绩说明会)

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 专场机构交流会 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	通过上海证券交易所上证路演中心参与公司 2024 年半年度业绩说明会的投资者	
会议时间	2024 年 9 月 5 日 14:00-15:00	
会议地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： <a href="https://roadshow.sseinfo.com/">https://roadshow.sseinfo.com/</a> ）	
上市公司接待人员姓名	董事长：李太友 董事兼总裁：梁兴国 董事会秘书：陈宇硕 财务总监：王元伟 独立董事：邢月改	
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>Q1：公司最新经营及业绩情况如何？</b></p> <p>A1：尊敬的投资者，您好！2024 年 1-6 月，公司依照经营计划稳步推进各项工作，营收继续保持增长态势，实现营业收入 28,170.13 万元，同比增长 13.78%；实现归属于上市公司股东的净利润 3,170.28 万元，较上年同期增长 4.81%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2,317.46 万元，同比下降 11.84%，但扣除政府补助及现金管理收益后的净利润同比增长 9.25%。报告期内，公司通过加大业务拓展力度和优化项目现场交付流程，持续扩大市场份额，降低运营成本，成功实现了收入的同比增加。同时，通过加强费用管控，建立严格的预算管理体系，优化资源配置、提高运营效率等手段，有效控制了各项费用，进一步提升了盈利能力。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>Q2：请问公司未来的战略规划是什么？</b></p> <p>A2：尊敬的投资者，您好！2024 年，公司将继续聚焦主业，不断推动产品升级迭代，提升产品和服务竞争力，并逐步推进海外布局。在产品规划方面，公司</p>	

目前及未来一段时间内形成以光电分选+梯流分选+细粒筛分的干法分选业务线，以数变旋流器+TCS+浮选+干燥的湿法分选业务线，以平台+仪器+无人模块+信息系统的智能化业务线，以锂电回收+金属回收+垃圾回收+矽石利用的再生资源业务线的四大主要业务线，并不断深耕；在市场拓展方面，持续稳健地推进国际市场的拓展，重点开发拓展印尼、澳大利亚、蒙古、南非、中亚等地区的煤炭、矿业分选及智能化领域的市场；在商业模式方面，除了继续提供设备、系统及仪器和整体解决方案产生合同额及收入外，利用自身的技术优势及资金实力建立加工厂，为优质客户提供生产运营服务。

未来，公司将继续沿着“精耕煤炭、进入矿业、打通工业”的发展战略，坚持研发与市场创新，围绕节能、环保、高效，以“智能化+数字化+工业”为核心竞争力，推进能源革命，共同实现煤炭清洁高效利用。将“引领工矿业迈入智能化时代”作为企业发展使命，以强烈的使命感、高度的责任感、卓越的业绩表现，在智慧矿山领域不断贡献力量。感谢您对公司的关注！

**Q3：公司未来的分红计划和派息政策？**

A3：尊敬的投资者，您好！公司高度重视对投资者的合理回报，始终坚持将股东利益放在重要位置。公司 2023 年年度权益分派已经顺利完成，合计派发现金红利总额 2,569.64 万元（含税），占 2023 年度归属于上市公司股东的净利润比例为 34.61%，公司自 2022 年 12 月上市以来累计实现现金分红 5,664.69 万元。此外，公司基于对未来持续稳定发展的信心和对长期价值的认可，截至 2024 年 8 月 31 日，通过集中竞价交易方式已累计回购公司股份 2,803,165 股，占公司总股本的 3.17%，支付的资金总额为人民币 6,171.89 万元（不含印花税、交易佣金等交易费用）。

未来，公司将在保证主营业务发展合理需求的前提下，结合实际经营情况和发展规划，积极通过现金分红等利润分配方式为投资者带来长期、稳定的投资回报，并探索研究一年多次分红、中期分红的可行性，与股东分享公司经营成果。感谢您对公司的关注！

**Q4：半年报有个 200 余万的外包开支项目，请问具体用于哪类开支？**

A4：尊敬的投资者，您好！公司是一家以提供工矿业智能装备与系统为主体业务的科技企业，主要从事智能装备、智能系统与仪器两大类核心产品的研发、制造和销售。公司在智能装备及智能化业务中将部分基础工作外包，涉及与第

	<p>三方合作，为公司提供劳务服务。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>Q5：您好，请问锂电回收项目进展如何，有了具体的应用吗？谢谢</b></p> <p>A5：尊敬的投资者，您好！2023年下半年，公司开始布局锂电池回收业务，今年上半年研发初步取得进展。公司的锂电池回收围绕公司最擅长的物理分选方法开展，定位为锂电池预分选环节，充分发挥公司在分选环节的技术优势，通过对退役电芯精细化拆解获得纯度较高的正负极粉。采用物理方法对废旧锂电池进行预选，显著优化锂电池回收的工艺流程，对回收产业链中梯次回收企业（增收）和湿法回收企业（提效降本）赋能明显。公司可以在回收产业链中充分发挥核心技术优势，通过产业赋能实现价值增值。目前锂电池回收研发项目处于原理样机阶段，敬请投资者注意投资风险。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>Q6：请公司继续聚焦智能化设备业务，不要在毛利率低的其他业务上进行低效的扩张。</b></p> <p>A6：尊敬的投资者，您好！公司通过持续的研发投入和技术创新，构建了以智能干选设备为代表的智能装备产品线，以无人装车、选煤厂智能化系统为代表的智能系统与仪器产品线，形成了涵盖多种类型和功能的产品矩阵，软硬件相互支撑，不仅满足了不同市场和客户的需求，而且在性能、可靠性、用户体验等方面具有显著优势。公司将持续通过新产品的迭代升级、海外业务的积极拓展及优质的运营服务等多途径提高公司的盈利能力，积极回报广大投资者，感谢您的建议和对公司的关注！</p> <p><b>Q7：重点开发拓展印尼、澳大利亚、蒙古、南非、中亚等地区的煤炭、矿业分选及智能化领域的市场，个人觉得在劳动力价格较低的地区进行市场开拓，会有较大困难，请公司考虑下这个建议。</b></p> <p>A7：尊敬的投资者，您好！公司会在充分考量矿产储备量、地区营商环境、人力成本等综合因素的基础上持续稳健地开拓国际市场，感谢您的建议及对公司的关注！</p>
<p><b>附件清单</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2024年9月5日</p>
<p><b>备注</b></p>	<p>公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。</p>