证券代码: 688179 证券简称: 阿拉丁

转债代码: 118006 转债简称: 阿拉转债

上海阿拉丁生化科技股份有限公司 接待投资者调研活动记录

一、机构调研情况

调研时间: 2024年9月4日-2024年9月6日

调研形式:现场交流、线上交流

参与交流来访的机构投资者:

东方红资管、诺德基金、中润投资、华安基金、汇添富基金、摩根士丹利、中信 证券、大成基金

接待人员:

董事、副总经理、董事会秘书赵新安

二、调研纪要

Q: 公司毛利率提升的原因? 利润增速高于收入增速的原因是什么?

A: 公司毛利率的波动在正常范围内,上升的主要原因一是部分产品价格调整上涨;二是高校科研院所等高毛利的终端客户收入占比提升。利润增速更高的原因是良好的费用控制带来利润增长。

Q: 目前公司存货周转变化趋势是怎样的?

A: 2024年上半年,存货增长放缓,有利于存货周转率的提升。

Q: 公司产品价格是否稳定?

A: 原材料涨价后,我们也会随行就市,对产品价格做一下调整。对于市场大环境的变化,客户适应能力应该比较强。

Q: 国产替代的程度是否逐步提升?

A: 外资试剂品牌产品线长、产品种类多,市场影响力大,因此在国内市场处于垄断地位。但是,外资品牌因为是全球备货,有些品种国内不一定有现货,从国外其他地方调货造成货期比较长,实验人员就有可能选国内品牌的试剂。另外,

最近几年,随着内资品牌产品质量的提高,部分产品已达到了国际先进水平,内资品牌在实验室的接受度和信任度也在上升。内资品牌也逐渐被实验人员接受。

Q: 公司业绩增长的驱动因素有哪些?

A: 首先是业务收入保持增长,公司客户都是长尾型客户,粘性好。公司产品品牌影响力强,加之科研服务行业仍然是保持正增长的行业,保证了公司业绩的稳定增长;其次,公司产品毛利率提升。2024年上半年公司产品毛利率 64.3%,比2023年提高 4.1 个百分点,公司产品价格总体稳定,部分产品价格上升,客户结构发生变化,大专院校科研院所等高毛利客户占比上升,产品毛利率上升保证了公司业绩增长;第三,公司费用控制良好。2024年上半年,公司营业收入增长11.9%,三项费用增长 6.79%,低于收入增长率,良好的费用控制带来利润增长。第四,源叶生物并表增厚业绩。源叶生物二季度并表后,贡献营业收入3,168.16万元,贡献归属于母公司的净利润594.48万元。

Q: 公司现在整体业务发展的战略是什么?

A: 新产品开发和区域拓展都是公司业务发展的驱动力,公司会围绕这两方面, 采取相应措施。

三、关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明

本次活动不涉及应当披露的重大信息。