

证券代码 600480

证券简称：凌云股份

### 凌云工业股份有限公司投资者关系活动记录表

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场调研 <input type="checkbox"/> 其他
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	参加“2024年半年度业绩说明会”的投资者
<b>时间</b>	2024年9月6日 15:00-16:30
<b>地点</b>	上海证券交易所上证路演中心 (网址: <a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a> )
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长: 罗开全 总经理: 郑英军 董事会秘书、总会计师: 李超 独立董事: 王子冬
<b>投资者活动主要内容介绍</b>	为便于广大投资者更全面深入地了解公司 2024 年半年度经营成果、财务状况,公司于 2024 年 9 月 6 日下午 15:00-16:30 举行 2024 年半年度业绩说明会,就投资者关心的问题进行交流。
<b>附件清单</b>	2024 年半年度业绩说明会会议纪要

附件：

## 2024 年半年度业绩说明会

### 会议纪要

**时间：**2024 年 9 月 6 日 15:00-16:30

**地点：**上海证券交易所上证路演中心（网址：  
<https://roadshow.sseinfo.com/>）

**内容：**为便于广大投资者更全面深入地了解公司 2024 年半年度经营成果、财务状况，公司于 2024 年 9 月 6 日下午 15:00-16:30 举行 2024 年半年度业绩说明会，就投资者关心的问题进行交流。

**问题 1：**您好，目前公司订单情况以及生产经营情况如何？

**回复：**目前公司订单情况稳定，经营情况仍保持稳定和韧性，产能利用充分。感谢您的关注。

**问题 2：**公司在汽车零部件领域如何对标优质企业？

**回复：**在汽车零部件领域，对标优质企业是提升自身竞争力的重要手段。公司首先通过每季度召开经营分析会，与同行业优质企业财务指标、市场营销等方面进行分析；其次利用自身优势，与主流客户高层会晤，充分发挥双方专业优势，共同服务汽车领域；再次，推动汽车产业智能化转型，

与主要供应商签订战略合作协议，提升自身的竞争力和市场地位。感谢您关注。

**问题 3：** 公司进行中期利润分配吗？

**回复：** 公司积极加强对投资者的回报，结合中期盈利情况、未来的资金需求以及投资者分享公司发展成果的合理诉求。2024 年半年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.00 元(含税)，不进行送股或以资本公积转增股本。感谢您的关注。

**问题 4：** 公司上半年经营业绩不错，对于下半年有什么预期吗？

**回复：** 报告期内，2024 年上半年实现营业收入 89.38 亿元，同比增长 3.27%；归属于上市公司股东的净利润 3.99 亿元，同比增长 23.69%。报告期内公司运营平稳有序，经营情况未发生重大变化，具备持续经营与稳健发展的能力。感谢您关注。

**问题 5：** 您好，请问公司未来如何处理区域化和专业化发展的矛盾

**回复：** 尊敬的投资者您好，区域化和专业化发展是凌云股份未来发展的两个方向，凌云股份发展过程中在全国多个省市和地区布点，主要分部在东北、华北、华东、中南、西南地区，按照区域划分进行整合有利于提高管理效率，合理调配资源，提高资产利用率。围绕热成型加工工艺和新能源业务，成立了专业化的公司，有利于集中技术优势、产线优

势，快速成为行业单打冠军，同时也和其他区域协同，互相配合，二者不是非此即彼的关系。感谢您的关注。

**问题 6：**公司目前市场拓展与新获订单情况是怎样的？

**回复：**公司加大市场开拓力度，陆续拜访国内外优质客户，基本覆盖国内主流客户，近期与宝马、日本丰田、奇瑞汽车等高层会晤，参加 2024 北京国际汽车展览会，为市场全面开拓打造多层次交流渠道。2024 年上半年公司汽车金属板块累计定点项目 137 个，汽车管路板块累计定点项目 243 个。中标项目中保险杠、电池壳、热成型等优势产品占比为 81.24%。比亚迪辊压件和铝制门槛总成项目实现零件平台化应用推广，配套一汽大众、长安、奇瑞、理想、长城等客户的产品结构持续调整升级，定点全球领先的通信设备供应商新能源储能柜项目实现谱系突破，定点北美新能源头部企业储能项目实现汽车零部件与储能产品同时供货。感谢您的关注。

**问题 7：**六维传感器业务进展是否顺利，现在到了哪个阶段，预计什么时候可以量产，是否会对公司未来的发展产生重大的影响

**回复：**凌云股份作为牵头单位，联合相关单位成立传感器项目工作组，组织制定项目计划，推进项目开发。现已生产出相关样件，公司会积极把握潜在市场机会，加强与行业内相关企业沟通交流。感谢您的关注。

**问题 8：**公司在汽车零部件行业中竞争优势有哪些，比如订单、客户方面？

**回复：**尊敬的投资者你好，公司已经在汽车零部件行业深耕多年，集同步设计、产线、产能布局于一体，可以提供系统的解决方案，满足客户需求。公司现场管理、质量管控、技术能力、运营水平，较新进本行业的企业有较高优势；公司覆盖客户范围广泛，产品种类、谱系丰富。近年来公司逐步聚焦国内外高端客户和核心产品，在积极推动产品结构转型和客户结构调整的同时，持续完善全球化布局以及全球化供货能力，提高了覆盖欧洲、中国和北美等主要汽车生产基地配套供应能力。感谢您的关注。