证券简称: 齐鲁银行

齐鲁银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-015

投资者关系活动类别	☑ 特定对象调研	□ 策略会	□ 媒体采访
	□ 新闻发布会	□ 现场参观	□ 业绩说明会
111-917/2/11	□ 其他		
时间、参与 单位及人员	2024年9月5日 13:30-15:30 兴业证券陈绍兴,长江证券 ¹		1. 信达证券张晓辉、戴思
	奇,海富通基金贝敏,中信资管曾征,大成基金徐雄晖,银河证券张一纬、袁		
	世麟,国泰基金王韶怀,国盛证券倪安峰,广发证券文雪阳,众安在线财险王		
	 晓鹏,浙商证券徐安妮,国泰君安证券刘源,中信建投证券王欣宇,东兴证券		
	田馨宇,民生证券马月,中信证券杨镕昊,华福证券付思雨,驼铃资产廖英飞,		
	开源证券丁黄石,长信基金与	吴廷华,泰康基金吴晓月	月,万联证券郭懿
地点	齐鲁银行总行大厦会议室		
上市公司	董事会秘书胡金良、证券事务	务 代表张贝旎,以及计则	才部、风险管理部、公司银
	行部、零售银行部、个人信贷部、普惠金融部、资产管理部、金融市场部、董		
出席人员	事会办公室相关人员		
投资者关系活动记录	1. 贵行业绩持续增长的加速。		
			服务地方经济"的市场定
	位,持续推进战略迭代升级,		
	稳健增长。一是强化资产负债		
	调发展;二是多渠道拓宽盈和 化;三是加强资产质量管控,		
	化; 三定加强负厂灰里官投, 是坚持"勤俭办事业"原则,		
	左至持一勤应分事业一		_ , ,, ,, , , , , , , , , , , , , ,
	以良好、稳健的经营业绩回饮	.,, ., ., ., ., ., ., ., .,	大阪灯 並版 丑無八久早 ,
	2. 贵行在县域地区的竞争		方面?
			、 一 大县域业务资源投入力度,
	以总行区位优势和城市金融	服务经验赋能县域机构	发展,持续提升县域竞争
	力。一是县域服务网络完善,	县域支行达到81家,县	县域覆盖率稳步提升;二是
	做精、做细、做实"一县一品	品"工程,为客户量身定	定制金融产品和服务方案;
	三是组织架构扁平,运营机制	制敏捷灵活,能够对市场	6变化做出快速反应,及时
	满足客户需求; 四是持续创新		步农服务场景,通过大数据
	平台和线上特色产品,开展沿	步农贷款批量精准营销。	
资料清单	无		

1