

附件一：投资者关系活动记录表格式

证券代码：688060

证券简称：云涌科技

江苏云涌电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年半年度软件专场集体业绩说明会的全体投资者
时间	2024年9月13日 14:00-16:00
地点	云涌科技会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：高南 独立董事：陈都鑫 董事会秘书：姜金良 财务总监：张艳荣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q：根据最新的半年报，云涌科技在国产化替代、微网能源管理、配网自动化等业务方向上的研发投入情况如何，是否有新的技术突破或产品创新？</p> <p>A：报告期内公司针对重点研发方向持续加大投入力度，截至报告期末公司研发人员总数为176人，报告期内研发费用总投入3,006.28万元，占营业收入比为29.27%，较上年同期增长5.99%。报告期内公司围绕国产化替代、微网能源管理、配网自动化等业务需求，新立项研发项目6项，其中包括信创云终端平台研发、电力多合一融合通信网关平台研发、基于云端协同的BMS电池管理系统研发等，报告期内共新增授权发明专利9项，新增登记的软件著作权19项，有效实现技术积累，对公司业务发展提供有效保障。</p> <p>Q：云涌科技在工业信息安全领域的核心竞争力体现在哪些方面，公司如何看待当前市场的发展趋势和潜在的增长机会？</p> <p>A：公司自设立以来一直专注于基于RISC CPU+Linux架构的底层嵌入式技术及相关底层安全技术，是国内较早将嵌入式技术应用于工业互联网信息安全领域的公司之一，同时公司长期深耕电力领域，深刻理解工业信息安全场景下对产品实时性、可靠性等高要求，具备较强的底层研发能力、较高的品质保证能力、严格的生产管理及丰富项目实现经验，多年来积累了大量客户资源及项目案例。伴随以新能源为主体的新型电力系统建</p>

设，微网能源管理及配网相关需求，以及国产化自主可控发展趋势，公司一方面努力配合客户深度挖掘具体场景及产品需求，另一方面依托底层开发能力开拓新业务新市场，在新能源、信创、网安等方向找到业绩新增长点。

Q：鉴于公司在智慧储能和供电所数字化仓储解决方案方面的布局，请问公司在这些领域的业务进展和市场反馈如何，未来有何进一步的发展规划？

A：公司利用传感控制技术、RFID技术、嵌入式技术、信息接入平台以及数据集中分析处理等物联网相关技术应用，研发出智慧库房数字一体化管控平台、新一代智慧档案环境一体化管控平台等系列智慧仓储及环境控制解决方案，是典型的物联网场景解决方案。公司根据国网数字化供电所仓储建设要求，适配公司智慧档案一体化管理平台，将供电所中包含的实物管理、存储设备管理、库房环境管理、库房安全防范管理等多种功能集中于一体，打造数字化供电所仓储解决方案，已在全国多地区部署应用。2023年公司智能档案柜及控制类产品实现收入4,705.74万元，较上年同期增长27.81%，2024年上半年相关业务表现较为稳定。

Q：云涌科技在加强与投资者沟通方面有哪些具体措施，如何确保信息披露的透明度和及时性，以及如何有效管理市场预期？

A：公司严格遵守相关法律法规，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。通过公告、定期报告作为信息披露正式渠道，确保所有股东有平等的机会获得信息。同时公司通过业绩说明会、策略交流会以及多种线上线下沟通方式，积极与广大投资者交流公司经营发展状况和未来规划，听取中小投资者意见，提高信披质量及公司管理水平。公司坚持“以投资者为本”的上市公司发展理念，通过专注主营业务，保持高水平研发投入、规范公司管理制度、优化股权结构，维护公司全体股东利益，结合公司经营状况及发展需要，继续匹配好经营性资金需求与现金分红、股份回购的关系，落实打造“长期、稳定、可持续”的股东价值回报机制，回报广大投资者。

Q：公司半年报中提到的经营活动净现金流净额由负转正，这一转变的背后原因是什么，对公司的未来发展有何积极影响？

A：报告期内公司经营活动现金流净额由负转正，是公司主动干预，积极优化财务状况的结果，一方面公司主动加强费用及成本控制，报告期内销售费用较上年同期减少5.52%，管理费用较上年同期减少5.27%，另一方面公司积极加强客户及供应商管理，2023年经营活动产生的现金流量净流出情况较上年同期收窄66.18%，2024年半年度销售商品、提供劳务收到的现金较上年同期增长18.82%，购买商品、接受劳务支付的现金较上年同期减少19.21%，现金流状况整体趋势持续向好，这将为公司持续发展提供财务基础。未来公司将进一步优化客户及供应商管理模式，持续加强费用及成本控制，有针对性地进行研发及市场投入，努力提高公司利润水平及收益能力。

Q: 云涌科技在面对行业竞争和技术迭代加速的背景下，如何保持技术领先优势，以及如何通过技术创新来提升公司的市场份额？

A: 伴随新能源、国产化、信息安全等行业的发展，新业态新技术不断迭代，公司始终保持前沿技术敏感性和技术应用开发能力，截至报告期末公司拥有研发人员共176人，占公司总人数的比例42.51%，公司始终保持高研发投入水平，报告期内研发费用总投入3,006.28万元，占营业收入比为29.27%，较上年同期增长5.99%。公司始终坚持科技创新，高度重视技术到产品的转化效率，通过技术积累，模块化设计，使创新技术能够迅速移植、运用到公司各类产品平台中。未来公司将持续优化研发体系建设，通过高层次的行业顾问、高校产学研联动、专业技术研发专家团队集合公司研发人才梯队建设，紧跟技术发展趋势，结合公司现有产品和应用方向，在行业信创、可信计算、嵌入式操作系统系统、边缘计算技术、新能源技术等方面加大研发投入，重点加强关键核心技术的研究与开发，不断提升产品性能及优化产品结构，提高新技术、新产品市场转化的能力。同时完善从产品定位、市场分析、研发项目论证、评审、验收、客户使用情况等多层面，考核研发结果。确保公司产品技术研发快速反应和技术创新能力的持续提升，增强公司的核心竞争能力。

Q: 鉴于公司在电力信息安全领域的深厚积累，未来是否有计划将业务拓展到其他垂直行业，如石油化工、军工、金融等，以实现更多元化的收入来源？

A: 公司一直以来致力于工业信息安全领域，并深耕电力行业多年，积累大量技术成果及项目经验，相关技术、产品及方案可应用拓展与其他行业，近年来公司积极探索电力以外行业市场，积极参与包括能源、铁路交通、智慧城市等方向业务合作，并面向新能源、网安、信创等新业务机会展开研发、生产、销售业务工作，公司一直以来希望通过过硬的技术实力、高质量的产品、高效的生产体系服务更多的行业，实现公司业务多元化，提高公司业绩水平。

Q: 公司在舆情管理和品牌维护方面有哪些策略和措施，如何确保在复杂的网络环境中维护公司的正面形象？

A: 公司为提高公司应对各类舆情的能力制定了《舆情管理制度》。首先，通过实时监控网络上的相关信息，包括社交媒体、论坛、新闻网站等，以便及时发现可能影响公司形象的言论或事件，公司将通过官方渠道积极发声，发布声明或公告，引导公众正确理解事件；同时，公司将通过网站、公众号、交流会等官方渠道提升公司品牌形象；此外公司将积极履行社会责任，如环保、人才培养等，提升公司社会形象；最终，公司将持续强化内部管理和专注主营产品服务质量，从根本上提升自身，减少负面舆情的发生，切实落实舆情快速反应和应急处置机制，及时、妥善处理各类舆情对公司相关影响，切实保护投资者合法权益。

Q: 云涌科技与泰州钠钠能源科技有限公司的最新合作动态, 请问公司在钠电池技术的研发和应用方面有哪些具体的技术优势和战略布局? 这些项目的具体进展情况如何?

A: 云涌科技从成立至今, 一直是一家以技术见长、产品特色的创新型企业, 公司核心技术方向是工业互联网信息安全, 主要基于RISC架构的嵌入式系统平台设计和以可信计算、密码、操作系统为核心的底层安全技术。公司长期服务于电力、能源领域。随着以新能源为主导的新型电力系统的建设, 公司研针对新型储能、台区储能、备电储能等方向研发了自主可控的基于信创平台的EMS 能源管理平台、BMS电池管理系统等产品, 云涌科技与泰州钠钠能源科技有限公司双方战略合作协议主要基于双方技术和行业优势, 在先进材料、设备、工艺技术和研发力量上协同共进。联合开发基于硫酸铁钠等钠离子储能系统。目前尚在开始阶段, 未有具体的业务和项目进展。

Q: 中国信息通信研究院监测数据显示, 2023年, 针对国内车联网服务平台等的攻击达805万次, 同比增长25.5%, 这一增长趋势表明车联网安全面临着越来越大的威胁。智能汽车的驾驶、通信等底层系统的安全防护涉及的是汽车行业的车联网(V2X)安全, 这与贵公司产品技术方向有一定的交叉虽也有自身的专业要求和技术标准。但如果云涌科技计划扩展到智能汽车安全领域, 专门针对这一领域的技术和市场需求开发新的解决方案或产品, 不仅能够帮助汽车制造商提高其产品的安全性, 还能拓展自己的业务范围, 进入一个快速增长的市场领域。

A: 感谢你的建议, 公司一直有在了解和接触关于汽车底层系统安全与通信数据交互安全相关的问题和市场机会。2022年, 公司与上海电科智能系统股份有限公司等, 合资设立上海衍之辰科技有限公司, 其主要目的, 也是借助上海电科的行业影响和市场优势, 积极向智能交通、车联网方向做业务拓展。衍之辰主要业务方向为数字孪生、边缘计算机软硬件产品的设计、开发、销售和服务, 主要行业领域为智慧交通及智慧能源; 在此过程中, 公司凭借嵌入式开发技术、边缘计算技术、零信任技术, 为其研发并提供底层边缘计算机设备平台及零信任安全架构解决方案, 并在交通路口和智慧车路协同中有批量应用。目前公司尚没有针对性车联网(V2X)安全研发项目和实质业务在开展。如涉及相关应披露事项, 公司将及时履行法定信息披露义务。再次感谢您的关注, 谢谢!

Q: 董事长您好, 请问公司跟国家电网, 南方电网, 有合作吗, 谢谢。

A: 尊敬的投资者, 您好! 公司在电网里面主要提供的产品为信息安全硬件平台和专用工控类产品。主要应用于电力调度与配电自动化、新能源领域。公司产品服务于电力行业集成厂商、安全厂商、综合自动化厂商等行业客户, 最终客户及使用方为国家电网、南方电网。感谢您的提问!

Q: 请问公司今年以来有哪些创新成果? 后续发展方向重心在那

些领域？

A: 尊敬的投资者，您好！今年公司一方面结合新型电力系统建设目标下的电力调度安全、配网自动化场景新需求，基于云涌嵌入式技术开发平台基础及各项底层安全技术，不断对核心技术进行迭代升级。另一方面，公司持续开展底层技术研发工作，包括密码技术、可信计算、零信任技术应用拓展，以及微网管理产品、国产化平台产品设计开发。截止24年上半年公司已获得新增授权发明专利 9 项，新增登记的软件著作权 19 项。未来公司将持续深挖电力调度安全、配网自动化、新能源相关的新需求，积极拓展嵌入式技术在边缘计算、工业信息安全、微网能源管理、国产化替代等方向的应用，努力开拓新行业、新市场。

Q: 高董事长，对您们这几年取得的成绩表示衷心感谢，希望今年您们能给再接再厉取得胜利，我想问问今年有希望扭亏吗？

A: 尊敬的投资者，您好！2024年上半年公司实现营业收入 10,271.06 万元，实现归属上市公司股东的净利润 573.41 万元，公司各产品线业务状况较为稳定，公司着力加大国产化替代、微网能源管理、配网自动化等新业务方向投入，努力通过新业务增量为公司带来有效业绩增长。同时公司正努力进行财务层面的修补，一方面公司主动加强费用及成本控制，报告期内销售费用较上年同期减少 5.52%，管理费用较上年同期减少 5.27%，另一方面公司积极加强客户及供应商管理，2024 年半年度实现经营活动现金流净额由负转正，整体财务状况持续向好，为公司持续发展提供基础。未来公司将进一步优化客户及供应商管理模式，持续加强费用及成本控制，有针对性地进行研发及市场投入，努力提高公司利润水平及收益能力。

Q: 您好，公司研发的芯片，主要用着哪些方面？

A: 尊敬的投资者您好！公司与清华大学合资设立的北京草木芯科技有限公司拥有自主知识产权密码算法芯片产品，主要应用于高速 SM2/SM3/SM4 算法加解密需求场景中，包括高速加密卡、加密计算机、加密认证网关等产品，可应用于金融、电力等行业。

Q: 请问上海衍之辰科技有限公司与贵司双方合作的主要领域是什么？“畴骑”边缘计算系列产品的最新进展如何？是否已经应用于实际场景中？如果有，请提供一些应用案例。上海衍之辰提供的“基础设施服务+安全访问服务+边缘智控服务”的架构如何帮助解决了当前行业面临的哪些关键问题？在智慧交通数字化基础设施供应市场上，上海衍之辰的竞争地位如何？主要竞争对手是谁？上海衍之辰有哪些策略来保持其竞争优势？

A: 尊敬的投资者，您好！公司与上海电科智能系统股份有限公司、上海创绘梦科技合伙企业（有限合伙）于 2022 年合资设立上海衍之辰科技有限公司，公司出资 450 万元，持股比例为 30%。衍之辰主要业务方向为数字孪生、边缘计算软硬件产品的设计、开发、销售和服务，主要行业领域为智慧交通及智慧能源。云涌科技在与衍之辰合作业务中主要从产品及技术层面出

	发，凭借嵌入式开发技术、边缘计算技术、零信任技术，为其研发并提供底层边缘计算机设备平台及零信任安全架构解决方案，目前与其相关业务收入规模较小。公司并不直接参与智慧交通数字孪生相关项目试点、规划及投标。与其相关的应用开发集成、交通领域的相关业务拓展主要由衍之辰科技及其控股股东负责。
附件清单（如有）	
日期	2024年9月13日