

证券代码：688273

证券简称：麦澜德

南京麦澜德医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024年9月23日)

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	参加公司2024年半年度业绩说明会的投资者
时间	2024年9月23日
地点（形式）	上证路演中心网络文字互动回答
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 杨瑞嘉 副总经理、董事会秘书 陈江宁 财务总监 徐宁 投资总监 焦靖 独立董事 舒柏晔 证券代表 倪清清
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、2024年上半年公司业绩概况</p> <p>公司于2024年8月22日披露了2024年半年度报告。</p> <p>2024年上半年，公司经营业绩营利双增，企稳向好。报告期内，公司实现营业收入2.28亿元，同比增长11.73%；归母净利润7,260.67万元，同比增长23.39%；扣非后归母净利润6,605.90万元，同比增长32.81%；研发投入2,641.79万元，占当期营业收入的11.57%。截至2024年6月30日，公司总资产15.39亿元，归属于上市公司股东的净资产13.45亿元。经营情况稳中有升，符合预期。</p> <p>二、提问交流</p> <p>Q1：请问上半年行业的整体数据如何？</p>

答：尊敬的投资者，您好！目前整个行业的竞争还是比较激烈的，我们在一季度也推出了新品，同时公司会持续内外兼修，以应对竞争环境。感谢您的关注！

Q2：在 2024 年在成本控制方面采取了哪些措施？

答：尊敬的投资者，您好！一方面，公司与供应商保持互惠互利合作共赢的良性关系，为兼顾公司产品品质和成本控制，公司制定供应商准入制度，为公司积累了一批产品与服务均优的合作伙伴。于此同时公司也注重与合作伙伴的共同成长，注重对中小供应商的培养和管理，使供应商间形成公平竞争、优胜劣汰的机制，经过多年的努力，公司逐步与信誉良好的上游产品供应商建立战略合作关系，有效的保证公司供应链安全和稳定。另一方面，在费用管控上，公司按照年度预算，严格执行并加强预算管理。感谢您的关注！

Q3：业绩和行业比是什么水平？

答：尊敬的投资者，您好！2024 年上半年，公司经营业绩营利双增，企稳向好。报告期内，公司实现营业收入 2.28 亿元，同比增长 11.73%；归母净利润 7,260.67 万元，同比增长 23.39%；扣非后归母净利润 6,605.90 万元，同比增长 32.81%；公司上半年新产品的推出对业绩有一定的助力作用，上半年整体经营完成了既定目标，稳中有升，符合预期。感谢您的关注！

Q4：公司在近期的交流中提到目前盆底治疗的就诊率最多在 13.4%，但是杨总在去年的报告中以 2021 年一次性电极筛查量最多 1658939 例测算的捕获率为千分之 7.61，请问数据口径有什么差异吗？

答：尊敬的投资者，您好！问题中提及的两组数据之所以有差异，主要是因为测算口径和假设条件不同。以公司某一年度一次性电极筛查量为基数，您提到的第一个数据是假设一次性筛查电极 80%用于产后盆底康复人群，并据此估算相应的就诊率；而您提到的第二个数据是一次性筛查电极全部用于盆底功能疾病人群，并

	<p>据此估算相应的就诊率。由于暂时没有权威机构发布过完整市场的盆底领域的研究报告，因此，我们只能采用上述两种场景，在一定程度上反映盆底市场现状及潜在空间，这两种方式仅为估算，旨在为广大投资者提供参考与理解。感谢您的关注！</p>
风险提示	<p>以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。</p>
是否涉及应当披露重大信息	否
日期	2024年9月23日