

# 北京理工导航控制科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录汇总表

股票简称：\*ST 导航

股票代码：688282

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：投资者开放日
参与单位名称及人员姓名	机构及个人投资者共计 8 人
时间	2024 年 9 月 23 日
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	董事长：汪渤 董事、总经理：董明杰 独立董事：张洋、尹月、李金泉 副总经理、董事会秘书：沈军 财务总监：李琳
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1、介绍公司基本情况</b> 北京理工导航控制科技股份有限公司是北京理工大学科技成果转化的学科性公司。公司以北京理工大学“惯性导航与控制”团队为主体组建，拥有以重点大学博士、硕士为核心的高层次专业化人才队伍，团队成员先后获得多项国防科学技术进步奖。公司致力于研究和发展适应复杂战场环境的高精度惯性导航及精确制导控制技术，从事惯性器件、惯性导航系统、组合导航系统、电动舵机系统、射频微波组件和微波模块的设计、开发、生产和服务，在飞行器导航与控制方面拥有雄厚的技术实力，拥有多项核心技术和专利，具备一流的科研和生产能力。目前承担着多个型号项

目的军品科研和生产任务，产品已经批量装备于多个型号武器系统，并进入国际军贸市场，多次参加阅兵和演习，获得用户高度评价。公司立足军工的同时，积极拓展民品领域，不断提高综合实力，争创一流企业，打造特色品牌。

## **2、贵公司客户单一，如何多开发客户？**

为增强公司抗风险能力，2024年公司一方面继续稳固传统市场，充分利用公司在兵器领域的实力和优势，深挖客户资源，把既有客户做透做实，在远程制导弹药领域持续发力。

另一方面，公司积极开拓新兴市场，把公司成熟的技术和产品向行业应用的纵深推进，抓住国内相关的重点和焦点项目，力争取得新的突破，将航空、航天、航海作为公司拓展市场的主攻方向，航弹、空空弹、运载车辆作为公司产品拓展新应用的主要载体，2023年以来公司已参与了10余次相关领域的择优竞标，并成功进入多个型号的研制序列。

民用领域方面，公司已研发出适用于无人机、无人船、自动驾驶、能源勘采、测绘等各类应用场景的导航产品，在无人机、采煤机上的应用已形成销售订单。未来公司将落实市场对发展的引导作用，进一步开发新技术、发现新应用、拓展新方向。

## **3、公司收购的宇讯电子目前整合情况如何？**

公司目前正在积极整合双方优势资源，将宇讯电子的业务发展、产品研发、市场宣传、市场开拓等环节纳入到公司整体发展体系中，通过双方在技术、产品、业务及资源的互补与融合，实现惯性导航系统、组合导航系统与卫星、通信、无线电导航等相关产品的全体系、全领域研发及生产，提升公司现有产品快速迭代能力及新产品设计研发能力，为下游客户提供整套导航、制导与控制解决方案，同时提高

公司对上游供应商的议价能力，稳步增强公司盈利能力和抗风险能力。

**4、公司新推出的电动舵机主要用于哪些领域？**

公司致力于研究和发展适应复杂战场环境的高精度惯性导航及精确制导控制技术，其中电动舵机作为制导控制的执行机构，是导航、制导与控制体系的重要环节。公司某型电动舵机应用于某小型化智能弹药竞标项目，目前已完成产品鉴定，进入量产交付阶段，其他多款型号电动舵机产品正处于科研阶段。

**5、除了兵器集团，公司是否还会开拓其他大客户？**

公司目前已定型惯性导航系统产品主要配套于远程制导弹药，下游客户为兵器集团所属单位，最终用户为军方。科研阶段的产品已经新增了航天、航空、船舶等领域客户。

**6、公司是否会成为北理工惯导和其他技术的长期产业化转化平台？**

公司作为北京理工大学科技成果转化的学科性公司重要代表，与北京理工大学一直保持密切的联系。北京理工大学一直关注和支持公司的发展，并持续向公司推荐和输送优秀人才助力公司发展；双方本着互利共赢原则，充分发挥各自优势，在多个科研型号项目中开展合作，并积极筹划在概念验证、中试熟化和转化孵化等多方面加强合作。

**7、公司是否会继续产业并购？有没有相关计划？**

公司未来如有股权收购等相关计划，将严格按照法律法规及相关规则，及时履行信息披露义务。

**8、公司于 2024 年 6 月披露的某型惯性导航订单，预计交付节奏？**

2024 年 6 月，公司披露与中国兵器工业集团有限公司下属单位 A 签署金额为 10,446.408 万元的某型惯导装置销售合同，根据本次签订合同的约定，此次产品的交付时间为

2024 年。公司目前正按合同要求，积极履行合同义务。

**9、公司前期收到公司客户 A 的《订货通知书》，目前的进展情况？**

2023 年 10 月 18 日，公司公告收到客户 A 的关于“某型惯性定位导航装置”产品的订货通知，预计金额为 11,208.96 万元并计划 2024 年内完成交付。2023 年底，公司产品配套的上级总体单位要求对部分器件进行方案调整并补充验证试验。目前，公司负责的验证工作已完成，并顺利通过上级评审；总体单位正在筹备召开鉴定审查会，具体召开时间根据总体工作统筹安排确定。如未来出现各种原因导致该项目审查未通过或者客户需求发生变化等情况，将导致公司无法按照《订货通知书》原定需求签订合同，并导致收入在 2024 年无法实现。

**10、公司预计什么时候撤销退市风险警示？**

若 2024 年度未出现《上海证券交易所科创板股票上市规则》第 12.4.10 条所述情形时，公司可以在 2024 年年度报告披露后的 5 个交易日内，向上海证券交易所申请撤销对公司股票实施的退市风险警示并披露。

**11、公司的营收情况及上下游需求关系情况？**

公司主营业务为惯性导航系统及其核心部件的研发、生产和销售，并基于自有技术为客户提供导航、制导与控制系统相关技术服务。公司上游主要为元器件生产商；下游的惯性技术的应用领域较广，覆盖军民等多个领域。民用市场的市场格局较为分散，同质化竞争较为激烈；军用市场方面，惯导技术广泛应用于制导弹药、无人机、舰船、车辆等领域，市场格局相对集中，但受技术实力、采购体系、资质的限制，除包括本公司的一些具备资质的民营企业外，这些领域的装备主要由中航工业、中船重工、兵器集团、航天科技、航天科工等军工集团旗下的科研院所进行研制和生产。

	<p><b>12、公司预计 2024 年第三季度的营业收入情况？</b></p> <p>随着产业链供给关系的逐步恢复及公司订单产品的交付、验收并确认收入，根据现有订单及交付进度安排，公司预计 2024 年第三季度营业收入同比去年将有较大幅度的增长。</p>
附件清单（如有）	无
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露重大信息。
日期	2024 年 9 月 23 日