

证券代码：605305

证券简称：中际联合

## 中际联合（北京）科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩交流会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	嘉实基金	
活动时间	2024年10月21日 上午	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋 证券事务代表 齐亚娟	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、请先介绍下公司的基本情况。</p> <p>答：中际联合公司成立于2005年，主要从事专用高空安全作业设备的研发、生产、销售并提供高空安全作业服务，专用高空安全作业设备主要包括高空安全升降设备和高空安全防护设备。公司产品主要应用在风力发电行业，在风力发电细分市场占有第一。目前，公司主要升降产品（塔筒升降机、免爬器等）在国内风力发电行业的市场占有率约70%左右；在国际市场，公司主要产品的市场占有率也超过30%。</p> <p>公司总部位于北京，生产在天津武清，在美国、德国、印度、日本、巴西等地设有子公司，在人员布局上公司有专门的海外销售团队，同时在印度、美国、欧洲等地区都有本土销售或工程服务团队，服务当地客户，并辐射到周边国家，目前公司外籍员工近200人。在国际市场拓展方面，2024年上半年，公司来自海外的收入占公司总营业收入约为54%。</p> <p>从行业角度来说，目前公司的主要营收来自风力发电行业，同时在工业领域、建筑领域、电网塔架、通讯塔架、桥梁或者其他的一些场景</p>	

逐步拓展。

## **2、公司主要运用什么方式进行成本控制？**

答：公司降本主要通过技术改进实现，会从产品结构优化、新材料应用、提升零部件自研率、工艺流程改进，以及运输、安装等各方面进行技术改进和创新，从而达到有效的成本控制。

## **3、风机大型化对公司的影响？**

答：风机大型化是未来行业发展的趋势，大型化会使得每 GW 对应的风机数量减少，但同时大型化后风机高度也会更高，因此升降机、大载荷升降机、齿轮齿条升降机、平台自动开闭系统等效率更高的设备渗透率也会进一步提升，同时塔筒高度的增加也会提升相应产品的价格。此外，公司会根据客户需求不断开发新产品，开拓新市场，从而促进公司收入的持续提升。

## **4、请介绍一下适用于风机大型化的齿轮齿条升降机产品。**

答：齿轮齿条升降机是针对风机大型化的趋势而研发的，它解决了传动悬吊式钢丝绳升降机在高塔应用中所出现的相关问题，采用齿轮齿条驱动，运行更平稳，可实现塔筒厂预先安装，吊装现场即插即用。齿轮齿条升降机与传统钢丝绳升降机相比有如下优势：

（1）齿轮齿条传动替代了传统钢丝绳摩擦传动，避免了日常运维中由于钢丝绳导致的挂绳、缠绕、断丝、卡绳等故障。

（2）齿轮齿条升降机电荷更大，可承载更多人及物料，同时在建期即可使用，承载更大，速度更快，效率更高。

（3）运行更平稳，在极限风况下，风力可使 140m 塔筒顶部横向摆动 4m，导致钢丝绳摇晃、挂绳，升降机运行不稳。齿轮齿条升降机齿轮与齿条相互精准啮合，可避免轿厢升降过程中的摇晃，保证升降平稳性。

（4）齿轮齿条升降机不但可以适用传统钢塔，对于混塔、桁架塔等也有很好的适应性。

## **5、公司产品主要应用在风力发电行业，营收增长的驱动因素有哪些？**

答：我认为有以下几个原因，一是，我们既做新增市场也做存量市

场；二是，我们既做国内市场也做国际市场，而且公司产品的市场份额在国内及国际市场都在持续提升；三是，我们既做现有产品，还会根据客户的需求持续开发新产品，同时风机大型化使得市场对产品的需求在变化，价值量更高的产品占比在逐步提升。以上几个因素使得公司在风力发电行业的营收持续增长。

**6、公司销往美国的产品是否会受到贸易制裁？是否考虑在海外建厂。**

答：目前看，我们认为公司相关产品受到贸易制裁的可能性极小，但我们也在密切关注相关政策情况。是否在海外建厂，取决于在什么地方生产成本会更低，更符合公司的发展，公司会根据市场情况进行综合考虑。