

题进行了解答。以下是会议交流的主要内容：

Q：公司第三季度资产减值准备数额较大的原因以及后续展望？

A：主要是由于公司在过去两年对于物料的备货处于相对高的水平，同时在公司快速发展的阶段中存在较多研发项目导致的呆滞物料，主要集中于连续光激光器、被动元器件以及定制化激光设备，造成三季度较高的资产减值。整体看三季度属于减值高峰，公司后续也将持续通过加强供应链及项目管理以控制资产减值规模。

Q：公司第三季度业绩增长的主要因素？

A：公司三季度业绩增长主要得益于摄像头模组光电有源检测业务的收入增加，同时激光器业务保持稳定增长，给利润增长带来稳定贡献。

Q：公司在光学检测业务方面的进展如何？

A：公司于 2014 年开始与北美客户展开在光学检测业务的合作以来，经过多年的发展，与客户之间的项目合作逐步往更广更深的领域扩展，目前主要集中于几个方面：

- 1、摄像头模组检测业务受益于客户摄像头技术迭代、高端摄像头技术普及、国内模组厂大力扩产等因素，带来较多设备需求。当前公司已全面覆盖所有摄像头模组的检测项目，并积极承接模组检测自动化环节设备需求，有望在未来两年为公司带来持续业绩增长。
- 2、VCSEL 芯片模组检测业务已针对客户更新需求研发新型检测设备，当前样机已通过客户验证。公司将积极争取同时在国内外代工厂提供设备，加快设备出海进程。
- 3、MR 光学检测业务持续独家配合客户推进 AR 设备相关检测环节的研发，目前在研项目数量较多，同时大部分预研机型将在年内交付。

Q：公司对钙钛矿业务未来的展望？

A：公司钙钛矿膜切设备从技术参数、行业口碑等多个维度已获得行业领先地位，截至三季度末已接到多家客户订单需求，发货及验收工作持续推进，同时积极配合客户落地 GW 级产线。

Q：公司激光器业务的竞争优势及行业竞争格局？

A：公司激光器产品主要应用于消费电子、新能源等领域精细化加工需求，具有高定制化的前沿技术应用特征。作为先进制造的基础工具，公司激光器产品在持续替代传统加工方式的同时为客户降本增效，在不断开拓的新应用场景中全面实现激光工艺的国产替代。此外，自去年第二季度针对连续光激光器的战略调整以来，经过产品线人员、结构优化，产品

	<p>重心由金属钣金切割向动力电池激光焊接、金属 3D 打印等领域转变，产品盈利能力获得持续修复。展望全年，公司对激光器收入增速的持续提升保持乐观态度。</p> <p>Q：公司今年新能源业务开展的情况？</p> <p>A：今年新能源业务虽因行业扩产速度放缓导致总体设备需求有所下降，但公司仍持续看好新能源领域的业务发展机会。今年以来，除持续为行业头部客户根据其工艺变化同步提供激光器外，公司在激光加工实时反馈模块、储能电池加工、扁线电机加工等多个方面实现突破，随着客户产线加速升级和出海需求的提升，公司全年及展望未来几年在新能源领域业务有望获得持续增长。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>备注</p>	<p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>