

天津美腾科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2024 年第三季度业绩说明会)

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 专场机构交流会 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	通过上海证券交易所上证路演中心参与公司 2024 年第三季度业绩说明会的投资者	
会议时间	2024 年 11 月 5 日（星期二）下午 14:00-15:00	
会议地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）	
上市公司接待人员姓名	董事长：李太友 董事兼总裁：梁兴国 董事会秘书：陈宇硕 财务总监：王元伟 独立董事：段发阶	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：公司是“精耕煤炭、进入矿业、打通工业”的发展策略，矿业和工业的业务进展情况能否详细介绍一下？</p> <p>A1：尊敬的投资者，您好！公司经过九年多的不懈努力和创新发展，形成了煤炭、矿业两大主营业务线，并于 2024 年大力推进再生资源业务线。在煤炭领域，公司形成了以动力煤分选、炼焦煤分选、井下“选-充”一体化、无人化模块、大运销配煤系统、工矿业信息化数字化为核心的煤炭六大全面解决方案。在非煤矿业领域，公司形成了矿物深度预选、智能浮选、矿业智能化三大矿业解决方案，矿物深度预选逐步成为行业共识。在再生资源领域，公司逐步形成了以矸石综合利用、金属深度分选回收、动力电池循环利用为核心的再生资源三大解决方案。完善的产品矩阵，确保了我们可以从产品设计、生产制造、品控管理到售后服务，为客户提供一揽子的解决方案。这种全方位的服务模式，是行业未来发展的必然趋势，它将助力公司在激烈的市场竞争中稳步前行，实现可持续发展。感谢您对公司的关注！</p>	

Q2：公司能否考虑向大型煤炭集团采取增发或股权转让等方式进行深度合作从而做大做强公司？

A2：尊敬的投资者，您好！公司非常注重与国内大型能源集团之间的合作，并希望通过深度合作，互利共赢。近两年，公司通过与大型能源集团公司合作，共同投资设立合资公司，充分发挥双方在行业内的优势，促进各自业务的发展。目前，公司与晋能控股集团公司合资运营金腾智控公司（晋能控股集团控股），与山东能源集团公司合资运营莱煤智能公司（美腾科技控股），与济宁能源集团公司合资运营海腾智造公司（济宁能源集团控股），各合资公司运营情况良好，并取得了显著进展。与大型能源集团公司的合作，不仅为公司带来了新的业务增长点，也为公司的持续创新和市场拓展提供了强有力的支撑，对公司未来的战略发展具有重大影响。未来，公司将积极促进与大型能源集团公司之间的深度合作，感谢您对公司的关注！

Q3：公司 2024 年加大了海外市场的开拓力度，目前来看是否达到了预期的目标？

A3：尊敬的投资者，您好！公司在 2024 年持续发力开拓海外市场，重点开发印度尼西亚、澳大利亚、蒙古、南非、中亚等地区的煤炭及矿业分选和智能化领域的市场，通过参加国际市场展会、重点客户的拜访、开发代理渠道等方式进行市场开拓工作。今年 1 月份，公司 TGS 正式出海，历时 4 个月，成功带煤运行，解决了客户因煤质差而销售不畅的问题；同时，公司在今年取得了首个国外大型铅锌矿光电分选项目，标志着公司在国际矿业市场的重大进展。未来，公司将继续夯实国内基础市场，进一步开拓国际市场，加强海外市场团队建设，加强产品宣传，建设海外样板工程，提升公司国际品牌知名度，做大做强市场份额，争取实现规模突破。感谢您对公司的关注！

Q4：公司半年报对三项费用按支出类别进行了具体披露，但是为什么没对营业成本按类别分类进行披露？（2023 年报进行了披露）

A4：尊敬的投资者，您好！公司按照上市公司信息披露要求对外披露定期报告，其中季报、半年报、年报均是参考上交所提供的定期报告格式要求进行编制。根据格式要求，季报、半年报和年报需要披露信息的范围和-content 不尽相同，其中营业成本分类在 2023 年年报“第三节 管理层讨论与分析之五、报告期内主要经营情况”进行披露，本年度的季报和半年报中目前尚无相关章节。感谢您

<p>对公司的关注！</p> <p>Q5：公司的在手订单情况怎么样？</p> <p>A5：尊敬的投资者，您好！截止 2024 年 9 月 30 日，公司在手订单金额为 7.71 亿元，在手订单情况良好，感谢您对公司的关注！</p> <p>Q6：未来对于回报投资者，公司有怎样的规划？</p> <p>A6：尊敬的投资者，您好！公司始终重视对投资者的回报，统筹业务发展需要与股东回报的动态平衡，综合考虑包括分红、回购等各种方式，持续提升股东回报水平，自 2022 年 12 月上市以来累计实现现金分红 5,664.69 万元；此外，截至 2024 年 10 月 31 日，公司通过集中竞价交易方式已累计回购公司股份 2,805,515 股，占公司总股本的 3.17%，支付资金总额 6,176.17 万元。未来，公司将继续秉承对投资者负责的态度，综合考虑财务状况、资金需求等因素，在保障公司日常经营和长期发展的前提下，充分兼顾广大股东的需求和长远利益审慎制定分红政策。同时，公司将继续做好生产经营，努力提升公司的业务规模和盈利能力，给投资者带来长期稳定的回报，感谢您对公司的关注！</p> <p>Q7：公司 6 月 13 日在互动平台表示，公司拥有 1 项名为“一种识别运输装置、物料识别运输方法及工业机器人”的发明专利；此外，公司在研项目“无人运输系统”，其研究内容涵盖巡检机器人相关方向。请问上述专利是否已经开始商业运用、在研项目进展如何？</p> <p>A7：尊敬的投资者，您好！“一种识别运输装置、物料识别运输方法及工业机器人”的发明专利主要应用于公司核心产品 TDS/XRT 智能干选机；公司在研项目“无人运输系统”是利用图像识别/声纹识别/变频调速等先进技术，实现设备状态在线监测、生产环境在线监测、设备运行自动调整，专家系统全面分析等功能，最终达成运输系统的无人值守，目前处于量产阶段。感谢您对公司的关注！</p> <p>Q8：公司 2022、2023 年基本都是 2、4 季度收入和利润占比较大，请问今年是否也会如此？</p> <p>A8：尊敬的投资者，您好！公司经营情况随所在行业和市场在年度之内存在一定的季节性波动，2022 和 2023 年的二季度和四季度收入及净利润占全年比重较大。2024 年从前三季度经营情况来看，二季度在已实现收入及净利润中的占比较高，按照往年情况四季度仍是公司订单和收入确认的集中期，预计收入和</p>

	<p>净利润在全年的占比仍较高。公司将进一步加大业务拓展力度和优化项目现场交付流程，并通过成本费用控制提升盈利能力，争取年度经营目标的实现。感谢您对公司的关注！</p> <p>Q9：我看到公司在东财股吧里有个公众号一直发布公司各类资讯，希望能继续加大信息发布力度和深度，更好方便公众和股民了解公司！加油！</p> <p>A9：尊敬的投资者，您好！公司会严格按照监管部门要求做好信息披露工作，您可以通过上海证券交易所网站及《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》《证券日报》等公司指定信息披露媒体查阅公司相关公告、了解公司相关信息。与此同时，公司通过官网、微信公众号等媒体平台，发布公司近况、产品动态等信息，以便进一步提高公司资讯的传播效率和质量，使投资者能够及时、全面地了解公司的经营情况。欢迎投资者朋友们通过投资者热线电话、上证 e 互动平台、邮箱、业绩说明会、股东大会、公司官网等多种渠道与公司保持良好沟通。非常感谢您的建议及对公司的关注！</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024 年 11 月 5 日</p>
<p>备注</p>	<p>公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。</p>