

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

| | | |
|---------------|--|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 | <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩交流会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上调研） |
| 参与单位名称 | 交银施罗德基金 | |
| 活动时间 | 2024年11月6日 上午 | |
| 地点 | 现场调研 | |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书 刘亚锋 证券事务专员 刘新雷 | |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>一、问答环节</p> <p>1、公司最新的订单情况如何？</p> <p>答：2024年1-9月，公司新增订单同比增长30%左右。相对来看，海外市场订单增长速度要高于国内市场订单增长速度。</p> <p>2、免爬器和升降机的市场占有率如何？升降设备的市场渗透率处于什么水平？</p> <p>答：国内市场，公司主要产品在风力发电行业的市场占有率约70%。国际市场，公司升降机产品在风力发电行业市场占有率约30%，免爬器在国际市场占有率接近100%。升降设备在海外的渗透率还比较低，在北美大概20%-30%左右，欧洲及亚太其它区域大概在40%-50%左右。</p> <p>3、公司一半的收入来自于海外，请问是如何管理当地员工和售后服务的？</p> <p>答：2024年上半年，公司来自海外的收入占公司总营业收入的50%以上。公司从成立之初，就非常重视国际业务，2008年时</p> | |

相关产品已经出口到 26 个国家。目前公司已经在美国、德国、印度、日本、巴西等地设立了全资子公司，在人员布局上公司有专门的海外销售团队，同时在印度、美国、欧洲等地区都有本土销售或工程服务团队，服务当地客户，并辐射到周边国家。在管理方面，采用国内团队及国际团队分工协作的模式，共同推动业务发展。

4、请解释一下 2023 年净利率波动较大的原因

答：2022 年以前，公司净利率大概在 25%左右。2022 年下半年，公司开始拓展新的业务领域，短期内由于新业务拓展造成研发费用、销售费用和管理费用的快速增加，使得公司 2022 年、2023 年净利率水平有所下降，但随着新业务的前期拓展工作逐步完成，以及相关产品的持续技术改进和降本控费，净利率已经在逐步回升。