

证券代码：600927

证券简称：永安期货

永安期货股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年第三季度业绩说明会的全体投资者
时间	2024年11月12日 10:00-11:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 黄志明 副总经理、董事会秘书兼财务总监 黄峥嵘 独立董事 李小文
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 近日，国务院办公厅转发了中国证监会等部门《关于加强监管防范风险促进期货市场高质量发展的意见》，公司如何理解该《意见》对期货行业的影响？</p> <p>答：此份《意见》是中国期货市场发展历史上具有里程碑意义的文件，无疑为期货行业带来了新的发展机遇和挑战，是落实党的二十届三中全会精神的重要举措。其围绕一条主线、三个发展阶段，从八个方面出台十七条具体措施，为中国期货市场发展擘画路线</p>

图，是指导未来中国期货市场发展的纲领性文件。

总体来看，高质量发展是目标，严监管是防控风险的基本手段和期市发展的保证，防控风险是高质量发展的前提和基础。这一意见将会促进期货市场进一步规范化、透明化和国际化，提高市场的整体竞争力，为投资者提供更加多元化的投资选择和风险管理工具，同时也体现了扶优限劣的监管导向。

2. 公司目前的经营情况如何？

答：公司今年前三季度累计实现营业收入186.73亿元，归母净利润4.19亿元；第三季度实现营业收入65.63亿元，归母净利润1.11亿元。公司始终坚持多元化发展，目前已形成了集期货经纪业务、基金销售业务、资产管理业务、风险管理业务及境外金融服务业务于一体的业务生态，通过多业务板块协同发展、相互赋能，更好应对单项业务的市场波动，为公司长期稳健高质量发展打下坚实基础。

3. 你们的股价咋就上不去呢？

答：公司始终密切关注自身股价及市值波动情况，公司以打造行业领先、独具特色的“衍生品投行”为目标，始终聚焦主业，努力提升经营效率、盈利能力和投资价值，从而提振投资者信心。

4. 《浙江省金融业发展“十四五”规划》明确提出，要以数智金融平台为核心，构建数智化区域金融运行体系，打造数智金融先行省。请问公司在数智化转型方面有什么成果吗？

答：近年来，公司聚焦数智变革和金融科技创新，通过系统升级、能力升级、组织升级，打通核心环节，逐步形成了永安期货APP、“私募线上化”“监督一张网”“公司一本账”等一系列数字“硬核”成果。

其中，公司“监督一张网”项目荣获央行2023年度金融科技发展二等奖，该项目紧密围绕中央金融工作会议对风险“早识别、早预警、早暴露、早处置”的管控要求，以数智思维推动期货风险管理创新。未来，公司将坚持业务驱动，技术引领，持续探索技术赋能业务的新思路，建设高效的技术底座和应用系统，为期货市场长期稳定向好发展提供坚实保障，全力做好“数字金融”大文章，以自身高质量发展助力金融强国建设。

5. 随着金融行业对服务实体经济重视程度的不断提升，请问公司今年在探索产融结合助力实体经济的路径上，有哪些新进展或成果？

答：公司作为行业开拓者和创新者，积极践行“实体经济发展到哪里，永安服务就跟进到哪里”的发展方针。截至目前，公司累计服务实体企业超1.4万家。今年，永安期货全资子公司永安资本充分发挥风险管理业务的专业优势，成功助力柳钢集团首创新国标螺纹钢仓单。整体上看，永安资本通过期现融合策略，帮助柳钢集团实现了营销模式的创新，有效对冲了市场波动带来的风险，确保了新旧国标过渡期的平稳进行；通过拓宽销售渠道等措施，有效地增强了柳钢集团的市场竞争力，进一步强化了钢铁产业链的韧性，为供应链安全提供了有力地支撑。

6. “保险+期货”模式作为贵公司服务三农的金字招牌，今年是否有更多创新性的服务模式和产品，以更好地惠及广大农户？

答：助力乡村振兴是公司30年践行长期主义发展战略的重要落脚点之一。作为金融国企，公司积极推广“党建+”“期货+”“共富+”新模式，开展各类

帮扶和公益活动，助力乡村振兴和共同富裕。截至目前，公司在全国26个省份开展600余个“保险+期货”项目，为30余万农户提供有效的价格风险保障。

今年9月，公司成功启动阿克苏“保险+期货”试点项目，创新融合“保险+期货+订单+担保+信贷”模式，高效整合各方资源，开拓金融支农新机制。该项目预计为温宿县三地近800户农户的5万亩红枣地提供坚实的风险屏障，有望推动当地红枣产业的蓬勃发展。

7. 关注到公司董事会审议通过《关于成立网络金融部的议案》，请问成立网络金融部的定位是什么？

答：近年来，互联网经纪业务模式及技术日渐成熟，为抓住互联网经纪业务快速发展契机、提升经纪业务收益，公司成立网络金融部负责统筹公司互联网营销管理，系统推进对活跃个人投资者的开发与拓展工作，增强公司的营销服务能力，进而推动经纪业务收入的持续增长。

8. 如何看待贵司在本次上交所信息披露工作评价中获评最高评级A级？未来是否可以保持？

答：近年来，从中央金融工作会议到国务院新“国九条”、资本市场“1+N”新政，都对资本市场高质量发展提出了更高要求。公司自上市以来，坚持以投资者为本，持续提升公司治理水平，积极构建良好的资本市场生态。加速公司治理转型升级，公司着力打造“五型”董事会，从战略驱动、高效治理、合规专业、阳光监督、绿色创新五大维度提升公司治理水平和效能；提升信息披露质量和效率，公司在依法合规完成信披规定动作的基础上，多渠道、多形式、多维度加强自愿性披露，确保投资者及时、充分了解公

	<p>司发展情况；构建开放透明的投关体系，通过业绩说明会、投资者交流会、路演、反路演等方式“引进来、走出去”，借助新媒体平台增进与投资者的互动交流，普及期货行业发展情况，传递公司投资价值；重视投资者回报，从新三板到主板，公司累计分红约16亿元，主板上市以来，公司每年度现金分红均占当年归母净利润的30%以上，并已连续两年开展中期分红，以实际行动回馈投资者。</p> <p>上市近三年，公司的规范治理水平得到了监管部门和资本市场的高度认可，不仅荣获上海证券交易所信息披露工作最高评级A级，也在去年成功入选中国上市公司协会“董事会优秀实践案例”“董办最佳实践案例”“ESG优秀实践案例”等。未来，公司将坚守初心、载誉前行，坚持以投资者为本、以规范运作为基，努力提升公司投资价值，助力资本市场高质量发展。</p> <p>9. 目前，公司的股东户数是多少？</p> <p>答：截至2024年9月30日，公司A股股东户数为39,041户。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024年11月12日</p>