

证券简称：麒麟信安

证券代码：688152

## 湖南麒麟信安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024年11月13日-11月14日)

编号：2024-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（一对一交流）
参与单位名称	申万菱信 国泰基金 永赢基金 华安基金 万家基金 光大保德信 西部利得 汇丰晋信 财通基金 汇添富 华夏基金 国寿安保
会议时间	2024年11月13日-11月14日
会议地点	上海、公司会议室
公司接待人员	董事、董事会秘书：杨子嫣女士 证券事务代表：王磊女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题 1: 请问公司操作系统产品的技术创新和市场优势如何?</b></p> <p>回复：麒麟信安操作系统是基于国内自主根社区 openEuler 研制，确保全要素、全链条安全可靠；系统基于 openEuler 进行生态建设，形成全栈全量适配的统一生态；系统持续在安全性、实时性、可靠性、易用性、智能运维等方面迭代技术优势，率先且连续 8 次通过公安部信息安全产品检测中心等保四级安全认证，并获得了中国电力科学研究院、中国信息安全测评中心、中国软件评测中心等多个国家和行业权威机构的测试认证，符合政府《采购需求标准》和关键领域的安全可靠等相关要求；系统同源兼容鲲鹏、飞腾、龙芯、海光、兆芯、申威等国产 CPU，覆盖 IT、CT、OT 全场景应用，可为重要行业提供满足自主安全可靠要求的商业版本和解决方案。</p> <p>同时，针对 CentOS 停用带来的用户系统安全隐患问题，公司还推出操作系统迁移和安全加固两套针对性解决方案，为关键行业用户面临的 CentOS 停用挑战提供安全、高效的应对措施，助力电力、金融、运营商、政务、</p>

交通、教育等关键行业客户顺利完成 CentOS 向国产操作系统的平滑过渡。

目前，麒麟信安操作系统已发展成为电力行业主流国产操作系统，并在电力、国防、航天测发控等关键领域核心业务系统的规模应用中逐渐形成产品核心竞争力，形成了工业控制领域、生产控制领域技术验证及规模应用先行者的优势地位。此外，伴随公司产品生态和营销体系的持续完善，公司不断向政务、金融、交通、医疗及教育等其他领域进行拓展并落地一系列标杆案例，为中国银联、国家管网、中国移动、多地轨道交通集团等央企以及多个政府机构和院校单位提供产品及服务，尤其在 CentOS 迁移和安全加固方面打造了众多经典标杆案例。

### **问题 2：请问公司云计算业务发展情况如何？**

回复：云计算是技术发展趋势，政务及企业云化应用在增加，“上云”逐渐成为趋势。今年以来，公司云计算业务收入实现稳定增长，主要来自于电力、国防和金融等领域企事业单位客户。公司云计算产品定位于私有云市场，以云桌面及轻量级云平台为主。云桌面具备易部署管理、使用简便、绿色节能、数据集中存储等优势，随着网络带宽的提升、后端服务器硬件计算能力的增强以及云桌面协议的不断改进，越来越多的企事业单位客户选择云桌面解决方案替代传统 PC，进行 IT 系统的云化转型和渐进式的信创建设。麒麟信安云产品实现了视频重定向、设备重定向、传输协议优化、国产 CPU 适配等功能，支持 Intel X86 与国产处理器平台异构混合部署，可提供全栈国产自主“云+端”解决方案。公司面向电力、国防、党政、金融及教育等行业客户需求，打造了多个典型解决方案并进行规模推广，包括安全办公云解决方案、电网云工作站解决方案、职业教育解决方案、信创云解决方案、训练指挥解决方案以及信创云电脑解决方案等。

今年以来，公司不断迭代演进云计算相关产品，发布多个通用版本以及针对特定场景的云桌面、云服务器版本，产品核心功能及性能得到进一步增强，进一步强化了麒麟信安在信创云办公等领域的优势，可满足国防、能源、党政、金融、教育、医疗等不同行业多种场景下的使用需求。基于各行业云化转型的需求，公司云计算产品的需求有望进一步释放。

### **问题 3：请问公司未来在电力行业的业务拓展方向及市场预期？**

回复：公司产品经过多年在电力行业用户生产及关

键业务系统的应用部署和技术迭代升级,在安全性、可靠性、可用性、实时性等性能、工程实践经验和专业服务响应能力方面形成了良好的竞争力及品牌影响力,公司产品和服务已在电力领域构建了一定的先发优势。

后续,公司积极布局并参与新型电力调度、配电、变电系统建设,充分发挥麒麟信安操作系统作为电力行业主流国产操作系统的优势,进一步带动公司操作系统、云计算及信息安全核心产品在电力行业的布局;同时,公司也将紧抓电网数字化信创板块及新能源发电领域对操作系统产品需求的发展机遇,持续挖掘客户需求并拓展新的应用领域,不断导入公司核心产品。

随着信创政策在电力行业的深化推进及新型电力系统相关关键信息基础设施的建设,电力行业对国产操作系统、云计算和商用密码产品需求有所提升,这也有望进一步带动公司相关产品在电力行业销售规模的稳步增长。

**问题 4: 请问公司为加大市场拓展采取了哪些营销措施?**

回复:近年来,公司持续优化营销策略,聚焦公司优势行业和高价值客群业务的深入拓展,持续深耕电力、国防等关键领域,不断推动产品与技术创新,加快发展行业与区域合作伙伴,推动公司成熟产品和解决方案实现规模化推广。

为加快行业拓展,公司立足赋能伙伴,聚势共赢,加大行业及区域渠道营销体系建设,发布了渠道代理商培训及认证体系,由各省核心代理商组成的全国营销和服务体系逐渐完善。上半年,公司完成了 7 家区域省级核心代理商签署,全国共计 46 家合作伙伴参加了公司代理商培训和认证考试(包括销售认证、技术认证),未来,公司区域渠道体系建设将进一步深入到各区县级的营销和服务网络,扩大客户区域覆盖范围。

同时公司逐步完善全国网点布局,进一步完善公司的区域营销和技术服务体系。今年以来公司在昆明、沈阳、广州及上海等地新设子公司或分支机构,拓展挖掘区域合作伙伴并做好全方位赋能,进一步增强公司的市场竞争力,推动公司业务规模化发展。

**问题 5: 请问公司是否有并购计划?**

回复:公司持续密切关注国家政策与行业动向,积极把握市场机遇,结合自身发展战略和业务规划,在合适时

	机整合优质资源, 与公司业务协同发展。后续如有相关计划, 公司将严格根据相关法律法规及时履行信息披露义务。
附件	无