

证券代码：603013

证券简称：亚普股份

亚普汽车部件股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-020

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位	投资者
时间	2024年11月15日 15:00-16:00
地点	上海证券交易所上证路演中心 (http://roadshow.sseinfo.com/)
上市公司接待人员姓名	姜林、李伯圣、王钦、朱磊
投资者关系活动主要内容介绍	<p>亚普股份 2024 年第三季度业绩说明会互动交流情况</p> <p>1、姜总，亚普 3 季度为什么在增程油箱销量上升的时期，出现销售收入下降的情况。去年新建的热处理项目是否投产，销量如何。目前一级市场有不少有技术的零部件公司面临着经营危机，公司有没有考虑收购合适的标的。</p> <p>答：您好！目前公司燃油系统业务经营平稳，同时公司继续实施大力开拓新能源混动新客户项目的市场开拓策略，并取得了显著成绩，不仅突破了行业热门车企在内的多家新客户，原有客户的业务也得到进一步巩固扩大。公司热管理项目正在按原定计划稳步推进。并购新业务方面，公司一直积极寻</p>

求符合公司战略发展方向，且与公司技术、客户、业务等协同性好的优质标的企业，努力推动公司的业务转型发展。感谢您的关注！

2、公司这么多年是怎么做到财务数据这么稳定的，外部局势环境那么复杂，是否有做修饰？

答：您好！公司多年来财务数据稳定，主要得益于公司稳健的经营策略、精细化运营管理及强大的客户基础。感谢您的关注！

3、公司新能源布局如何？到了什么阶段，有哪些确定的客户和订单？

答：您好！公司积极拓展新能源业务并争取新项目。以混动汽车高压燃油系统为代表的新技术产品已进入市场成熟增长阶段，不断获得新项目定点，经济效益逐步显现。在纯电动汽车业务领域，公司开发的轻量化动力电池包壳体产品日渐获得市场认可，部分项目已进入量产阶段；燃料电池储氢系统不断投放市场；公司热管理系统产品市场拓展取得突破性进展，获得了若干新项目定点。

4、公司的股东结构和发展进度是否会降低自身竞争力？是否因大股东而限制了自身的发展，近几年毫无建树？

答：您好！公司股东结构均衡，治理规范有效。近年来公司稳健发展，在汽车储能和热管理系统领域持续深耕，技术创新和市场拓展成效显著。公司两大股东密切协作，大力支持公司业务发展，为公司提供了稳定的战略指引和资源支持。感谢您的关

注！

5、 请问公司营业收入确认模式是怎样的？客户收货后一次性确认收入，还是自收到订单、发出货物、确认收货、售后等比例确认营业收入？海外基地的模式与国内是否一致？ 是否存在提前确认收入？

答：您好！公司销售汽车燃油箱等储能系统产品，根据销售合同约定均属于某一时点履行，对于在某一时点履行的履约义务，在客户取得控制权时点确认收入。详情请参见公司发布的定期财务报告。感谢您的关注！

6、 如果海外的也大力发展新能源，对公司传统燃油车油箱业务的冲击有多大？目前的占比是多少？

答：您好！依据公司新产品订单情况，预计公司未来的海外业务收入占比将持续提升，业绩贡献不断增大。鉴于海外汽车市场技术发展路线，海外市场在传统燃油业务领域仍有较大增长空间。基于亚普全球化布局优势，公司将把新业务领域突破的技术复制转移到海外子公司，以更好服务海外汽车市场，为公司业务转型发展提供更广阔的战略腹地。感谢您的关注！

7、 请问公司近期订单充足吗？排产如何？

答：您好！我们的产品线丰富多样，涵盖混动高压燃油系统、热管理系统、轻量化动力电池包壳体、车载氢系统等多种产品，助力客户实现更高效、更环保的能源利用。公司利用信息化管理系统，根据

市场需求和订单情况，科学合理地安排生产计划，并适时调整，确保生产效率和产品质量的双提升，为客户提供优质的产品和服务，促进公司持续稳健地发展。感谢您的关注！

8、 公司对供应商是如何管理的？是否存在供应商行贿或者利益输送？

答：您好！公司秉持公平、公正、公开、透明的原则，积极推进供应链管理，通过制定《供应商管理规定》《生产性供应商管理规定》《非生产性物料管理规定》等制度，建立一套完整的供应商管理体系。公司不存在供应商行贿或者利益输送情况。感谢您的关注！

9、 公司至今未披露任何一个新能源客户情况？热管理项目是否打水漂了？

答：您好！关于新能源客户情况，由于涉及商业秘密，目前不便详细披露。公司当前在新能源领域的发展势头良好，与多家主流汽车厂商的合作正稳步推进。热管理项目有序推进中，并已获得多个项目定点。感谢您的关注！

10、 公司股价处于历史低位，股东层面毫无举措？传统油箱持续下滑，新能源项目暂无收入和客户，如何给投资者保障？

答：您好！公司市值表现受宏观经济环境、政策变动及市场情绪等多重因素影响。公司股东大力支持公司业务发展，为公司提供了稳定的战略指引和资源支持。同时，公司始终致力于主营业务发展，不

	<p>断提升核心竞争力，以高质量、可持续发展提升公司长期投资价值。感谢您的关注！</p> <p>11、上汽、广汽、长安等老牌车企下滑非常严重，公司的主要客户是否是这些？他们的下滑甚至亏损对公司的应收账款是否有影响？能否及时收到货款还是以车抵款？存在大量应收款收不回？</p> <p>答：您好！公司经过多年发展，已与国内外知名汽车厂商形成了长期、稳定的战略伙伴关系，同时在新能源领域突破了多个新客户。公司客户群体优、足迹分布全球、产品结构多样，降低了公司的经营风险，保障了公司市场份额及经营业绩的稳定增长。我们始终秉持稳健经营的原则，密切关注市场动态及客户信用状况，采取多项措施加强应收账款管理。目前，公司的应收款回收率保持在合理水平，整体财务状况良好。同时，公司持续加强风险管理，努力提升经营质量和效率，确保公司长期稳定发展。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	
本次交流是否涉及公司内幕信息	<input type="checkbox"/> 是 <input checked="" type="checkbox"/> 否
日期	2024年11月15日