

证券代码：603173

证券简称：福斯达

杭州福斯达深冷装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年第三季度业绩说明会的广大投资者
时间	2024 年 11 月 18 日 14:00-15:00
地点	上海证券交易所上证路演中心 (https://roadshow.sseinfo.com/)
上市公司接待人员姓名	董事长：葛水福先生 董事兼总经理：葛浩俊先生 独立董事：李文贵女士 财务总监：冯庆生先生 董事会秘书：张远飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>与公司领导的主要交流问题及答复：</p> <p>问题 1：公司三季度净利润增长表现超市场预期，展现出清晰的盈利延续势头，请问主要是由海外项目的贡献度驱动吗？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！公司三季度净利润增长主要系第三季度海外项目收入增长，公司销售规模增加，毛利率较去年同期有所增加。感谢您的关注！</p> <p>问题 2：2023 年度上交所公司信息披露等级为 B，中证和</p>

华证的 ESG 评级也是从 C 和 CCC, 请问作为独董如何督导公司在信息披露方面做到及时, 透明, 全面?

回复: 作为独立董事, 按时参加公司董事会并履行相关职责, 始终积极主动地了解公司的各项事务工作, 不断加强与公司治理层和管理层的沟通交流, 要求公司严格履行作为上市公司的各项义务并及时、准确、完整的做好信息披露工作。感谢您的提问!

问题 3: 公司对于 2025 年空分设备业务市场展望?

回复: 尊敬的投资者, 您好! 空分设备广泛应用于钢铁、化工等行业, 是生产工业气体的核心设备, 对工业生产制造有着非常重要的作用。根据《中国通用机械工业年鉴》, 近年来空分设备行业需求旺盛, 大型空分设备订单数量稳步提高, 下游市场多点开花。随着国内气体分离设备下游行业的技改项目、新型煤化工及采用节能减排新技术的石油化工和冶金等行业的新建项目、核电、电子、新能源和航空航天等战略新兴行业建设, 国内市场对气体分离设备的需求持续增加。公司会根据整体发展战略及化工等行业的发展, 积极开拓空分设备市场。

问题 4: 公司目前产能建设情况如何, 跟得上发展节奏吗, 是否会考虑新增扩建产能? 目前的生产基地情况是啥样的, 请介绍下

回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司目前在杭州临平区兴起路、兴中路、湖州德清和嘉兴海盐共拥有四个生产基地。其中地址位于嘉兴海盐的“杭州湾码头工厂”已于今年 10 月完成竣工验收, 且取得不动产权证。杭州湾码头工厂配备高效节能设备, 生产布局更加科学合理, 且具备靠近码头的天然地理优势, 有利于大型装备通过水路运输出海, 利于承接大型及特大型装备, 提高产品竞争优势。公司目前拥有的生产产能可以满

足订单交付需要，暂时不考虑新建产能。感谢您的关注！

问题 5：注意到公司三季度业绩成就斐然、表现不错，请问公司可以预判下今年全年的经营订单跟去年全年比如何？

回复：尊敬的投资者，您好！公司聚焦主业深冷装备业务，未来继续夯实主营业务，进一步提高在深冷装备领域的市场占有率和市场竞争能力。公司将通过自身竞争优势，丰富产品结构，积极拓展新领域，实现公司高质量可持续发展，努力为股东持续创造更多价值。公司全年订单情况请您关注公司相关定期报告。感谢您的关注！

问题 6：请问截止本年第三季度末未履行的合同累计金额为多少？

回复：尊敬的投资者您好！公司持续在深冷技术领域深耕投入，不断丰富产品结构，加强销售团队人才素质和规模建设，加大市场开拓力度，多措并举提升运营效率，持续增强市场竞争力，为公司各项业务稳健发展提供有力支撑。公司今年上半年新增订单约 21.80 亿元（含税）。今年签订的订单具有以下特点：订单项目数量少，单个订单金额大，其中国内订单中石化行业占比高，海外订单主要集中在冶金、化工行业。结合去年新签订单 41 亿元（含税），所以公司在手订单充足。感谢您的关注！

问题 7：监管层对于上市公司的市值管理提出了更高的要求，公司虽然不是国企，但是在市值管理方面你们有哪些考虑或者想法吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司积极响应国家政策号召，结合行业发展变化、市场客户需求以及公司实际情况，通过夯实基础管理、提升经营业绩、整合各方资源、加强与投资者沟

通交流等举措，以期对公司的市值管理加持赋能，为投资者带来投资回报。感谢您对公司的关注！

问题 8：领导您好！当前，星舰即将在美国时间 2024 年 11 月 18 日进行第 6 次发射，星舰采用液氧甲烷推进剂。众所周知，液氧存储温度为零下 183 度。公司作为深冷行业的领军企业，随着月球、火星探索大力发展，航天液氧需求巨大。请问公司是否有液氧或甲烷相关的技术储备？是否有相关的业务积累？

回复：尊敬的投资者，您好！公司具备高纯液氧、高纯甲烷的技术开发及装置生产能力，目前已经有多个项目在国内外成功落地。

问题 9：公司第四季度海外订单交付是否有不可预测的影响因素？

回复：尊敬的投资者您好！公司积极推进项目交付，包括国内和海外项目，目前暂时没有重大不利影响。

问题 10：2023 年业绩说明会，公司提出向储能和氢能源发展。请问这是不是公司有具体规划的发展战略？目前是否有具体的行动？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在传统制氢的提纯环节完成了氢液化工工艺包及储运技术、氢净化等技术储备，公司的技术开发已经具备对外相关业务承接能力，公司在积极开拓相关市场应用，目前该业务对公司业绩影响较小。

问题 11：公司未来一段时间是否有继续回购计划

回复：尊敬的投资者，您好！前一段时间，公司进行了股票回购，请参考公司于 2024 年 9 月 14 日披露《关于以集中竞

价交易方式回购股份方案的公告》，公司已经于 10 月 17 日起首次实施股份回购，并且于 2024 年 10 月 30 日完成回购，关于未来是否有继续回购公司股票的计划，公司将会根据股票市场情况和公司资金情况，决定是否进行，并按相应程序进行决策。感谢您对公司的关注！

问题 12：出海竞争力是公司的显著优势，请问三季度业绩增长与海外业务的关联度如何？

回复：尊敬的投资者您好！公司业绩保持稳步增长的主要原因系公司订单饱满，今年原计划在第二季度发货的部分海外项目受国际航运等影响延迟发货，第三季度海运费逐渐趋稳，海外项目顺利在第三季度逐步发货，实现收入增长。感谢您的关注！

问题 13：我国空分设备行业近年来逐步在国际市场上显露，作为国内空分设备民企领头羊，你们也是保持了持续成长势头，请给投资者介绍下公司 2024 年前三季度的整体经营业绩情况

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年前三季度营业收入 16.54 亿元，同比增长 10.17%；归母净利润 2.08 亿元，同比增长 44.85%。第三季度实现营业收入 7.44 亿元，同比增长 34.39%；归母净利润 1.03 亿元，同比增长 113.74%，主要系第三季度海外项目收入增长，公司销售规模增加，毛利率较去年同期有所增加。感谢您的关注！

问题 14：订单的获取和签订是公司竞争力的重要体现，请问你们前三季度的订单情况怎么样呢？

回复：尊敬的投资者您好！公司持续在深冷技术领域深耕投入，不断丰富产品结构，加强销售团队人才素质和规模建设，

加大市场开拓力度，多措并举提升运营效率，持续增强市场竞争力，为公司各项业务稳健发展提供有力支撑。公司今年上半年新增订单约 21.80 亿元（含税）。今年签订的订单具有以下特点：订单项目数量少，单个订单金额大，其中国内订单中石化行业占比高，海外订单主要集中在冶金、化工行业。结合去年新签订单 41 亿元（含税），所以公司在手订单充足。感谢您的关注！

问题 15：有业绩，有订单，没有减持还回购了，为什么股价上不去呢，未来是否考虑加大分红

回复：尊敬的投资者，您好！二级市场股价走势主要受宏观经济、行业政策、市场行情及公司经营状况等诸多因素影响。公司致力于不断提升核心竞争力，提高管理水平，稳步推进公司业务，以良好的经营业绩回报投资者，关于未来的分红情况，请关注公司的公告，感谢您对公司的关注！

问题 16：董事长你好，请问近期海外的发货情况，库存压力大吗？

回复：尊敬的投资者，您好，第二季度部分海外项目受地缘政治、国际航运等因素的影响存在延迟发货的情况，三、四季度的发货情况预计会有所好转，公司也在逐步按客户需求和项目计划安排发货，感谢您的关注！

问题 17：您好，请问订单的签订到交付平均周期大概要多久？

回复：尊敬的投资者，您好！公司主要产品深冷设备属于定制化产品，单个设备生产周期较长，公司设备交付周期一般在 1 年至 1.5 年，小装置有 6-8 个月，也有个别项目的交付周期比较长。项目实施过程中多重因素可能导致实施进度拖延，

	比如客户项目现场条件、其他配套设备进度等。
附件清单(如有)	无
日期	2024年11月18日