

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩交流会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	浙商证券、天弘基金、长盛基金、新华基金、国投机械、交银基金
活动时间	2024年11月19日 下午
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋；证券事务代表 齐亚娟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、公司来自风力发电行业和非风电行业的收入占比是多少？未来有什么展望。</p> <p>答：公司产品主要应用在风力发电行业，目前约 95%以上的收入来自风力发电行业，来自非风电行业的收入相对占比较少。我们希望经过 5-8 年的努力，来自非风电领域的收入能够达到甚至超过风电行业的收入。</p> <p>2、公司的竞争对手有哪些？</p> <p>答：公司海外竞争对手主要集中在欧洲及北美，如美国 SafeWorks（收购了 PowerClimber），瑞典 Alimak（收购了 Avanti、Tractel），德国 Hailo 等；公司国内同行较多，但其产品相较公司而言比较单一，市占率及规模都较小。</p> <p>3、请介绍下公司产品的市场占有率。</p> <p>答：国内市场，公司主要产品在风力发电行业的市场占有</p>

率约 70%。国际市场，公司升降机产品在风力发电行业市场占有率约 30%，免爬器在国际市场占有率接近 100%。

4、公司是否每年进行现金分红，分红比例是多少。

答：公司始终重视回报股东，为股东创造更多的投资收益，自 2014 年新三板挂牌以来，公司历年差不多均进行了分红（2020 年度，因公司在首发上市申报期间，根据相关规定，未进行利润分配）；近两年公司的现金分红占上市公司股东净利润的比例为差不多在 30%。

5、公司产品是否需要安装后确认收入，从生产到发货及从发货到确认收入约多长时间。

答：国内市场，公司升降产品一般是公司在将货物发运至客户指定地点并办理完安装验收手续后确认收入。国际市场，公司销往海外的产品一部分是货到客户指定地点后确认收入；也有一部分是货物发出时或将货物发运至客户指定地点并办理完安装验收手续后确认收入。公司升降产品从生产到发货约 2 个月，发货之后大约 4-6 个月确认收入。

6、请介绍下公司订单增速超行业增速的原因。

答：公司目前的业务主要集中在风力发电领域，行业增速一般指的是新增装机的增长速度。公司业绩增长速度比行业增速高的原因主要体现在以下几个方面：一是我们在风力发电行业既做新增市场，也做存量市场；二是我们既做国内市场，也做国际市场；三是我们持续针对客户需求进行新产品开发，不断增加产品种类；同时风机大型化趋势促使客户对升降设备要求提高，产品相应的价值量也会提升。此外，除了风力发电领域的应用之外，我们还在不断拓展非风电领域的应用，这也会使得公司业绩持续增长。

7、介绍下公司大载荷升降机和齿轮齿条升降机订单情况。

答：2023 年大载荷升降机和齿轮齿条升降机的新签订单金额约占升降机订单额的 20%左右；2024 年 1-9 月，公司新签

	<p>订单中大载荷升降机和齿轮齿条升降机占升降机订单金额的30%以上。</p> <p>8、公司的升降机与民用电梯有什么区别？</p> <p>答：公司产品塔筒升降机属于悬吊式升降工作平台，其工作原理及结构和民用电梯差异较大。塔筒升降机的驱动系统为主动爬升式，驱动系统、安全防护系统和轿厢同步运动；民用电梯的驱动系统通常是固定在建筑物顶部的曳引机（卷扬机），轿厢在牵引绳的作用下上下运行。</p>
--	---