

证券代码：688139

证券简称：海尔生物

青岛海尔生物医疗股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-027

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	金信基金、惠通基金、华夏久盈、国泰基金、高毅资管、东吴证券共 6 家机构。
时间	2024 年 11 月 21 日-2024 年 11 月 22 日
参会方式	电话会议、现场会议
上市公司接待人员姓名	董事、总经理刘占杰先生、董事会秘书黄艳莉女士、证券事务代表刘向青女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：公司这几年的并购是围绕什么思路开展的？下一步的并购方向呢？</p> <p>答：公司聚焦于生命科学和医疗创新领域，围绕这两大领域的发展进行布局，通过内生加外延的方式形成了以生物样本库、血液、药房自动化、公卫、实验室为代表的产业体系：生物样本库产业基于公司低温产业进一步拓展，提供包含低温存储、自动化样本管理、耗材服务等综合方案；血液产业主要为血站、采浆站等用户提供血液城市网、血浆成分分离采集等方案；公卫产业主要为疾控用户提供围绕疫苗安全的软硬服一体化等方案；实验室产业也随着今年分析仪器设备公司——上海元析仪器有限公司的收购而逐渐壮大发展。</p> <p>其中，外延并购是公司的重要增长支柱，回顾过去的成果，我们可以看到显著的成绩。例如，2017 年并购的液氮业务自</p>

加入以来年复合增长率达 30%；2020 年并购的血浆采集方案业务近 4 年营业收入复合增长率约 14%；2022 年加入公司的公卫信息化业务今年前三季度收入增速超 40%、实验室耗材业务前三季度收入实现 2 倍多增长；2023 年并购的药房自动化业务前三季度接近翻番。后面，公司的并购会再加速，产业的梯次布局将越来越完善。

公司后续的外延并购将继续聚焦战略，重点围绕血液、实验室等产业，精心挑选具有高技术壁垒和巨大发展潜力的企业，来强化公司的主营业务。公司的并购行动并不是单纯追求规模扩张或短期利润增长，而是旨在通过技术提升和业务协同，实现长期的战略目标。

问题二：如何理解公司多次提到的自身场景方案的竞争优势？

答：以生物样本库产业为例，公司依托原有存储产业的低温优势，围绕用户数字化、智能化的需求，形成生物样本库、菌毒库、细胞库、生物原液、种质库为代表的涵盖采集、处理、存储、分析等全流程的多场景综合方案。领先的产品竞争力是基础，比如公司最新上市的两款产品方案——方舟柔性可扩展自动化工作站和爱德蒙数智样本库解决方案，分别以其容积灵活性和盘点高效性，赢得了用户和行业的广泛认可。在此基础上，公司进一步为用户提供数据平台服务和耗材服务，比如近期公司服务的一个资源库用户，我们将持续向用户提供每年超过 50 万元的耗材服务，公司始终致力于实现“设计一个样本库、建设一个样本库、服务一个样本库、成就一个样本库”的用户价值提升。

问题三：公司海外非存储业务的展开情况如何？

答：关于海外非存储业务，产品方面，公司离心机、培养箱等产品基本型号正在补全，自动化等方案的标准化和模块化水平也在不断提升。市场方面，在公司过去多年积累的交付能

	<p>力基础上，公司将持续本地化投入，把握更多用户机会，提供给用户更加完整的方案。</p> <p>问题四：关于对研发和市场的长期投入方面，请公司介绍一下未来规划和考虑？</p> <p>答：在研发领域，公司坚持科创战略。一方面是持续吸引全球的优秀研发人才的加盟，另一个是在研发模式上开放研发资源，建立开放的研发体系。在市场方面，公司将持续在营销能力建设和销售体系完善上持续投入，不断提升公司产品方案的影响力和竞争力。</p> <p>问题五：公司费用率的趋势情况如何？</p> <p>答：短期来看，通过内部费效的提升以及市场规模的拓展，费率会持续优化；长期来看，公司会持续进行中长期产业布局，但是会明确投入和产出的要求，保证各个环节效率的提升和优化。</p>
附件清单	无
日期	2024 年 11 月 22 日