

成都盟升电子技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：盟升电子

证券代码：688311

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
时间及参与单位名称	2024年11月25日 9:00-10:00 投资者：参与了业绩说明会的线上投资者们
会议地点	上海证券交易所“路演中心” (http://roadshow.sseinfo.com)
上市公司接待人员姓名	董事长：向荣 总经理：刘荣 副总经理/董事会秘书：毛钢烈 副总经理/财务总监：陈英 独立董事：冯建 证券事务代表：唐丹
投资者关系活动主要内容介绍	针对公司2024年第三季度业绩情况，与广大投资者进行深入交流。线上业绩说明会沟通交流过程中，公司人员严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	会议纪要
日期	2024年11月25日

附件

成都盟升电子技术股份有限公司 2024 年第三季度业绩说明会会议纪要

公司在上海证券交易所、上证所信息网络有限公司的支持下，在上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com>) 召开了线上业绩说明会，说明会流程包括：董事长致辞及介绍经营情况、投资者网络互动等环节。

其中投资者网络互动问答的交流环节情况主要如下：

问题 1：公司产品是否有用于低轨卫星领域？有的话，是否已形成收入？

回答：前期，公司承接了某国家级相控阵产品专项技术攻关及产业化项目并已通过项目验收，研发的地面相控阵天线系统与某试验低轨卫星进行了在轨测试验证。目前公司在相控阵天线系统方向开展了标准化、集成化等设计，实现了核心指标优化、产品迭代升级等多项技术突破，形成了系列化产品型谱。2024 年已有少量低轨卫星产品完成交付应用，形成的营业收入占公司总收入比例较低。

问题 2：请问公司前三季度大幅度亏损的原因是什么？公司有何应对亏损的措施？

回答：2024 年前三季度，受行业环境影响，终端用户节奏减缓，报告期内产品交付较少，故营业收入减少，另外，公司对前期收购的南京萤火泰讯信息科技有限公司形成的商誉计提减值准备 6,454.36 万元，故净利润同比下降。随着行业影响逐渐消除，原有卫星导航产品收入规模有望恢复并实现增长；同时公司在民航机载应用、低轨卫星应用、数据链、电子对抗等方向均有一定突破，未来预计会逐渐形成新的收入增长极。

问题 3：请问前三季度公司卫星导航和卫星通信领域的收入分别是多少？两大板块的毛利率水平是否有进一步改善？

回答：2024 年前三季度，卫星导航领域受行业影响，收入有所下滑，占总收入比例较 2023 年前三季度同比有所下降，同时导致综合毛利率有所下降。

问题 4：公司预计今年底或者明年上半年，行业影响因素是否能基本消除？公司业绩实现恢复增长的可能性如何？

回答：近期，通过与下游客户的沟通，在项目推进、订单计划、交付排产等方面，能感受行业有所好转，公司将持续跟进下游客户，推动订单落地及后续交付验收。随着行业影响逐渐消除，收入规模有望恢复并实现增长。

问题 5：公司此前提到早民航机载应用、低轨卫星应用、数据链、电子对抗等方向有布局，请问上述布局具体是什么？目前最新进展如何？

回答：在民航机载应用领域，公司完成了 Ku 单频机载天线的小批量生产及交付，目前一方面继续推动在多个机型上完成适航认证，一方面积极与集成商、各航空公司洽谈合作模式、装机计划；对于国产飞机如 C919 等前装市场，公司正在积极对接并推进相关工作。

在低轨卫星应用领域，公司承接的某国家级相控阵产品专项技术攻关及产业化项目已通过验收，形成了系列化产品型谱，并有少量产品完成交付应用形成收入。

在数据链应用领域，公司产品搭载在某平台上已通过多项性能验证，证明在该领域的技术和工程化应用已经较为成熟，随着型号项目需求增加，产品收入有望实现增长。

在电子对抗应用领域，公司前期多款电子对抗装备在客户单位技术比选中排名前列，成功入选。其中多款产品已通过了定型试验，待订单下达后转入批量生产阶段；多款产品分别处于招投标、研制及试验阶段。