

# 威胜信息技术股份有限公司

## 2024年11月25日投资者交流会纪要

威胜信息技术股份有限公司（以下简称“公司”）2024年11月25日投资者交流情况如下：

### 一、 参会人员

副总裁、董事会秘书兼财务总监：钟喜玉女士、战略发展中心总经理：吴浩先生、投资者关系经理：张乐维先生

机构参会：国泰基金、南方基金、华夏基金、博时基金、嘉御资本、顺德科创、中信资管、丰煜基金、安信基金、同犇投资、星泰投资、利得金融、朱雀基金、国信资管、华夏未来资本、相聚资本、禾其投资、泰康资管、中金、招商证券、西部证券、国信证券、东吴证券、方正证券、国海证券、中信证券、华泰国际、麦格里证券

### 二、 投资者问答概要

**Q：公司新产品的开发进度和市场表现如何？**

**A：**在新质生产力的浪潮中，公司今年以来陆续推出超30款新产品及解决方案，有效推动业绩提升。前三季度，公司新品实现营收9亿元，同比增长32.4%，占主营业务收入的47%。

公司作为高新技术企业、国家级专精特新企业，始终以创新为发展引擎，培育新质生产力。公司在人工智能领域成果显著，设有威胜信息研究院，包括院士专家工作站等，多次获湖南省优秀模范院士专家工作站称号。

公司与怀柔实验室（中央科技委员会分管的能源领域唯一的国家级新型科研事业单位）新型电力系统的研究中心成立联合项目组，面向新型电力系统中配用电数字化场景，研发基于AI的先进SOC芯片与设备，通过和怀柔实验室技术与产业化合作，打造核心能力，提升核心产品软硬价值，推进电力数字化与智能化，为能源物联网发展注入活力，助力我国能源领域转型升级与可持续发展。

在通信芯片领域，公司自研芯片覆盖国内融入国际，电力物联网高速宽带载波通信技术及芯片获得国际认可，新一代双模通信芯片通过国家电网和南方电网检测认证，市场占有率持续提升；Wi-SUN通信模块技术通过科技成果评价，多款产品获得国际认证，提供全球70%以上国家的电力AMI通信方案。

在新型电力系统智能化建设方面，公司推出的分布式光伏有序接入解决方案已在多个省市实现批量应用，2024年已承接超10万户改造项目。未来随着更多省市逐步开展相关业务，市场潜力巨大，前景广阔。

此外，随着电力鸿蒙(简称“电鸿”)成为赋能电力发展的新引擎，公司自主研发的电鸿化智能量测终端满足南方电网电鸿认证，作为智能电网末端数据采集和汇聚节点，是实现“南网数字化建设”的核心设备。

在海外新品方面，旗下威铭能源研发的新款智能超声波水表融合通信技术，实现远程监控与智能调节，已获得亚洲、欧盟、北美等多项产品认证。2024年新获美国FCC认证报告、CE-RED欧盟无线电设备指令认证等，为产品国际市场推广提供有力保障。

**Q: 电力行业的发展趋势如何？特别是新型电力系统、新能源等领域的市场前景如何？**

A: 随着“双碳”政策的推动和新能源的大规模并网，新型电力系统建设正迎来前所未有的机遇。国家电网和南方电网在“十四五”期间的规划投资总额高达2.9万亿元，年均投资约5800亿元，数智化和全国统一电力市场的建设都将带来全新增量市场空间。在全球视野下，随着可再生能源的推广和能源转型的加速，欧美等地区正致力于构建更加清洁、高效和智能的电力系统。也为威胜信息所在行业的发展提供了广阔的行业前景和加速发展的空间。

**Q: 双模除了国内的发展机会，公司在海外布局的模块进展如何？**

A: HPLC双模在东南亚、中美洲、非洲等发展中国家有广阔应用前景，这些国家通常没有特定的技术倾向，但是欧美国家有不同的应用环境和历史技术承袭，比如在地广人稀的美洲大陆国家，电力公司更倾向于用大功率的无线通信技术，而欧洲倾向于使用法国电力主导的G3-PLC技术或者意大利国家电力公司主导的Prime-PLC。对于在美洲使用较多的大功率的无线通信产品，我司也有通过了FCC(美国联邦通信委员会)认证的产品。

公司自研芯片覆盖国内融入国际，电力物联网高速宽带载波通信技术及芯片获得国际认可，新一代双模通信芯片通过国家电网和南方电网检测认证，市场占有率持续提升；Wi-SUN通信模块技术通过科技成果评价，多款产品获得国际认证，提供全球70%以上国家的电力AMI通信方案。

目前我司在印尼和孟加拉批量交付了HPLC通信模块，在墨西哥批量交付了Wi-SUN无线通信模块、在科特迪瓦和埃及批量交付了G3-PLC通信模块。

**Q:公司在海外的拓展计划是什么？特别是中东、东南亚、非洲等地区的市场机会如何？**

A:公司在中东，近期与阿联酋能源部签署合作备忘录，将在智慧建筑、配电网、智能水电管理领域开展深度合作，进一步拓展绿色能源和智能水电管理市场。在东南亚，公司已在印尼和孟加拉批量交付通信模块，并计划进一步拓展至东南亚其他国家，满足快速增长的电力基础设施需求。在非洲，公司在埃及和南非取得显著进展，并计划在其他周边国家寻找新的市场机会，推广 AMI 解决方案和智能电网设备。

作为全球领先的能源数字化与智能化解决方案提供商，公司拥有战略先发优势，并具备全产业链解决方案的能力。公司目前已在海外设立 10 家分支机构，沙特、印尼、墨西哥工厂正在建设当中。这些分支机构和境外工厂是未来推动威胜信息在全球市场发展的重要基石。随着能源数智化在世界各地的不断推进，公司的海外业务将持续扩展，为全球能源管理带来更高效、更智能的解决方案，助力构建可持续发展的未来。

**Q:公司如何精准理解和把握海外市场需求，发挥自身优势？**

A:海外市场是多样化需求，公司提供的多元化业务将会迎来新的增长机遇。各国家和地区的需求存在显著差异：墨西哥正着力于新电网设施的建设；东南亚和非洲地区则以基础设施的新建电网、城市基础设施项目为主导，中东市场也呈现出迅速发展的趋势。在此背景下，公司不仅在电网领域持续拓展，同时也在智慧消防、水务管理等多个领域积极布局。通过这种多维度的发展策略，公司能够更有效地适应不同市场的特定需求，从而在全球范围内捕捉到更多的增长机会。这种业务与市场需求的精准对接，将为公司的长远发展注入强劲动力。

**Q:公司 2023 年和 2024 年分红派息情况？**

A: 2024 年 5 月公司已完成 2023 年度现金分红，分红派息率 40%，每股股息同比增长 30%。自上市以来，公司已累计派发现金红利 7.04 亿元，超过 IPO 时募集资金净额 6.1 亿元。同时公司已于 2024 年 9 月完成对回购专用账户中 831.48 万已回购股份的注销手续，注销完成后增加每股收益，提高公司股东的投资回报。

公司对 2024 年现金分红方案将持续加码，拟计划年度利润的现金分红派息率为 40%。我们非常期待与投资者一同分享公司成长的果实，让每一位股东都能实实在在感受到公司发展的红利。