

证券代码：688273

证券简称：麦澜德

南京麦澜德医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024年11月27日)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	共2家机构，3位参与人 招商证券、永赢基金
时间	2024年11月27日
地点（形式）	麦澜德大厦
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 陈江宁 投资总监 焦靖 证券代表 倪清清
投资者关系活动主要内容介绍	<p>提问交流</p> <p>Q1:公司生殖抗衰业务营收占公司排名第二，请问产品临床效果如何？以及推广方式有何不同？</p> <p>生殖抗衰是公司继盆底康复之后构建的第二条战略产品线，目前已逐步形成女性生殖抗衰诊疗的一体化生态链，赢得了市场的广泛认可。</p> <p>公司针对客户生殖抗衰需求提供整体解决方案，基于电、磁、高频、聚焦超声等关键技术，推出生殖健康检测与治疗的产品矩阵，目前以直销为主的方式推广给客户。</p> <p>Q2:目前生殖抗衰板块的产品适用什么样的人群类型？渗透率如何？</p> <p>适用于女性青春期之后的各个阶段，特别是处于围绝经期的女性和生殖系统机能下降的女性，她们正面临着生殖系统的逐渐</p>

衰退和一系列的生理病理变化。生殖抗衰产品可以帮助这些女性缓解更年期症状，改善生殖健康，提高生活质量。此外还包括对生殖健康和生殖美有需求的女性。

我们率先提出了生殖抗衰板块系统性的概念，目前市场还处于导入和成长阶段，随着女性更年期症状和生殖系统早衰发生率的逐年攀升，相关问题严重影响了此类女性的生活与工作。同时，基于当代女性受教育程度、经济实力、思想观念等多方因素的提升，保护生殖健康、延缓生殖衰退、改善更年期的机体状态等需求旺盛，市场容量逐年增长。

Q3: 公司院内产品的验收时间受哪些因素影响？

一般受医院场地准备，科室人员配备以及安装培训时间等综合因素的影响。

Q4: 2023 年度经营业绩下滑主要原因？

首先是经营所面临的内外部环境的变化，导致总营收的小幅下降；其次是研发投入的大幅增加，当年研发费用占营业收入比例约 17%，达到了公司历史之最。

Q5: 公司终止实施 2023 年股权激励计划的原因以及是否有后续股权激励计划？

公司经营情况未能达成本次激励计划设定的第一个解除限售/归属期的业绩考核目标。同时，鉴于公司经营所面临的内外部环境与公司制定本次激励计划时相比发生了较大变化，公司股价出现较大波动，若继续实施本次激励计划将难以达到预期的激励目的和效果，不利于充分调动公司核心团队的积极性，因此决定终止实施此次股权激励计划。

后续管理层将结合公司经营实际情况和市场环境审慎考量激励计划的时机和可行性，敬请关注公司后续公告。

	<p>Q6: 公司的销售策略及销售模式是怎样的?</p> <p>公司采用市场下沉策略, 始于三级医院, 先树立区域样板客户, 打造品牌影响力, 而后逐渐向二级医院、一级医院、社区卫生机构、民营医院、诊所、公共卫生机构等下沉。公司采用“经销为主、直销为辅”的销售模式。院内市场(医疗)以经销为主, 院外市场(非医疗)以直销为主。</p> <p>Q7: 公司账面目前有大额货币资金, 是否有投资并购计划?</p> <p>账面货币资金一部分为募集资金, 主要用于募投项目建设以支持公司的主营业务发展、技术研发、市场拓展等关键领域。同时, 公司一直秉承“两条腿走路”的发展理念, 在持续自主研发的基础上, 也在积极寻求与公司战略方向、主营业务相契合的新项目机会。对于投资并购始终保持谨慎而审慎的态度, 将充分评估市场环境、项目风险、投资回报等多方面因素以降低投资风险。</p> <p>Q8: 公司目前在研新品有哪些, 以及上市节奏是怎样的?</p> <p>公司一直致力于为女性全生命周期常见病、多发病提供从预防、筛查、诊断、治疗以及康复全病程智能化诊疗的完整解决方案, 具体在研新品敬请关注 2024 年年度报告。</p>
风险提示	<p>以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容, 不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证, 敬请广大投资者注意投资风险。</p>
是否涉及应当披露重大信息	否
日期	2024 年 11 月 27 日