

证券代码：688273

证券简称：麦澜德

南京麦澜德医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024年12月5日)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	共 2 家机构，3 位参与人 中欧基金、华安医药
时间	2024 年 12 月 5 日
地点（形式）	腾讯会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 陈江宁 投资总监 焦靖 证券代表 倪清清
投资者关系活动主要内容介绍	<p>提问交流</p> <p>Q1：请介绍下公司目前经营情况以及未来的业务发展方向。</p> <p>2024 年前三季度，公司整体经营情况稳中向好。1-9 月实现营业收入约 3.3 亿元，同比增长 13.81%；归母净利润约 9,607 万元，同比增长 13.37%。其中，生殖抗衰板块保持了稳定较快增长。</p> <p>未来三年的业务发展方向和增长逻辑主要源于三个方面：</p> <p>1) 主营盆底板块：随着全球老龄化现象的日趋严重、居民经济生活水平的不断提高以及健康意识的逐渐增强，80 后、90 后女性主动筛查、治疗盆底功能障碍性疾病（pelvic floor dysfunction, PFD）的人数逐年增多，PFD 的防治已从二三级医院向基层妇产科逐步开展，临床对盆底康复医疗器械的需求也在不断释放；同时终端客户市场仍有较大发掘空间，公司营销策略不断下沉。此外，公司于今年新发布了盆底智能诊疗 PI-ONE 系统，达成盆底康复诊疗完整闭环，在评估技术、基础算法、多维物理治疗等方面均取得了</p>

一系列突破，新产品的推出有助于市场开拓。

2) 生殖抗衰板块：生殖抗衰是公司继盆底康复之后构建的第二条战略产品线，自 2022 年推出首款生殖康复产品以来，目前已逐步形成女性生殖抗衰诊疗的一体化生态链，赢得了市场的广泛认可。2024 年半年度，生殖康复和抗衰产品线营收超过 5,000 万元。随着女性更年期症状和生殖系统早衰发生率的逐年攀升，相关问题严重影响了此类女性的生活与工作。同时，基于当代女性受教育程度、购买力、思想观念等多方因素的提升，保护生殖健康、延缓生殖衰退、改善更年期的机体状态等需求旺盛，市场容量逐年增长。

3) 康复板块：康复行业涉及全领域、全人群、全病种和全生命周期，需求广泛而分散。公司在大康复领域中选取了一条较有技术特色的细分赛道，目前正处于产品迭代更新阶段，围绕中枢-外周闭环康复的诊疗理念，融合磁刺激、生物电刺激、软体机器人等技术，打造手功能诊疗等系列产品矩阵，进一步满足科研和临床多重需求。对于康复板块，我们始终保持着合理的节奏，改进并完善现有产品、持续洞悉行业的趋势变化、选择适当的机会精准投入。

公司将继续深耕女性健康和美的两大板块，积极拓展新技术、新产品、新市场、新业务。策略上坚持一端“更严肃”一端“更消费”扩大市场领域，寻求新增长点。

Q2：近几年在盆底康复业务整体增速放缓的行业背景下，与同行其他公司相比，增速下降并不明显，其原因是？

尽管短期内经济周期和医疗产业变革对盆底康复业务增长造成了一定的冲击，但长期来看，不论是患病人群基数、就诊率还是市场覆盖率，远没有达到天花板。盆底康复作为公司核心业务和基本盘，自公司成立以来便得到持续重点投入和发展，公司不断做产品的迭代、性能升级，以满足临床的多元化需求，拓宽各类适应症和应用场景。今年一季度，公司在盆底康复板块产品全面升级焕新，推出“磁电热影·智融 PI-ONE”盆底智能诊疗系统，完成从

产品解决方案到场景化解决方案的进化，进一步增强产品的市场竞争力，构筑坚实的行业护城河。

Q3: 生殖抗衰产品的应用场景是怎样的？客户群体与盆底康复有何不同？

公司生殖抗衰产品适用于女性青春期之后的各个阶段，特别是处于围绝经期的女性和生殖系统机能下降的女性，她们正面临着生殖系统的衰退和一系列的生理病理变化。生殖抗衰产品可以帮助这些女性保护生殖健康、延缓生殖衰退、改善更年期的机体状态等。

从终端客户来看，盆底康复产品广泛应用于院内的妇科、产科、盆底康复中心等科室，以及院外的月子中心、产康门店等；而生殖抗衰产品广泛应用于医美机构以及院内的生殖中心、妇科内分泌、更年期门诊、计划生育门诊等。

Q4: 请公司简要介绍下今年在盆底领域推出的新产品？

公司今年一季度发布了“磁电热影·智融 PI-ONE”系统，涵盖盆底康复线的 3 个新产品：二代盆底生物刺激反馈仪、盆底超声影像系统、全新系列磁刺激仪，盆底三款新品的推出构建了一套智能化的盆底康复整体解决方案，融合磁、电、热、影，将盆底疾病诊疗所需要的技术、数据与设备融合在一起，实现盆底患者一站式、个性化诊疗方案的落地。融合前期已经实现的自动检测、自动报告、自动生成方案等功能，结合更多的数据（包括盆底结构性、功能性等临床指标），将盆底智能化诊疗体系提升至一个新的阶段，优化临床应用的便捷性和有效性，完成从产品解决方案到场景化解决方案的进化。

Q5: 公司产品更新换代周期多久以及耗材的消耗频率如何？

主要取决于客户的使用需求和行业技术的发展趋势，一般使用年限为 5-8 年。主要耗材如电极分为一次性筛查电极和重复使

	<p>用电极，一次性筛查电极为次抛，重复使用电极为专人专用。</p> <p>Q6: 公司耗材收入占比大约是多少？毛利率水平如何？</p> <p>耗材收入占比约 25%，毛利率较为稳定。</p>
风险提示	<p>以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。</p>
是否涉及应当披露重大信息	否
日期	2024 年 12 月 5 日